БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

№17 28 сентября 1998 года (505) Газета основана в 1992 году понедельник

СЕГОДНЯ

БЕЛАРУСЬ В КОЛЬЦАХ ВРАЖДЕБНОСТИ

«БДГ» удалось получить документ, в сжатой форме представляющий белорусскую внешнеполитическую доктрину. Из записки можно сделать вывод, что белорусская внешняя политика не настолько разновекторна, как это пытается представить Министерство иностранных дел. Становится также ясно, что к скандалу вокруг посольского комплекса «Дрозды» внешнеполитическое ведомство относится гораздо серьезнее, чем хочет это показать.

Стр. 5

НИКОГДА НЕ ГОВОРИ «НИКОГДА»

Уже вторую неделю регистрация и перерегистрация предприятий в Беларуси телеграммой А. Лукашенко приостановлена. Поначалу было объявлено, что эта процедура будет возобновлена после того, как появится новый порядок регистрации. В соответствии с поручением Совмина работа над новыми правилами должна быть закончена к завтрашнему дню. Однако выяснилось, что к установленному сроку не успеть. Возобновление процедур регистрации и перерегистрации предприятий откладывается до особого распоряжения президента.

Стр.6

СОБЫТИЕ

ПРАВОСЛАВНЫЙ ПАТРИАРХ В ГОСТЯХ У «ПРАВОСЛАВНОГО АТЕИСТА»

Ольга ТОМАШЕВСКАЯ

На прошедшей неделе Минск посетил Патриарх Московский и всея Руси Алексий II. Власти устроили ему пышный прием. Накануне визита «православный атеист» Лукашенко даже подписал указ о награждении Патриарха высшей наградой Беларуси — орденом Франциска Скорины. Удостоился награды и глава белорусской православной церкви Митрополит Минский и Слуцкий Филарет, который получил орден Отечества III степени.

Программа визита Алексия II была насыщенной. Он посетил Минский кафедральный собор, церковь Александра Невского и церковь Марии Магдалины.

Патриарх Московский и всея Руси начал свой визит с участия в церемонии торжественного открытия Свято-Крестовоздвиженской церкви в деревне Королев Стан, которая расположена по пути из аэропорта «Минск-2» в столицу. Здесь Алексий II заявил: *«Я рад посетить эту новую церковь первой во время моего третьего визита на белорусскую землю. Это первый храм, который осеняет путь каждого человека, приезжающего в столицу Республики Беларусь, и каждого, выезжающего из нее. Храм построен в честь воздвижения креста Господня как символ веры для укрепления каждого в его жизненном крестоношении»*.

Александр Лукашенко завоевывал расположение Патриарха не только вручением ордена Франциска Скорины (который, кстати, Алексий II получил за свой вклад в дело интеграции). На время пребывания в Беларуси православному лидеру была предоставлена президентская охрана, в его честь был дан обед. От имени белорусского руководства гостю подарили его портрет, написанный Леонидом Дударевым.

С самого начала было понятно, что визит Алексия II власть попытается использовать в политических целях. И очень скоро, сразу по окончании встречи белорусского президента с российским Патриархом, это предположение подтвердилось. Из слов Лукашенко следовало, что он принимает поддержку со стороны православной церкви лишь потому, что она пользуется уважением народа.



Визит при странном антураже

После разговора с Патриархом Лукашенко заявил журналистам, что Алексий II его большой друг и величайший наставник. Человек, который не так давно называл себя «православным атеистом», сказал: *«Неразумно было бы мне не пользоваться такой поддержкой церкви, которая пользуется такой поддержкой в народе. Это самая главная опора нашего государства — христианские ценности, которые проповедует церковь. В сложные моменты моей личной жизни и жизни как главы государства не было момента, чтобы Патриарх не позвонил, не передал письмо, не посоветовал, как действовать. И не было момента, чтобы я не послушался своего наставника. Он человек мудрый, талантливый, которому я верю безоговорочно»*.

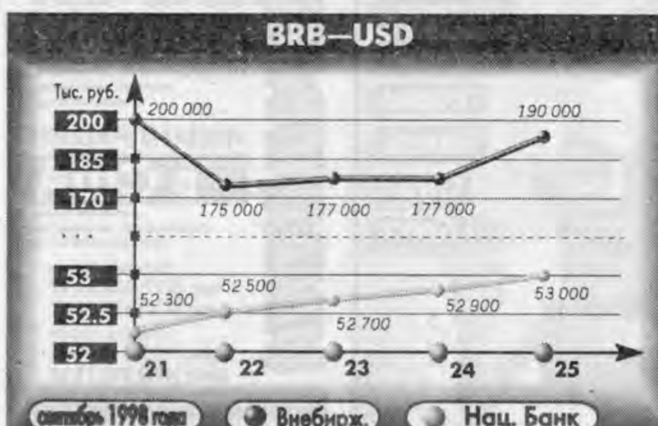
Впрочем, даже столь лестные комплименты не побудили российского Патриарха к ответной откровенности. Он не стал рассказывать о близкой личной дружбе, которая связывает его с белорусским президентом, однако сообщил, что с симпатией относится к политике Лукашенко, и обещал, что будет и впредь способствовать углублению интеграции. По словам Алексия II, *Союз России и Беларуси скреплен кровью наших народов, пролитой на полях Беларуси»*.

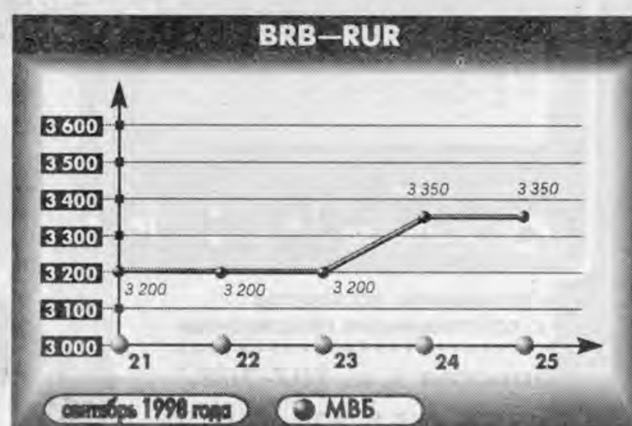
Впрочем, сделать выводы об отношении Алексия II к политике Лукашенко можно было значительно раньше. Патриарх присутствовал на церемонии подписания крупных российско-белорусских соглашений, что свидетельствовало и о его приверженности делу интеграции.

Понятно, что во время встречи косвенно затрагивалась и конфессиональная проблема. Так, Алексий II после встречи с президентом заявил: *«Православие в России и Беларуси — это религия большинства»*. Известно, что подобной точки зрения придерживается и Александр Лукашенко, который заявил: *«Беларусь была и остается страной, приверженной православию»*. Около полугода назад белорусский президент уже сетовал на засилье ксендзов, которые сеют среди белорусского народа пропольские настроения. На сей раз он не высказывался публично в пользу православия в ущерб другим конфессиям, однако известно, что его позиция в этом вопросе остается неизменной.

Будучи далеким от религии человеком, Лукашенко понимает, что поддержка православной церкви может принести ему неплохие политические дивиденды. Совсем не случайно на многие государственные мероприятия приглашается Митрополит Минский и Слуцкий Филарет, который должен освящать своим присутствием те или иные инициативы президента. Атеист Лукашенко и сам, уже занимая пост президента, заглядывал в церковь, что, видимо, должно было усилить симпатии к нему прихожан. Наблюдатели предполагают даже, что визит Патриарха Московского и всея Руси будет использован белорусским президентом в его претензиях на российский престол. Впрочем, о наличии последних наблюдателям позволяет говорить все, что происходит в последнее время,— и новая интеграционная инициатива по созданию единого парламента России и Беларуси и проведению прямых выборов в него, и проект документа о едином гражданстве, и советы российскому руководству по выводу экономики из кризиса, и предстоящий визит нового российского премьера Евгения Примакова. Предположения эти небеспочвенны, даже если речь идет о визите Патриарха Московского и всея Руси. Понятно, что собиранием славянских земель Лукашенко занимается отнюдь не из приверженности православию и его идеям.







ВИЗИТЫ

СТРАННЫЙ ВИЗИТ ЛАТВИЙСКИХ ДЕПУТАТОВ

Отдел информации «БДГ»

На прошедшей неделе Беларусь посетила официальная делегация парламента Латвии во главе со спикером Альфредом Чепанисом. Этот визит вызывает интерес в силу нескольких обстоятельств.

Во-первых, Латвия является ассоциированным членом Европейского союза. Известно, что государства Европы — как члены Евросоюза, так и кандидаты на вступление в него — придерживаются единой политики по отношению к Беларуси. Межпарламентские контакты были прекращены сразу после того, как по результатам референдума президентом было сформировано Национальное собрание. Белорусский парламент не признан ни одним высшим законодательным органом Европы. В этой связи визит официальной делегации Саэйма Литвы во главе со спикером (причем по приглашению руководителя верхней палаты Национального собрания Павла Шипука) выглядит по меньшей мере странно.

Еще более странно, что в Беларуси латвийские парламентарии в течение одного дня ухитрились пообедать с депутатами Верховного Совета 13-го созыва и поужинать с депутатами Национального собрания. Причем и тем, и другим говорились слова поддержки. По крайней мере, Павел Шипук настроен очень уверенно. На пресс-конференции по результатам визита он заявил: *«Официальные визиты бывают только в парламенты легитимные... Сегодня состоялся визит. Выводы делайте сами»*.

Что касается г-на Чепаниса, то он выразился в том смысле, что Латвия выступает против изоляции Беларуси, поскольку это не просто ее ближайший сосед, но и часть Европы. В то же время латвийский спикер заявил, что необходимо учитывать мнение Евросоюза, и высказал пожелание, чтобы вопрос о легитимности парламента был решен в ближайшее время цивилизованным путем с участием миссии ОБСЕ.

Судя по рассказу депутатов Верховного Совета 13-го созыва, встреча с ними происходила в не менее теплой и дружественной атмосфере. Была даже достигнута договоренность о создании белорусско-латвийского парламента. По мнению спикера парламента 13-го созыва Семена Шарецкого, тот факт, что с Анатолием Малофеевым Альфред Чепанис не встречался, свидетельствует о непризнании последним Палаты представителей. Шарецкий сказал, что беседовал с латвийским спикером как коллега с коллегой.

МЕЖГОСУДАРСТВЕННЫЕ ОТНОШЕНИЯ

В МИНСК ЕДЕТ ПРИМАКОВ

Отдел информации «БДГ»

28 сентября начинается двухдневный рабочий визит премьер-министра Беларуси Сергея Линга в Украину, а в среду, как планируется, в Минск приедет премьер-министр России Евгений Примаков.

Таким образом, нынешняя неделя оказалась довольно насыщенной внешнеполитическими событиями. Предполагается, что на этой неделе президент Беларуси проведет несколько встреч на международном уровне. На 29 сентября запланированы переговоры Александра Лукашенко с руководителем администрации Курганской области Российской Федерации Олегом Богомоловым, который прибудет в Минск с двудневным визитом во главе делегации этого региона. На 30 сентября намечена встреча президента Беларуси с новым председателем правительства Российской Федерации Евгением Примаковым, который посетит Минск с однодневным визитом. 1 октября Лукашенко примет председателя Верховной Рады Автономной Республики Крым (Украина) Леонида Грача.

Что касается белорусского премьера, то он в Киеве проведет переговоры со своим украинским коллегой Валерием Пустовойтенко, а также руководителями ряда министерств и ведомств. Основной темой переговоров станет обсуждение хода реализации договоренностей, достигнутых президентами Александром Лукашенко и Леонидом Кучмой во время неофициальной встречи в конце августа этого года в Крыму. Предполагается также обсудить вопросы, связанные с подготовкой к проведению в октябре этого года в Беларуси белорусско-украинской встречи на уровне глав государств.

ПРОТЕСТЫ

ПРОФСОЮЗЫ ТРЕБУЮТ НЕ ТОЛЬКО ДЕНЕГ

Андрей МАХОВСКИЙ

На прошлой неделе о своем несогласии с проводимой в Беларуси политикой заявил профсоюз радиоэлектронной отрасли. Его лидеры предупредили о готовности призвать рабочих к решительным действиям. Президиум Федерации профсоюзов Беларуси фактически поддержал требования отраслевого профсоюза.

В заявлении отмечается, что, несмотря на объявленную экономическую стабилизацию, положение как радиоэлектронщиков, так и работников большинства других отраслей промышленности в последнее время резко ухудшилось. Профсоюз радиоэлектроники при нынешней политике не видит способов изменения ситуации в лучшую сторону.

И профсоюз радиоэлектроники, и Федерация профсоюзов считают, что намеченное с 1 октября повышение минимальной заработной платы и тарифной ставки первого разряда не приведет к повышению благосостояния трудящихся: *«30%-ное повышение не компенсирует сокращения доходов, которое произошло в результате инфляции и обесценения рубля»*. Специалисты федерации прогнозируют еще большее падение доходов населения под влиянием негативных тенденций, вызванных российским кризисом. Поэтому, если правительство действительно заботится о доходах граждан, повышение заработной платы должно быть более значительным.

Впрочем, требования профсоюзов не ограничиваются увеличением зарплаты. Федерация считает, что правительство должно немедленно принять комплекс мер по реформированию экономики. Поскольку до сих пор таких мер принято не было, профсоюзы полагают, что их решение о проведении в ноябре этого года общереспубликанской акции протеста остается актуальным.

Призвать своих членов к участию в этой акции намерены пять крупнейших отраслевых профсоюзов. Согласно результатам соцопроса, проведенного среди рабочих этих отраслей, треть их уже сейчас готова принять участие в акциях протеста, чтобы предъявить правительству требования о повышении жизненного уровня.

СОДЕРЖАНИЕ НОМЕРА:

АРМИЯ

ЕСТЬ ОДНА У ЛЕТЧИКА МЕЧТА...

Валерий КЛИМОВЕЦ

На минувшей неделе Александр Лукашенко инпектировал белорусскую армию — посетил подразделения зенитно-ракетной бригады ПВО, дислоцированной вблизи п.Фаниполь Дзержинского района и авиабазу в Барановичах. Напомним, что еще недавно предметно обсуждалась возможность объединения войск ПВО и ВВС, потому пункты президентского маршрута наводят на определенные рассуждения.



И все же, по всей видимости, правы те, кто связывает нынешние поездки Лукашенко в войска с финансово-экономическим кризисом, постигшим Беларусь и отразившемся в том числе и на жизни армии: Минобороны за прошедшие 8 месяцев текущего года получило лишь около 70% причитающихся ему бюджетных средств. Ни для кого не секрет, что офицеры все чаще и все более открыто выражают свое недовольство остаточным принципом финансирования социальных программ ведомства. Денег на армию у государства нет, потому вполне вероятно, что президент разъезжает по гарнизонам с единственной целью — успокоить военных и при случае устроить показательную выволочку генералитету.

Войска противовоздушной обороны, в отличие от военно-воздушного флота, после распада СССР оказались в более выгодном положении. На территории республики находился штаб 2-й армии ПВО, состоящей из двух корпусов, дислоцированных в Барановичах и Львове, десятка вспомогательных подразделений и нескольких полков авиации противовоздушной обороны. Боевая техника не подпадала под действие Договора об обычных вооружениях в Европе, что позволило без суеты начать процесс ее рационального сокращения. Высвобождающиеся установки сбывались на внешнем рынке. Так, в США был продан комплекс С-300 ПМУ. Поскольку в рамках СССР Белорусский военный округ служил форпостом на европейских границах державы, части ПВО были укомплектованы личным составом почти на 80%, а на вооружении находились лучшие в то время зенитно-ракетные комплексы С-200 и С-300, новейшие системы слежения. Ремонтные работы выполнял завод, расположенный в одном из райцентров Минской области.

«Суверенные» годы Беларуси не лучшим образом сказались на армии. Что касается войск ПВО, то сильнее всего по ним ударила невозможность тренинга по стрельбе по целям на российских полигонах. Лишь три года назад, когда была достигнута договоренность о совместных дежурствах частей ПВО РБ и РФ, наши военные вновь стали ежегодно выезжать на российский полигон Ашалук.

Но самая главная проблема — необходимость замены выработавших свой ресурс комплексов, ремонт или замена отдельных узлов на комплексах, еще годных к использованию. Денег на эти цели не выделяется. Кстати, во время своего визита в Дзержинский район президент заявил, что *«республика будет не только содержать войска противовоздушной обороны, но и модернизировать все комплексы и системы»*. Командование войск ПВО на это очень рассчитывает, поскольку у него есть проблемы даже с «прикрытием» белорусской столицы, не говоря уже об отдельных участках границы.

Белорусским воздушным асам, в отличие от их коллег- «пэвэошников», пришлось гораздо труднее. Министерство обороны в последние годы было вынуждено заниматься не столько вопросами боевой готовности и улучшения материально-технической базы, сколько процессом разборки самолетов, подпавших под действие договора об ОБСЕ, и реорганизацией полков в авиабазы.

Справедливости ради надо отметить, что штабу ВВС не всегда удавалось рационально распорядиться доставшимся от советской армии наследством. Например, как случилось с полком военно-транспортной авиации, дислоцированным в Витебске: большинство «бортов» были переданы компании «Трансавиаэкспорт», которая занималась коммерческими перевозками. Сами же военные авиаторы в то время получали жалкие гроши. Офицеры полка, подавляющее большинство которых были асами, оставшись без самолетов, уволились и устроились на службу в Россию.

Еще в более сложной ситуации оказалась дивизия стратегической авиации, размещавшаяся в Быхове. Оставшееся от россиян аэродромное и вспомогательное оборудование было разграблено, а проекты по созданию аэропорта международного уровня «лопнули» на стадии разработки.

Кризис в ВВС усугубляется недостаточным финансированием, что влечет сокращение мероприятий по боевой подготовке. Количество часов налета у наших летчиков составляет примерно 40% того, что имеют их коллеги из НАТО. Новая техника и запасные части не закупаются, а находящиеся на вооружении самолеты МиГ-21, МиГ-27 и МиГ-29, Су-25 постепенно стареют. Все чаще боевые машины разукомплектовываются на запчасти. Не лучше положение и с авиационным керосином, что также вынуждает сокращать полеты. А отсюда — катастрофы, предпосылки к ЧП.

Кстати, Барановичский авиагарнизон, куда совершил поездку Александр Лукашенко, — один из неблагополучных. На протяжении нескольких лет летчики и персонал местного авиазавода бомбардируют штаб ВВС, Министерство обороны и Совет безопасности письмами-жалобами, призывая их обратить внимание на социальные проблемы авиаторов — отсутствие жилья, мизерную зарплату, несвоевременное обеспечение вещевым довольствием и т.д.

В общем, как говорят сами асы, если ничего не изменится, в конце концов белорусские ВВС постигнет печальная участь авиации Особого Западного округа образца 1941 года, когда большинство техники было уничтожено на аэродромах. И этот прогноз одними лишь широко рекламируемыми вояжами по гарнизонам не опровергнуть.

ВЫБОРЫ

ПРИ ТАКОМ ЗАКОНЕ РЕГИОНЫ ВНОВЬ ОСТАНУТСЯ БЕЗ ДЕПУТАТОВ

Отдел информации «БДГ»

Проект закона «О выборах депутатов местных Советов депутатов Республики Беларусь» обсуждался в минувший четверг на расширенном заседании постоянной комиссии по вопросам государственного строительства, местного самоуправления и регламенту Палаты представителей. В заседании приняли участие члены Совета Республики, депутаты Мингорсовета, председатель Центризбиркома Лидия Ермошина, представители Администрации президента, а также ряда политических партий и общественных объединений.

Во вступительном слове глава парламентской комиссии Анатолий Красуцкий заявил, что *«данный закон вытекает из Конституции и будет оказывать большое влияние на общественную и политическую жизнь в стране в течение длительного срока»*.

Докладывал о ходе подготовки законопроекта заместитель председателя комиссии Николай Лозовик. Он, в частности, отметил, что *«ныне действующий закон был принят в октябре 1989 года. Кроме того, ряд положений в области выборов местных Советов регулируется сейчас указами президента»*. По словам докладчика, *сегодня возникла необходимость создания единого документа, который бы базировался на Конституции страны. Проект такого документа и был внесен в Палату представителей в июле текущего года от имени президента.*

Г-н Лозовик подробно остановился на содержании законопроекта, выделив ряд содержащихся в нем принципиальных новшеств. Среди них — предоставление права участия в выборах гражданам Российской Федерации, постоянно проживающим на территории Беларуси (ст.7); новый порядок финансирования выборов (теперь для проведения предвыборной кампании разрешено использовать средства предприятий, общественных объединений, учреждений, организаций и личные средства граждан, что ранее не предусматривалось (ст.12).

Территориальные избирательные комиссии планируется сделать постоянно действующими, а срок их полномочий уравнять со сроком полномочий местного Совета депутатов, в который проводятся выборы (ст.20).

В случае отмены решения о выдвижении без уважительных причин кандидата от политической партии или трудового коллектива первичная организация партии или трудовой коллектив должны компенсировать избирательной комиссии понесенные ею расходы, включая расходы на предвыборную агитацию (ст.40).

Кандидату в депутаты запрещается использовать преимущества (они подробно перечислены в тексте законопроекта) своего должностного положения в интересах избрания (ст.43).

Кандидатам в депутаты, их доверенным лицам, организациям и лицам, агитирующим за избрание данного кандидата, запрещается раздавать избирателям денежные средства, подарки и иные материальные ценности, проводить льготную распродажу товаров, бесплатно предоставлять любые товары и услуги (ст.49).

По словам Николая Лозовика, *за время работы над законопроектом в комиссию поступило свыше 200 поправок от политических партий, профсоюзов, обл- и горсоветов, Академии наук и Национального центра законопроектной деятельности. Многие предложения учтены. В целом документ получился качественным и соответствующим Конституции.*

Анализируя содержание нового законопроекта, нельзя не заметить, что по многим принципиальным моментам он дословно повторяет неоднократно раскритикованные положения действующего закона. Например, в нем сохранена норма обязательной 50%-ной явки избирателей для признания выборов состоявшимися. А для победы кандидату по-прежнему надо набирать более половины голосов избирателей, принявших участие в голосовании.

После доклада г-на Лозовика окончательно все точки над «i» расставила глава Центризбиркома Лидия Ермошина. В ответ на замечание некоторых участников заседания от общественных организаций г-жа Ермошина совершенно откровенно объяснила ситуацию всем недовольным и непонимающим: *«Необходимо действовать в том правовом поле, которое определил президент, направляя законопроект в парламент. В противном случае закона просто не будет»*.

КОММЕНТАРИЙ

ВЫБОРЫ ИЛИ РЕФЕРЕНДУМ?

Юрий ДРАКОХРУСТ

На состоявшемся недавно учредительном конгрессе Белорусского народно-патриотического союза (БНПС) была выдвинута идея проведения летом 1999 года референдума о доверии президенту. Предлагалось также в ходе всенародного голосования выяснить и степень доверия избирателей к лидерам наиболее влиятельных политических организаций страны. По сведениям «БДГ», это лишь один из вариантов обсуждающихся сегодня политических сценариев будущего 1999 года. Блажайшее окружение президента сегодня четко разделилось на два лагеря: одни твердо убеждены, что никаких «глобальных мнений» народа по поводу нынешнего главы государства и его политики выяснять не следует; вторые считают, что игнорирование требований Конституции 1994 года, по которой президентские полномочия Лукашенко истекают в будущем году, стратегически неразумно. И эти, вторые, предлагают два варианта выхода из ситуации — референдум и президентские выборы.



Азартные игры государства

Трудно сказать, была ли инициатива референдума инициативой самих «народных патриотов». Скорее всего участники конгресса лишь озвучили задумку президентской команды и предложение новообразованного союза — пробный шар, запущенный в общество. Внятной реакции власти на идею провести очередной референдум пока нет, судя по всему, сейчас взвешиваются плюсы и минусы различных вариантов реакции на завершение летом 1999 года пятилетней президентской каденции.

Государственные средства массовой информации усиленно рекламируют план БНПС, возникают слухи и намеки на благожелательное отношение к их стараниям со стороны президентской команды. Между тем этот плод коллективного разума коммунистов и панславистов может оказаться для нынешней власти достаточно горьким. Дело, разумеется, не в том, что народ на референдуме может отказать президенту в доверии — нынешний Центризбирком выиграет у народа любой референдум. Впрочем, справедливости ради отметим что, согласно данным многочисленных социологических исследований президент выиграл бы подобный референдум и без фальсификаций, однако привычка к ним, прошлый опыт фальсификаций неизбежно обесценивают результаты любого, даже самого свободного выбора.

Однако авторитарные режимы проводят подобные мероприятия отнюдь не для получения тех или иных результатов, которые известны заранее. Их цель — сплочение общества вокруг вождя, демонстрация легитимности власти внешнему окружению. Лидер БНПС Виктор Чикин пояснил, что цель предлагаемого референдума — показать Западу, который не признает Конституцию 1996 года, что народ верен своему выбору, сделанному и в 1994 и в 1996 годах. Однако посмотрим, способен ли предлагаемый плебисцит обеспечить указанные цели.

Не следует думать, что каждый белорус отмечает по календарю, сколько дней осталось до окончания пятилетней президентской каденции. Но шумная пропагандистская кампания, предшествующая референдуму, поневоле актуализирует эту проблему даже для тех, кто не интересуется политикой. Многие зададут себе вопрос: «А почему всенародное голосование о доверии проводится именно в пятую годовщину избрания президента, что это за дата такая?». Этот вопрос может легко привести к выводу, что плебисцит проводится вместо президентских выборов, о которых власть, оказывается, не забыла. Референдум будет выглядеть как фрейдистский компенсационный механизм, скрывающий подавленный комплекс неполноценности.

Вряд ли большинство белорусов стойко сохраняют верность Конституции 1994 года. Но им безусловно не нравится, когда их считают за дураков. А в данном случае это впечатление будет достаточно очевидным, причем его очевидность усилится заведомой юридической ничтожностью результатов всенародного опроса.

Предположим, что референдум покажет, что, скажем, Геннадию Карпенко народ доверяет куда больше, чем Александру Лукашенко. Так что, Лукашенко должен будет уступить место? Разумеется, нет, поскольку главу государства определяют не посредством опросов, пусть и всенародных, а выборами. А если лидер доверия все же Александр Лукашенко — означает ли это мандат на продление его президентских полномочий до 2001 года? Снова нет — президент определяется путем конституционно закрепленной процедуры.

Таким образом, шумное и дорогостоящее мероприятие будет напоминать выяснение отношений около пивного ларька: «Ты меня уважаешь?».

Не вызывает сомнений, что оппозиция не станет играть роль «мальчика для битья», призывая ответить на плебисците «нет». Она будет объяснять, что разговор в стиле пьяного выяснения отношений если и стоит вести, то в пивной, а не через избирательные урны. И еще заметит, что президент, оказывается, хорошо помнит, когда и на какой срок его избирали, однако выборов боится, почему и играет в референдумы. Во-вторым, результат любого референдума предопределен, однако в данном случае народной поддержки президенту он не прибавит, даже у его сторонников останется впечатление, что их обманули.

Таким образом, остается Запад, на который референдум о доверии должен произвести, по замыслу его инициаторов, неизгладимое впечатление. Однако исполняющий обязанности руководителя консультативно-наблюдательной группы ОБСЕ в Беларуси Ханспетер Кляйнер, отвечая на вопрос об отношении наблюдателей к идее референдума о доверии президенту, сказал: «*Плебисцит может иметь показательное значение, но он не заменяет выборы*». Впрочем, г-н Кляйнер добавил, что «*решающее значение имеет не столько сам плебисцит, сколько то, как он проводится; общий и равноправный доступ к СМИ для всех политических групп является одной из предпосылок для демократической легитимации результатов*». Последнее замечание может вселить в белорусские власти некоторые надежды — «демократическая легитимация результатов» звучит приятно, для этого, правда, придется допустить к СМИ ненавистных оппозиционеров. Однако первая сентенция г-на Кляйнера свидетельствует о том, что эта неимоверная жертва может оказаться напрасной. Референдум о доверии, действительно, будет иметь «показательное значение», но что же он покажет? Что Лукашенко — сильный политик? Так об этом на Западе и так знают. Что его поддерживает значительная часть населения? Это также известно, хотя и не очень согласуется с упорным нежеланием столь популярного политика подтвердить свой мандат путем легитимных выборов. Что Лукашенко, как и многие другие авторитарные правители, пренебрегает демократической процедурой и подменяет выборы неким всенародным опросом? Да, именно это убедительно и продемонстрирует тем людям на Западе, кто еще имеет иллюзии относительно природы власти в нынешней Беларуси. Иными словами, референдум о доверии не способен достичь ни одной цели, которые ставят перед собой его инициаторы.

Таким образом, остаются два варианта: либо не проводить в 1999 году никаких голосований, касающихся президента, либо провести очередные президентские выборы. Складывается так, что решение в пользу того или другого варианта будет напрямую зависеть от развития событий в России. Запад после кризиса вокруг Дроздов по существу исчерпал политические средства воздействия на Беларусь: и легитимный президент Лукашенко — уже не выездной, и иностранные послы уже покинули Беларусь. А недавно высказанное президентом сожаление о выводе с территории Беларуси ядерных ракет свидетельствует о том, что он делает ставку на обострение конфронтации России с Западом. Такой сценарий в принципе возможен, однако нынешней ослабленной России серьезная конфронтация вряд ли по силам.

Говоря в самой общей форме, чем меньше хаоса и напряженности будет в российской политике и чем глубже и масштабнее экономический кризис — тем больше шансов на то, что в 1999 году в Беларуси состоятся президентские выборы. Относительная политическая стабилизация в России, пусть даже при доминировании левых сил, сделает призрачными шансы Александра Лукашенко добиться успеха на российском политическом поле, а участь Фиделя Кастро белорусского президента вряд ли прельщает. А углубление экономического кризиса сделает невозможным оплачивать международную изоляцию стратегического союзника, что также побудит белорусского президента делать некие примирительные жесты в сторону Запада.

ВНЕШНЯЯ ПОЛИТИКА

БЕЛАРУСЬ В КОЛЬЦАХ ВРАЖДЕБНОСТИ

Ольга ТОМАШЕВСКАЯ

«БДГ» удалось получить документ, в сжатой форме представляющий белорусскую внешнеполитическую доктрину. Из записки можно сделать вывод, что белорусская внешняя политика не настолько разновекторна, как это пытается представить Министерство иностранных дел. Становится также ясно, что к скандалу вокруг посольского комплекса «Дрозды» внешнеполитическое ведомство относится гораздо серьезнее, чем хочет это показать.

Анализ международного положения РБ МИД предпочел начать с приятного. А именно — с региона, отношения с которым у нашей страны складываются относительно неплохо. Речь идет об СНГ. По мнению внешнеполитического ведомства, государства Содружества (учитываются почему-то не все, а Россия, Украина, Казахстан, Кыргызстан и Узбекистан) «*в целом*» политическую ситуацию в Беларуси «*положительно оценивают как стабильную, СМИ, как правило, отрицательных комментариев о нашей стране не дают*». Однако МИД понимает, что даже в дружественных странах отношение к Беларуси не столь благостное, как хотелось бы.

В России, к примеру, «*анализ комментариев и оценок... свидетельствует о влиянии разнополярных политических мнений и взглядов на сегодняшнее положение дел в республике и, в основном, рассматривается в ракурсе Союза Беларуси и России*». По мнению внешнеполитического ведомства, для Москвы характерна «*некоторая полярность взглядов*» на белорусскую политику. Однако белорусские власти не сомневаются, что регионы Российской Федерации политику Лукашенко поддерживают. Что, впрочем, можно понять — учитывая усилия, приложенные МИД для соответствующей рекламы.

Еще менее оптимистична оценка министерством украинского взгляда на Беларусь. «*Украинским истеблишментом и парламентариями политическая ситуация в РБ оценивается неоднозначно, что связано с идеологической неоднородностью общества, наличием разных подходов населения Украины к процессам, происходящим в Беларуси, ее политике интеграции с Россией*».

Регион СНГ — единственный, при характеристике которого название «Дрозды» вообще не упоминается. Но уже при описании взаимоотношений нашей страны с государствами Балтийского региона оно появляется и далее встречается по всему тексту документа.

Так, при характеристике отношений с одним из наших ближайших соседей — Литвой — признается существование многих проблем: «*Большинство депутатов литовского сейма, в т.ч. и сам его председатель В.Ландсбергис, постоянно утверждают, что не признают новый парламент Беларуси*». Мало того, депутаты сейма во главе с тем же Ландсбергисом даже «*не скрывают, что поддерживают все резолюции СЕ и ОБСЕ по Беларуси и готовы пойти на сотрудничество с белорусскими депутатами только после проведения в Беларуси новых парламентских выборов. Аналогична ситуация и вокруг комплекса «Дрозды»*». В то же время белорусское внешнеполитическое ведомство считает, что конфликт в Литве «*воспринимается неоднозначно... многие считают действия президента РБ правильными*». Кто эти «многие» — не уточняется.

Отношениям с Латвией дана более краткая характеристика, в которой лишь сказано, что официальная Рига считает позицию Евросоюза слишком жесткой.

Следующее кольцо враждебности — Восточная Европа. В ней, как считают белорусские дипломаты, самой непримиримой позицией по отношению к нашей стране отличается Чехия: «*Чешская политическая элита считает требование белорусской стороны к иностранным дипломатическим представителям сменить место их резиденций нарушением Венской конвенции*». Депутаты чешского парламента намерены действовать в рамках решений Совета Европы, Евросоюза и ОБСЕ, несмотря на свою заинтересованность в развитии межпарламентских контактов.

Осторожнее оцениваются взаимоотношения с Польшей. «*Депутаты сейма Польши от левых сил Белостокского региона характеризуют ситуацию в Беларуси как вполне нормальную, имеющую определенные издержки эволюционного характера*». Кроме этого, в характеристике отношений с соседней Польшей упоминаются лишь критические публикации в польских СМИ.

По мнению белорусского МИД, высказывания болгарских политических деятелей по поводу легитимности белорусского парламента и свободы СМИ в Беларуси «*не носят непримиримого характера*». Специалисты министерства, однако, сочли нужным уделить внимание и интервью болгарского посла в Беларуси, дуайена дипломатического корпуса в Минске Марко Ганчева, «*в котором он утверждает о якобы неизбежном отъезде всех послов из Минска в следующем году*». В документе белорусского внешнеполитического ведомства также сказано: «*По информации, полученной от посольства РБ в Болгарии, высокопоставленные сотрудники МИД Болгарии считают, что дальнейшее полноценное развитие политических отношений между Болгарией и Беларусью невозможно без разрешения проблемы, сложившейся вокруг комплекса «Дрозды». Болгария проявила солидарность с ЕС, хотя конфликт напрямую ее не затрагивает. Это позволяет констатировать, что двусторонние политические отношения Болгарии с Беларусью во многом начинают зависеть от установок извне*».

Кратко охарактеризованы отношения с Румынией: «*Хотя румынская сторона и не фигурировала среди дипломатов, замешанных в конфликте, МИД Румынии поддержал шаги, предпринятые США и рядом европейских государств*».

Но даже в такой зависимой от внешних влияний Восточной Европе белорусский МИД находит единомышленников. Не нужно долго гадать — это Югославия и Сербия, которые «*положительно оценивают развитие внутриполитической и внутриэкономической ситуации в РБ*».

Отдохнув душой в обществе дружественно настроенных международных изгоев, МИД переходит к неприятному — отношениям с Евросоюзом. Большое внимание уделяется одному из главных экономических партнеров Беларуси — Германии. В документе приводятся слова госминистра МИД этой страны Хойера, который говорил о серьезном беспокойстве германского руководства по поводу ситуации в Беларуси. «*Бонн проявляет полное неприятие референдума 24 ноября 1996 года и одобренных на нем конституционных поправок*», — говорится в справке. Отношение Германии к дипломатическому конфликту комментируется довольно трудной для восприятия фразой: «*В связи с ситуацией, сложившейся вокруг комплекса «Дрозды», Германия считает заслуживающим внимания шаг белорусской стороны в поиске взаимоприемлемого решения проблемы размещения резиденции посла Германии. Однако подчеркивается, что Германия будет согласовывать свою позицию по данному вопросу со странами — членами ЕС*». Если перевести ее с дипломатического на разговорный язык, то получается, что Германия поддерживает решение Евросоюза и ее позиция не изменится до тех пор, пока Беларусь не начнет действовать в рамках Венской конвенции. Интересно, что белорусское внешнеполитическое ведомство неоднократно пыталось представить позицию Германии как более мягкую по сравнению с позициями других государств ЕС. Однажды даже прозвучало официальное и несколько поспешное заявление о том, что германский посол вскоре вернется в Минск для ведения переговоров. Как выяснилось позже, подобных переговоров между Германией и Беларусью не велось.

Ничего утешительного не смог сказать МИД по поводу взаимоотношений с Францией: «*Политические деятели Франции, независимо от их партийной принадлежности, оценивают нынешнюю политическую ситуацию в Беларуси достаточно негативно... Стиль правления в Республике Беларусь характеризуется ими в целом как авторитарный. С учетом значительной политической ангажированности парламентариев известные решения Евросоюза от сентября 1997 г.* (введение ряда политических санкций в связи с провалом трехсторонних переговоров с участием белорусской власти, оппозиции и представителей европейских организаций — **ред.**) *оказали значительное влияние и на позицию французской стороны, которая была усугублена конфликтом вокруг дипрезиденций в комплексе «Дрозды». Французская сторона намерена изучить предлагаемые варианты размещения резиденции своего посла в Беларуси с условием, что до нахождения новой резиденции старое здание будет пользоваться дипломатическим иммунитетом*». Отмечается также, что Франция не признает полномочия Национального собрания Беларуси и придерживается жесткой позиции в вопросе о восстановлении статуса специально приглашенного для белорусского парламента в Парламентской ассамблее Совета Европы.

Гораздо более кратко характеризуются взаимоотношения Беларуси и Великобритании. Отмечается, что, несмотря на непризнание этой страной итогов референдума, «*проводилась политика «неофициального сотрудничества» с законодательными и правительственными структурами Беларуси... Ситуация вокруг «Дроздов» нарушила этот процесс*».

По мнению белорусского МИД, в тяжелом положении оказалась Австрия, которая желает развивать с нами сотрудничество, да председательство в Евросоюзе не позволяет. В документе так и сказано, что Австрия «*оглядывается на ЕС и его дискриминационные решения в отношении Беларуси и сдерживает развитие двусторонних... отношений*».

Не обнадеживают и отношения с Италией, МИД которой «*жестко выдерживает линию, определяемую ЕС. Об участии двух делегаций Беларуси в Парламентской ассамблее ОБСЕ известно только специалистам, занимающимся этими вопросами*». Отмечается, что Италия намерена придерживаться линии ЕС.

Отношение Бельгии к Беларуси оценивается неоднозначно. С одной стороны, бельгийская сторона «*весьма критически относится к происходящему в Беларуси, начиная с ноябрьского референдума 1996 г. и заканчивая последними событиями, связанными с комплексом «Дрозды»*». С другой стороны, по мнению белорусского МИД, «*Бельгия... не является сторонницей крайних мер*».

Из анализа взаимоотношений с европейскими государствами и структурами внешнеполитическое ведомство Беларуси сделало довольно неожиданный вывод: «*К Беларуси предъявляются более высокие требования, поскольку Беларусь занимает важное геополитическое положение в Европе и соседствует с Западом. Европа хочет видеть Беларусь в качестве важного звена европейской безопасности. В ЕС понимают, что демократические традиции в Беларуси достаточно молоды и республика нуждается в соответствующей помощи*».

Следующая часть документа посвящена США, где, по мнению белорусских дипломатов, следует искать корень всех бед нашей страны. «*Необходимо отметить, что на формирование отношений ЕС с Беларусью значительное влияние оказывает позиция США, которая обращает на себя особое внимание*». Далее пересказывается часть резолюции американского конгресса, которая «*содержит ряд жестких, неприкрыто конфронтационных заявлений по поводу конституционной реформы, в частности — призыв к восстановлению мандата Верховного Совета РБ 13-ого созыва... Ситуация вокруг резиденций послов в комплексе «Дрозды» вызвала негативную реакцию американской стороны. Последовавшие в результате демарши Государственного департамента, предпринятые американской стороной односторонние меры по ограничению контактов на высшем и высоком уровнях, привели к значительным осложнениям в двусторонних отношениях, затруднили начавший налаживаться в последнее время конструктивный диалог с американской стороной*». В документе перечисляются требования, которые предъявляет к Беларуси американская сторона. Это восстановление ограждения нынешней резиденции посла, разрешение вернуть в нее собственную охрану и обеспечение свободного доступа на ее территорию американским дипломатам. МИД подчеркивает: «*То обстоятельство, что упомянутые требования не рассматриваются в контексте выдвигаемых белорусской стороной новых предложений, не оставляет больших надежд на то, что реакция американской стороны будет позитивной, отметила представитель Госдепартамента США*».

Приятное сотрудники внешнеполитического ведомства оставили напоследок — это отношения со странами Азиатского региона: Вьетнам, Индия, Иран, Китай «*оценивают ситуацию в Республике Беларусь как спокойную и стабильную*».

Из всего изложенного МИД Беларуси делает следующий глобальный вывод: «*Реакция на политические события в Беларуси достаточно заметно меняется от региона к региону*». Внешнеполитическое ведомство понимает, что «*без разрешения ситуации, сложившейся вокруг комплекса «Дрозды», продолжение и развитие политического диалога невозможно*».



ЭКСПЕРТИЗА

В РОССИИ ПОЖАР — БЕЛАРУСЬ В ДЫМУ

Андрей МАХОВСКИЙ

25 сентября по инициативе Белорусского союза предпринимателей состоялось антикризисное экономическое совещание. Его задачей была оценка влияния экономического кризиса в России на состояние белорусской экономики в целом и белорусского предпринимательства в частности.

Участники совещания традиционно разделились на два лагеря (если не враждебных, то по крайней мере оппонирующих друг другу) — представителей власти и предпринимателей. Однако их оценка экономического состояния страны в общих чертах оказалась сходной. Участники семинара пришли к выводу, что кризис в России усугубил экономические проблемы Беларуси.

Экономисты РФ прогнозируют в ближайшие год-два падение ВВП на 2-3%. По мнению заместителя председателя правления Национального банка РБ Юрия Алымова, для Беларуси это будет чревато самыми неприятными последствиями. Несмотря на высокую долю бартерной оплаты, за счет экспорта в Россию Беларусь ежемесячно получала $235-250 млн валютой. *«Вся проблема в том, что у нас нет конкурентоспособной продукции, за которую можно было бы получать валюту в других странах. 60% обязательной продажи валюты на бирже дают БМЗ и Беларуськалий»*,— пояснил Алымов. Мало того, что сокращаются возможности белорусского экспорта в Россию — негативное влияние российского кризиса ведет к сужению рынков других соседних с Беларусью государств. Очевидно, что при отсутствии золотовалютных резервов у Нацбанка любое колебание на внешних рынках будет оказывать влияние на обменный курс белорусского рубля.

По мнению президента НЦСИ «Восток-Запад» Леонида Заико, события в России *«свидетельствуют о том, что россияне не привыкли жить в условиях кризиса, в котором постоянно живем мы»*. Он считает, что проблемы белорусской экономики обусловлены больше внутренними причинами. Белорусское «экономическое чудо» объясняется «разогревом экономики». За прошлый год объем ВВП увеличился на 10%. При этом объем импорта топлива, которое необходимо для наращивания производства, возрос на 20%. Реальные доходы населения увеличились на 5%.

Леонид Заико считает КПД подобной политики слишком низким. Рост ВВП *«оплачен за счет снижения благосостояния населения страны»*. Прямые иностранные инвестиции в белорусскую экономику за восемь месяцев составили только $11 млн. *«При нынешней политике наступит момент, когда уровень жизни станет ниже уровня, который приемлем для населения»*. Российский кризис, по мнению Леонида Заико, способен подстегнуть этот процесс.

Что касается непосредственного влияния российского кризиса на конкретные сегменты белорусского рынка, то оно, по оценке участников семинара, довольно незначительно. Юрий Алымов оценил вероятные потери белорусских банков в BLR 194 млрд, которые были вложены в федеральные ценные бумаги. *«Остальные деньги мы надеемся вернуть»*,— сказал он.

Еще меньшее влияние кризис в России оказал на состояние рынка недвижимости, поскольку, по мнению Кирилла Холопика, вице-президента Белорусской ассоциации недвижимости, этого рынка *«в Беларуси практически не существует. Гораздо более негативное влияние в этой сфере оказал декрет президента о декларировании доходов»*.

ПЕРЕРЕГИСТРАЦИЯ

НИКОГДА НЕ ГОВОРИ «НИКОГДА»

Андрей МАХОВСКИЙ

Уже вторую неделю регистрация и перерегистрация предприятий в Беларуси телеграммой Александра Лукашенко приостановлена. Поначалу было объявлено, что эта процедура будет возобновлена после того, как появится новый порядок регистрации. В соответствии с поручением Совмина работа над новыми правилами должна быть закончена к завтрашнему дню. Однако выяснилось, что к установленному сроку не успеть. Возобновление процедур регистрации и перерегистрации предприятий откладывается до особого распоряжения президента.



Обложили...

Решение о приостановке регистрации и перерегистрации предприятий было принято 18 сентября. О мотивах объявлено не было. Президентская телеграмма существовала как факт, но о причинах ее появления можно было только догадываться.

Раскрыл карты Александр Лукашенко на расширенном заседании Совета Министров 22 сентября. Причин оказалось много. Это и желание разобраться с посредниками, *«которые наживаются на экономическом кризисе»*, и стремление ликвидировать незаконно действующие финансовые компании, создающие угрозу стабильности белорусской валюты. Но в широком смысле решение продиктовано теми же соображениями, что и 15-й декрет президента, — стремлением защитить внутренний рынок от последствий российского кризиса.

Посредники и сомнительные финансовые компании существовали и раньше. Массовый вывоз товаров в Россию (в первую очередь продовольствия), спровоцированный кризисом в этой стране и разницей цен на белорусском и российском рынках, поставил перед властями вопрос о механизме защиты собственного потребителя.

Очень скоро выяснилось, что привычные меры в виде кордонов на белорусско-российской границе и ограничений на продажу товаров не способны остановить тех, кто занимается «несанкционированным экспортом». Эти меры больше ударили по «челнокам». Профессионалы могли и могут сделать свой «несанкционированный» экспорт почти законным. Выяснилось, что проще не предотвратить вывоз, а вывести с рынка тех, кто этим вывозом занимается.

Еще более скромными оказались результаты борьбы с финкомпаниями. Налоговый комитет гордится тем, что с 1997 года была пресечена назаконная деятельность 200 из них. Сколько компаний было создано на месте ликвидированных — не знают даже в комитете. Борьба с посредниками и вовсе пока ограничилась несколькими гневными фразами Лукашенко в адрес депутатов, которые *«лезут»* на рынок газовых зачетов.

По словам руководителя пресс-службы ГНК Михаила Гуриновича *«существующая система регистрации несовершенна»*. Она практически никак не защищает государство от *«недобросовестных предпринимателей»*. Как сообщил начальник управления Министерства предпринимательства и инвестиций Николай Побеко, *«иногда фирма создается для осуществления только одного контракта. Ее регистрируют на подставных лиц, часто по поддельным документам»*. Получив разрешение на вывоз товаров и реализовав один или несколько контрактов, такая *«фирма делает большие деньги, не рассчитывается к тому же с государством и исчезает»*.

Декрет N 15 и особенно меры, принятые после его выхода, ограничивают не столько несанкционированный экспорт, сколько экспорт вообще. Декрет хорош разве что в качестве временной и очень краткосрочной меры. Раньше получение лицензии на экспорт было процедурой отработанной и понятной (все знали даже кому и сколько нужно за эту лицензию заплатить). Сейчас заниматься экспортом на общих основаниях если и возможно, то лишь преодолев множество преград. Местные органы власти, которые должны выдавать разрешения на вывоз отдельных видов товаров, к выполнению своих новых обязанностей оказались не готовы. Никто не знает, что можно вывозить, а что нет; чиновники слабо представляют форму разрешений. Случаются и курьезы. Мышеловки объявляются стратегическим товаром, а продукция пивзаводов приравнивается к хлебу и молоку.

В этот раз власти решили пойти по пути, который уже был опробован в 1996 году. Тогда, чтобы избавиться от фирм-однодневок, регистрацию и перерегистрацию предприятий Александр Лукашенко тоже приостанавливал. Как сообщили в налоговом комитете, действие телеграммы закончится после того, как будут разработаны новые правила, которые поставят надежный заслон на пути «недобросовестных предпринимателей».

В результате расширенного заседания Совета Министров 22 сентября заниматься разработкой новых правил было поручено налоговому комитету, Министерству предпринимательства и инвестиций и Министерству экономики. Все перечисленные ведомства, за исключением разве что налогового комитета, выступившего инициатором президентской телеграммы, отнеслись к этому поручению весьма скептически. Известно, что министр предпринимательства Александр Сазонов даже направил по этому поводу письмо на имя Александра Лукашенко.

Многие считают, что приостановка процедуры регистрации предприятий — недостаточно продуманное действие, нанесшее ущерб как честным предпринимателям, так и государству в целом в виде недопоступивших в бюджет доходов. Решение это якобы навязано президенту чиновниками, в частности — руководителем ГНК Николаем Демчуком. Реальной пользы подобное решение принести не может.

Действительно, представить себе новые правила регистрации довольно сложно. Какой бы жесткой ни была процедура проверки учредителей, определить в момент регистрации, является фирма «однодневкой» или полноценным новым предприятием, технически невозможно. В конце концов, в учредительных документах никто не пишет, что создает фантом. Если же при регистрации предприятия нарушается закон, используются подставные лица или поддельные документы, то ответственность за это предусмотрена и действующим законодательством. Такое неофициальное мнение является преобладающим и в Министерстве предпринимательства, и в Министерстве экономики.

Косвенным доказательством невыполнимости поставленной перед ведомствами задачи служит и то, что в отведенный срок никаких идей по поводу новых правил регистрации так и не появилось. В конце прошлой недели в налоговом комитете это официально подтвердили.

Самой оригинальной мыслью в настоящее время является введение процедуры, которую можно охарактеризовать как «назначение предпринимателей». 1 октября под эгидой Министерства предпринимательства в Беларуси создается Белорусская конфедерация предпринимателей. Предполагается, что она будет выдавать рекомендации — регистрировать или не регистрировать вновь создающееся предприятие. Бессмысленность этой затеи очевидна.

Кардинально проблему «фирм-однодневок» она не решит. Просто в цепочке, которую нужно пройти начинающему предпринимателю, появится еще одно (явно лишнее) звено. Судя по настроению Александра Сазонова, Министерство предпринимательства отнюдь не горит желанием взвалить на себя ответственность за деятельность недобросовестных коммерсантов.

От создания «однодневок» не страхует даже запрет на регистрацию. В последнее время, после 18 сентября, в Беларуси пышно расцвел новый вид бизнеса — покупка фирм, которые являются не работающими и подлежат ликвидации. Скажем, фирма подлежит ликвидации в течение месяца. Этого месяца хватает, чтобы с помощью ее учредительных документов провернуть одну, две, пять незаконных операций. После этого фирма на вполне законных основаниях ликвидируется, а ее хозяин покупает новую.

Со времени последней перерегистрации, когда деятельность «однодневок» была прекращена, казалось, окончательно и бесповоротно, прекратили работу 17% предприятий. Ликвидации сейчас подлежат 39 тыс. фирм, еще 9 тыс. фирм убыточны, а 5 тыс. имеют задолженность перед бюджетом. То есть потенциальный рынок бизнеса по приобретению ликвидирующихся предприятий уже сейчас насчитывает более 40 тыс. субъектов хозяйствования. Даже если и в этот раз особое распоряжение президента последует только через шесть месяцев, предложение будет значительно превышать спрос. А если рынок и удастся перекрыть с помощью каких-то документов, это приведет лишь к появлению новых видов подобного рода бизнеса.

Прекратить вывоз товаров в Россию нельзя, пока белорусские цены в несколько раз отличаются от российских. Бороться с финансовыми компаниями, получающими прибыль на разнице курсов рубля, бессмысленно, пока существует сама разница курсов. Наконец, ликвидировать посредников вообще невозможно. Прежде для этого потребовалось бы ликвидировать экономику.

ПРИВАТИЗАЦИЯ

ВСЕ ТОЛЬКО НАЧИНАЕТСЯ?

Светлана САБИЛО

Официальные структуры Мингорисполкома обнародовали итоги приватизации в белорусской столице.

КОММУНАЛЬНАЯ СОБСТВЕННОСТЬ

По словам председателя Минского городского комитета по управлению государственным имуществом и приватизации Тадеуша Малиновского, в этом году к 20 сентября в столице приватизировано 21 предприятие коммунальной собственности, в т.ч. около 66% в торговле, 24% — в системе бытового обслуживания. В 1998 г. на аукционах и конкурсах продано 16 предприятий. Выкуп арендованного имущества осуществлен на пяти предприятиях. За счет реформирования собственности в течение восьми месяцев в городской бюджет поступило BLR 179,8 млрд.

«Считаю, что эта цифра могла быть и внушительнее, но мы в принципе придерживаемся рамок, определенных городским заданием по доходной части бюджета. В Минске на начало приватизации (1 января 1991 года) было более 900 объектов коммунальной собственности, которые могли быть приватизированы. Сегодня приватизированы 386 объектов»,— отметил г-н Малиновский.

Наибольшее количество минских предприятий приватизировано в сфере торговли — 253 (65% общего количества приватизированных предприятий), бытового обслуживания — 57 (15%), общепита — 45 (12%), промышленности и прочих — 31 (8%).



РЕСПУБЛИКАНСКАЯ СОБСТВЕННОСТЬ

Как известно, после выхода декрета президента от 20 марта 1998 г. начался процесс реформирования республиканской собственности. Но его темпы по сравнению с реформированием коммунальной собственности медленнее. В 1997 г. через городской комитет приватизировано 22 объекта республиканской собственности. В основном реформирование было связано с преобразованием государственных или арендных предприятий в открытые акционерные общества. В их уставные фонды внесено имущества на сумму около BLR 900 млрд. На преобразованных в прошлом году предприятиях работают около 24 тыс. человек.

В этом году 9 предприятий подтвердили согласие на создание открытых акционерных обществ, 6 предприятий изъявили желание выкупить арендованное имущество. Сегодня приватизация завершена на одном предприятии, начаты работы по созданию открытых акционерных обществ еще на 5 предприятиях. До конца года разгосударствление и приватизацию планируется провести на всех объектах, трудовые коллективы которых подали соответствующие заявления.

Как отметил г-н Малиновский, в процессе приватизации задействованы чеки «Имущество», находящиеся у граждан. С начала этого года для обмена на чеки «Имущество» через учреждения «Беларусбанка» органы приватизации страны выделили акции более 70 открытых акционерных обществ, созданных в процессе приватизации госсобственности. Пакет акций открытых акционерных обществ, расположенных в Минске, составил 2913,629 тыс. штук на сумму 7177,661 тыс. чеков.

Наряду с открытыми АО, расположенными в Минске, в столичных учреждениях «Беларусбанка» идет обмен акций предприятий из других регионов страны. Например, с 15 июня с.г. реализуются акции АО «Водстройавтотранс» (Пинск), АО «Знамя индустриализации» (Витебск), АО «Могилевстрой» и др. С 20 сентября в Минске появились пакеты акций 22 акционерных обществ, расположенных в других регионах страны, на сумму более 2,557 млн чеков.

Наибольшая обеспеченность выданных чеков сегодня в Минске. Если в Брестской области соответствующий коэффициент (процент от выпущенных чеков к сумме выделенных акций) составляет 0,54, Витебской — 0,38, Гомельской — 0,47, Гродненской — 0,52, Минской — 0,5, Могилевской — 0,39, то в Минске — 0,76, а в среднем по стране — 0,51.

АРЕНДА

В коммунальной собственности Минска находятся основные фонды стоимостью BLR 84,7 трлн (на 1.01.98 г.), в т.ч. имущество в зданиях, сооружениях (кроме жилых домов) стоимостью BLR 35,4 трлн.

В прошлом году предприятия и организации городской коммунальной собственности получили арендную плату на сумму более BLR 800 млрд. Сегодня в городской коммунальной собственности насчитывается 8340 зданий и сооружений. В аредное пользование сдается примерно 1,3 млн кв м площади. Основными арендодателями являются ЖРЭО, которые сдают примерно 900 тыс. кв. м жилья, управление бытового обслуживания (55 тыс. кв. м площадей), комитет по здравоохранению (16,6 тыс. кв. м), управление образования (33 тыс. кв. м), метрополитен (9,5 тыс. кв. м) и т.д.



В Минске практикуется сдача в аренду через аукцион. За прошлый год пяти организациям с аукциона сданы в арендное пользование 2492 кв. м площади. По результатам торгов на внебюджетный счет горисполкома перечислено около BLR 1,2 млрд. В октябре через аукцион право аренды планируется продать в помещениях дома торговли «Восток» и магазина по ул. Свердлова, 15.

ПРИВАТИЗАЦИЯ ЧЕРЕЗ АУКЦИОН

А теперь мнение эксперта по поводу происходящего. Ситуацию комментирует руководитель проекта МФК «Малая приватизация в Минске» Екатерина ХРАБРАЯ:

— Сегодня часто ведутся разговоры о том, что приватизация затормозилась, что объекты покупать некому или не за что. Проблема, действительно, существует. Нас, как консультантов Международной финансовой корпорации, это тревожит. Но, на наш взгляд, дело не в том, что приватизация как процесс просто изжил себя, что частный сектор не способен покупать объекты. Трудности в первую очередь связаны с тем, что на аукционы все реже выставляются привлекательные объекты малой приватизации,— то есть действующие предприятия торговли и общественного питания, бытового обслуживания. Например, в 1996 году на аукционы было выставлено 67 объектов, из них 52 действующих предприятия (78%); проданы — 29, из них 24 действующих (82%). В 1997 году к аукционам было подготовлено 44 объекта, из них действующих — 24 (54%). Продано 19 объектов, в том числе действующих предприятий — 11 (57%). В 1998 г. к аукционам подготовлено 24 объекта, из них 7 действующих предприятий (29%). Проданы 8 объектов, из них 4 действующих (50%). Таким образом, видно, что в 1996 году работа велась в основном по действующим предприятиям, то есть по реальным объектам малой приватизации. В 1998 году мы в основном имеем дело с объектами отчуждения. А если и получаем на аукцион действующее предприятие, то, как правило, оно непривлекательно для инвестора — имеет кредиторские задолженности, не очень удачное месторасположение или состояние, что, естественно, влияет на покупательский спрос.

На приватизацию сегодня поступают предприятия по принципу «на тебе, Боже, что нам негоже». Продавать то, что не в состоянии работать самостоятельно, эффективно,— это очень хорошо, потому что таким образом мы можем вывести какие-то предприятия из сложной ситуации. Однако, на наш взгляд, истинная цель приватизации в том, чтобы создать частный сектор, то есть передать предприятие из государственной собственности в частные руки, чтобы частная инициатива смогла дать толчок для развития. Ведь цель государства не в том, чтобы заниматься приготовлением обедов или стиркой белья. Этим должен заниматься частник. Он же должен находить средства, чтобы вложить в эти предприятия.

В Беларуси приватизация идет седьмой год. И до сих пор существуют какие-то сомнения: хорошо это или плохо? Причем под эти сомнения подводятся разные оправдания. Мы начинаем оглядываться на наших соседей, которые провели уже этот процесс, изучаем их ошибки... Но, изучая ошибки соседей, не стоит забывать, что в основном речь идет об ошибках большой приватизации. Необходимость малой приватизации никто нигде под сомнение не ставит.

... Сегодня в Минске еще достаточно объектов, которые предстоит приватизировать: в торговле — 42 (97 структурных подразделений), в общественном питании — 18 (225 структур), в бытовом обслуживании — 20 (199 структур). По большинству из этих объектов, несмотря на усилия комитета по приватизации, работа тормозится: либо не предоставляются данные для оценки, либо отраслевые управления или районные администрации сомневаются в целесообразности приватизации какого-то конкретного объекта, либо предприятие работает прибыльно и не хочет приватизироваться. С каждой из этих причин можно разбираться отдельно, но мне кажется, что за цифрами, показателями рентабельности предприятий и т.д. не стоит забывать самое главное — что именно благодаря приватизации сферы услуг, которая в Минске проведена в гораздо больших масштабах, чем в других городах, мы сегодня можем, приходя в магазин или кафе, достойно себя чувствовать — клиентами, которых ждут, а не надоевшими потребителями, которые пришли мешать продавцам стоять у прилавка... Сегодня основная задача не в том, чтобы и дальше сомневаться — нужна или не нужна малая приватизация. Необходимо искать способы, чтобы быстрее и эффективнее завершить ее.

КОРОТКО

* * *

Гомельский облисполком утвердил региональную программу «Самообеспечение». Она касается исключительно тех организаций и учреждений, которые финансируются из государственного бюджета.

Программа разработана в целях максимального удовлетворения потребности субъектов хозяйствования в материальных ресурсах за счет товаропроизводителей области. По мнению облисполкома, у местной промышленности есть для этого все возможности. Кроме того, считают власти, экономически целесообразно, чтобы бюджетные деньги (а в этом году бюджетным организациям выделено на приобретение материальных ресурсов BLR284 млрд) не уходили за пределы области. Данное решение обязывает организации и учреждения, финансируемые из областного бюджета, с 1 октября отоваривается преимущественно у региональных производителей. Приобретение товаров, не производимых в области, допускается в пределах 10% от выделенных ассигнований. Превысить установленный предел можно только по согласованию с облисполкомом.

* * *

Уровень экспортных цен на сахар в Украине в октябре-ноябре, возможно, снизится до отметки $310-330 за тонну, сообщило украинское информационное агентство УНИАН со ссылкой на Государственный информационно-аналитический центр мониторинга внешних товарных рынков (Госвнешинформ).

По информации УНИАН, в июле-августе экспортные цены были на уровне $350-360 за тонну. В первой декаде сентября цены предложений на сахар на внутреннем рынке Украины начали расти, что, в первую очередь, связано с резким снижением курса гривны к твердым валютам. В октябре на рынке появится сахар нового урожая, что приведет к незначительному снижению цен на него. В то же время в Госвнешинформе Украины отмечают, что объемы экспорта по указанным ценам будут незначительны, поскольку цена на украинском рынке удержится на относительно высоком уровне. Учитывая финансовую ситуацию в Украине, специалисты прогнозируют, что именно в октябре-ноябре возобновится экспорт украинского сахара.

* * *

Вопросы расширения торгово-экономического сотрудничества между Республикой Беларусь и Турецкой Республикой обсуждены 24 сентября в ходе встречи министра внешних экономических связей Михаила Маринича с председателем турецко-белорусского комитета делового сотрудничества Мехметом Али Нейзи.

Турецкая делегация прибыла в Минск 23 сентября для установления личных контактов с представителями официальных структур и деловых кругов Республики Беларусь. В составе делегации — представители одного из крупнейших турецких холдингов «Коч Груп», занимающегося производством автомобилей, сельскохозяйственной техники, потребительских товаров длительного пользования, осуществляющего внешнеторговые операции и финансовые услуги. В ходе встречи белорусская сторона передала представителям турецкого бизнеса перечень из более полусотни приоритетных инвестиционных проектов. Особый интерес турецкой стороны вызвали проект строительства на территории Беларуси целлюлозно-бумажного комбината, проекты, связанные с предприятиями нефтехимического комплекса, а также возможность продажи белорусской стороне в лизинг самолетов «Боинг». Турецкая сторона высказала также пожелание о проведении семинара-презентации белорусских инвестиционных проектов в Анкаре и Стамбуле в рамках предстоящего в декабре нынешнего года очередного заседания межправительственной белорусско-турецкой комиссии по сотрудничеству и предложила включить в состав делегации руководителей белорусских предприятий.

ОФИЦИАЛЬНО

***

Председатель правления Национального банка Республики Беларусь Петр Прокопович 23 сентября провел очередное заседание совета директоров.

Как сообщили в управлении Нацбанка, члены совета утвердили Временный порядок скупки драгоценных металлов у населения учреждениями НБ. Как говорится в документе, скупке подлежат золото, серебро, платина в сертифицированных мерных слитках и монетах старой и современной чеканки пробы 900 и выше. Цены на них устанавливаются согласно законодательству.

На заседании был утвержден план выпуска монет Национального банка в 1999 году. Предполагается, что они будут посвящены 500-летию со дня получения Минском Магдебургского права на самоуправление, а также известным деятелям науки и культуры. Серию «Памятники архитектуры Беларуси» продолжит монета с изображением Борисоглебской (Каложской) церкви XII века, находящейся в Гродно.

***

Выполнение коммерческими банками предписаний по доведению уставных фондов до необходимого минимального размера обсуждалось на состоявшемся 24 сентября очередном заседании правления Национального банка Республики Беларусь под председательством Петра Прокоповича.

Отмечалось, что наращивание уставных фондов будет способствовать укреплению банковской системы. А увеличение ее финансового потенциала даст возможность выделять больше средств на инвестирование народного хозяйства и тем самым содействовать экономическому росту. Поэтому для ряда банков были дифференцированно установлены конкретные сроки наращивания уставных фондов. (Норматив, как известно, составляет для созданных преимущественно белорусскими учредителями банков ECU 6 млн, а для иностранных и совместных — ECU 5 млн). По сведениям «БДГ», 24 сентября рассматривался вопрос о наращивании капитала в «Инфобанке», «Золотом Талере», «Белорусском биржевом банке», «Белкоопбанке» и «Белорусском народном банке».

В управлении информации Нацбанка сообщили, что члены правления обязали руководителей ряда коммерческих банков принять исчерпывающие меры по доведению в определенный срок уставных фондов до норматива. Подчеркивалось, что банки, не выполнившие предписаний, окажутся перед необходимостью объединения или вхождения в состав более крупных банков.

Отдел финансовых институтов «БДГ»

ОБЗОР

ОБЛОМКИ РУХНУВШЕЙ БАНКОВСКОЙ ИМПЕРИИ ДОЛЕТЕЛИ ДО БЕЛАРУСИ

Дмитрий МАШАРА

Глобальный характер российского экономического кризиса ни у кого не вызывает сомнений. Его реальные масштабы в разных странах пока можно оценивать лишь приблизительно. Тесные связи экономик Беларуси и России сказались и на банковском секторе. «БДГ» обратилась в представительства российских банков в Беларуси с целью выяснить их нынешнее состояние в условиях кризиса.

«АВАНГАРД»

Разрешение на регистрацию представительства в Беларуси было дано Национальным банком 28 ноября 1997 г. Коротношения в Беларуси установлены с «Приорбанком», чего, по мнению руководства представительства «Авангарда», вполне достаточно для имеющейся клиентуры.

Директор представительства Владимир Хилько сообщил: *«Пока у нас проблем нет, работаем нормально, устойчиво. Не было ни одного случая задержки расчетов через головной банк».* О реализованных в Беларуси проектах он же заметил: *«Конечно, хотелось достигнуть многого, но с учетом произошедшего у нас и в России достигли не всего. Но кое-что сделали. По крайней мере, просьбы клиентов о консультационной помощи мы выполнили. При осуществлении клиентами операций по взаимным поставкам помогаем проводить расчеты «живыми» деньгами».*

По словам директора минского представительства, головной банк не работал с государственным капиталом, и поэтому проблем большинства крупных российских банков избежал.

«АВТОБАНК»

Представительство в Беларуси было зарегистрировано 15 сентября 1991 г. 31 августа 1998 г. в представительство поступило уведомление от совета банка о прекращении его деятельности. Соответствующие документы были поданы в Национальный банк, где было принято решение исключить представительство «Автобанка» из реестра до 1 октября.

В момент организации на представительство «Автобанка» в Минске были возложены следующие основные функции, которые можно считать стандартными и для представительств других банков:

— сбор и предоставление в банк информации экономического и финансового характера;

— поиск и привлечение потенциальной клиентуры;

— установление и поддержание отношений с банками;

— оказание поддержки клиентам банка в их предпринимательской деятельности в РБ.

Свою миссию минское представительство, по мнению его руководства, выполнило и теперь закрывается в связи со сложным экономическим положением в России. «Автобанк», как и другие крупные российские банки, объявил о сокращении численности сотрудников на 15%. В результате в список закрытых структур попало и представительство в Беларуси.

За время работы представительства были установлены коротношения со всеми белорусскими банками, за исключением Минского транзитного банка и «Минск-Комплексбанка». Налажено активное сотрудничество с белорусским Нацбанком. В определенные периоды расчеты в российских рублях производились только через «Автобанк». И, по мнению его руководства, сотрудничество с Нацбанком может быть продолжено. В частности, через «Автобанк» может проходить часть биржевых расчетов по российскому рублю и производиться инкассация наличных денег. Из корпоративных клиентов в Беларуси напрямую с московским банком работало АО «Атлант». Сотрудничество с АО, как пояснили в банке, будет продолжено и в дальнейшем.

По информации из главного банка страны, уже после подачи заявки на закрытие представительства в Минске представители Нацбанка посетили «Автобанк» в Москве. О теме беседы можно только догадываться. Но, судя по всему, в переговорах о дальнейшем сотрудничестве затрагивался и вопрос о возврате сумм, оставшихся на счетах в «Автобанке».

По состоянию на 1 августа (здесь и далее приводятся данные журнала «Профиль») «Автобанк» вложил в госбумаги 85,56% собственных ликвидных активов (RUR 2,224 млрд). Иностранным кредиторам банк задолжал $181,069 млн, или 16,41% в общей сумме обязательств. Вклады населения занимали 17,36% в объеме суммарных обязательств. На 1 августа прибыль «Автобанка» составляла RUR 466,599 млн.

«ИНКОМБАНК»

Телефоны представительства в Минске не отвечают. Поэтому ограничимся данными по головному банку. К 1 августа 1998 г. «Инкомбанк» задолжал иностранным кредиторам $855,151 млн, что составляет 17,09% в общей сумме обязательств. Пакет госбумаг банка оценивался в RUR 3,897 млрд, или 68,73% его ликвидных активов. Размер обязательств по форвардным контрактам на эту же дату составлял RUR 138,586 млрд. Частные вклады в объеме суммарных обязательств банка занимали 23,95% (RUR 7,48 млрд). Убытки «Инкомбанка» на 1 августа составляли RUR 100,893 млн. По сведениям «БДГ», в настоящее время речь идет о 80%-ном сокращении персонала банка.

«КРЕДИТИМПЭКС БАНК»

С августа 1994 г. Национальный банк Беларуси открыл корсчет в КБ «Кредитимпэкс Банк». К настоящему времени «Кредитимпэкс Банк» занял заметное место в межгосударственных расчетах России, Украины и Беларуси. Заместитель председателя правления банка Дмитрий Широков сообщил: *«Представительство в Беларуси работает в полном объеме, никаких сокращений мы не предпринимали. Платежей не задерживаем, в худшем случае может быть день задержки. Все клиенты в Беларуси, с которыми работали раньше, продолжают работать с нами и сейчас».*

«МЕСТБАНК»

Представительство в Беларуси было зарегистрировано в феврале 1997 г. Среди 100 крупнейших банков России по состоянию на 1 августа «Местбанк» занимал 3-е место («Профиль», N32). Директор минского представительства Олег Торопов сказал: *«В отличие от некоторых других российских банков «Местбанк» платежи не прекращал. За 2-3 последних недели на обслуживание в банк перешли несколько клиентов из нефтехимической отрасли России. До конца года руководство банка планирует значительно увеличить клиентскую базу».*

Суммарные активы «Местбанка» на 1 сентября 1998 г. составляют RUR 466,782 млн, суммарный капитал — RUR 213,953 млн. В активах банка по состоянию на 18 августа 1998 г. находилось: ГКО — 0,12%, обязательств перед нерезидентами — 0%, деривативов и форвардов — 0%.

«РОССИЙСКИЙ КРЕДИТ»

Представительство в Беларуси было зарегистрировано 12 июня 1995 г. По полученной от него информации, «Российский кредит» имеет партнерские отношения с Национальным банком и практически со всеми белорусскими банками. Директор представительства Дмитрий Симавин сообщил: *«Российский кредит» продолжает работу в прежнем режиме. Конечно, определенное сокращение штата есть, процентов на 15-20. Что касается работы представительства в Беларуси, то в долгосрочной перспективе мы своих планов не сокращаем. Что касается среднесрочных планов, то есть определенные корректировки. Кое от чего отказываемся.*

С Национальным банком Беларуси проводятся все расчеты, и претензий с его стороны к «Российскому кредиту» нет. Какие бы сложности с платежами ни возникали, с такими крупными клиентами мы расчеты проводим».

По состоянию на 1 августа банк «Российский кредит» задолжал иностранным кредиторам $593,264 млн, или 26,95% в общей сумме обязательств. Форвардных контрактов банк заключил на сумму RUR 18,158 млрд. Доля частных вкладов в объеме суммарных обязательств составляла 19,25% (RUR 2,644 млрд). Вложения в госбумаги на 1 августа составляли RUR 990,545 млрд, или 36,64% ликвидных активов.

Некоторые представленные в Беларуси банки среди ста крупнейших банков России по размеру собственного капитала (на 1 августа 1998 года)

Место	Банк	Город	Возраст (лет)	Капитал (тыс.руб.)	Работающие/ (рисковые) активы (тыс.руб.)	Ликвидные активы (тыс.руб.)	Обязательства до востребов.	Суммарные обязательства (тыс.руб.)	Защита капитала (тыс.руб.)	Уставный фонд (тыс.руб.)	Текущий балл надежности
3	ОНЭКСИМ-БАНК	Москва	5,3	5417352	19925647	1810475	6015488	17768699	42406	1897450	18,87917
6	«ИНКОМБАНК»	Москва	9,7	3002335	28763145	1773054	18072999	31235529	963178	1776507	10,52443
7	«ГАЗПРОМБАНК»	Москва	8,0	2430971	11360927	1320886	3450274	10986102	91416	2191502	15,64012
10	«АВТОБАНК»	Москва	9,7	2100209	7592509	375425	3813642	6884931	444220	563500	17,02191
16	«РОССИЙСКИЙ КРЕДИТ»	Москва	8,1	971005	11963845	1713194	9244437	13740367	622374	391900	15,80551
20	«МОСБИЗНЕС-БАНК»	Москва	7,6	797285	6752787	460616	3792098	7663717	635184	122342	18,25324
79	«МЕСТБАНК»	Москва	8,0	186463	281363	103379	176502	235411	22364	99000	62,96678

«Профиль», N32

ИНФОРМАЦИОННО-АНАЛИТИЧЕСКОЕ ОБОЗРЕНИЕ «БЕЛОРУССКОЙ ДЕЛОВОЙ ГАЗЕТЫ»

Конъюнктура

28 сентября 1998 года РЫНОК ТОВАРОВ И УСЛУГ: ОБЗОРЫ, СОВЕТЫ, КАЧЕСТВО, ЦЕНЫ

ТОВАРНЫЕ РЫНКИ

Верить — не верить?

События последней недели, похоже, подарили некоторым участникам мирового рынка нефти слабую надежду. Ведь на крупнейших нефтяных биржах заметно возросла деловая активность.

По мнению специалистов, причинами роста котировок «черного золота» стали, во-первых, непрекращающиеся шторма в акватории Мексиканского залива, которые привели к перебоям в поставках топлива на американский рынок, а во-вторых, результаты встречи в Кувейте нефтяных министров ряда ближневосточных государств. (Участникам саммита удалось договориться о дальнейшем сокращении добычи нефти.) На следующей неделе, возможно, начнутся переговоры с аналогичной повесткой дня между представителями Кувейта, Алжира, ОАЭ и Ирана.

Отметим одну любопытную деталь: во время проходившего в Кувейте саммита Ирак обвинил эту страну в участии в заговоре, целью которого является продолжение действия международных санкций в отношении Багдада. (Была названа и причина такого рвения — боязнь появления на рынках иракской нефти.) Газета, хозяином которой является сын Саддама **Хусейна**, даже рассмотрела возможность нового похода иракской армии на Кувейт. Если напряженность в этом регионе и дальше будет возрастать, то основную поддержку рынку окажут не столько достигнутые в ходе переговоров договоренности государств-экспортеров нефти, сколько реакция Ирака на проведение саммита.

Уже 18 сентября в результате всех этих событий котировки «черного золота» на *NYMEX*'е впервые с весны текущего года перевалили за отметку 15 $/баррель. Определенные сдвиги наметились и на европейском нефтяном рынке, участники которого вначале скептически отнеслись к игре на повышение, начатой американскими коллегами. Впрочем, возможно, на настроения трейдеров *IPE* повлияли прогнозы метеорологов. (В Европе в этом году ожидается очень холодная зима.) Но как бы там ни было, 18 сентября долгосрочные контракты в Лондоне подскочили более чем на 4%.

В дальнейшем цена на нефть с поставкой в октябре осталась неизменной — 13,02 $/баррель. Зато котировки ноябрьских и декабрьских фьючерсов продолжали расти. К 22 сентября они достигли соответственно 14,38 $/баррель и 14,52 $/баррель.

На *NYMEX*'е к минувшему вторнику темпы удорожания нефти несколько снизились. Однако отметим, что в этот день котировки находились на самом высоком уровне за последние 4 месяца. Цена нефти с поставкой в октябре составляла 15,48 $/баррель. Ноябрьские и декабрьские фьючерсы продавали соответственно за 15,65 $/баррель и 15,75 $/баррель.

Некоторые эксперты уже заявили о том, что нынешние события, возможно, являются первыми признаками оздоровления данного сегмента рынка. Впрочем, руководство всемирно известной группы *Royal Dutch/Shell* (она занимает 2-е место в мировом рейтинге нефтяных компаний) не разделяет оптимизма аналитиков. По мнению председателя совета директоров группы, в ближайшие 3 года цены на нефть не превысят отметки 16 $/баррель. (И это при наиболее благоприятном развитии событий.) По пессимистическому сценарию *Royal Dutch/Shell* цены упадут до 12 $/баррель. Готовясь к такому развитию событий, группа начала спешно закрывать свои представительства во многих странах Европы.

Не прибавили оптимизма трейдерам и заявления министров нефти Венесуэлы и Мексики о нежелании сокращать объемы добычи «черного золота», по крайней мере до конца нынешнего года. Зато наша восточная соседка, сама того не желая, вносит весьма значительную лепту в дело борьбы с кризисом перепроизводства.

В 1997 году в России было добыто почти 297 млн т нефти. Однако в этом году согласно заявлению 1-го заместителя министра топлива и энергетики Виктора **Отта** объем добычи не только не превысит прошлогоднюю цифру, но и, возможно, окажется ниже уровня 1996 года. (Тогда, напомним, было добыто 293 млн т.) Из-за низких мировых цен на нефть, финансового кризиса, а также таких традиционных для России болезней, как неплатежи потребителей и высокие налоги, на многих месторождениях добыча «черного золота» уже прекратилась.

Впрочем, у нас свои проблемы. Даже в условиях нынешних поразительно низких цен Беларусь не способна обеспечить необходимый объем поставок сырья для своих нефтеперерабатывающих заводов. Дефицит некоторых видов бензина, который начал ощущаться в последнее время, невозможно победить ни введением ограничений на отпуск топлива «в одни руки» (точнее, «в один бак») в приграничных районах, ни повышением цен. Причины его кроются в проблемах валютного рынка. Без соответствующих шагов в этой сфере Беларусь, являющаяся страной-импортером нефти, так и не сможет воспользоваться уникальной ситуацией, сложившейся в нынешнем году на мировом рынке.

Юрий ХОВРОВ

ВЫСТАВКИ

На очереди — «Белорусский дом-98»

Не успел закончиться «Будпрагрэс-98», как на пороге уже другое мероприятие со сходной тематикой. С 20 по 23 октября в Национальном выставочном центре «Белэкспо» (ул. Я. Купалы, 27) пройдет 9-я международная специализированная выставка жилья и строительства «Белорусский дом-98». Мероприятие организует выставочное предприятие «Асунта» при содействии Минстройархитектуры, МВЭС, Минжилкомхоза и Минского горисполкома.

По словам организаторов, в этом году «Белорусский дом» обещает быть достаточно представительным. Разумеется, об окончательном количестве экспонентов говорить рано (до открытия выставки еще почти месяц). Однако уже сейчас можно констатировать, что интерес к мероприятию проявили около 200 отечественных и зарубежных фирм. Свою продукцию на выставке представят такие известные в нашей стране предприятия, как «Забудова», «Сипласт», Архитектурно-строительная компания Юлии Скорыниной и т.д. Посетители смогут ознакомиться с коллективным стендом Минстройархитектуры. В Минск прибудут гости из Германии, Италии, Польши, Финляндии и т.д.

Тематика выставки охватывает следующие направления:

— строительные материалы;

— мебель и предметы интерьера;

— системы безопасности и защиты собственности.

В рамках «Белорусского дома-98» пройдет 4-я специализированная выставка «Отопление. Сантехника. Кондиционеры» и специализированный салон «Мансардное строительство». Будет организован традиционный для «Белорусского дома» семинар «Новые технологии в строительстве». Среди экспонентов планируется провести конкурс на лучшую экспозицию, победители которого получат памятные медали.

Соб. инф.

ОБЗОР

Белорусский рынок принтеров: проблема выбора

Главная особенность белорусского рынка принтеров — ориентация большинства отечественных потребителей только на продукцию компаний *Hewlett-Packard* и *Epson*. Доминирование этих 2 производителей не вызывает удивления. Начав поставлять принтеры еще в СССР, они захватили этот рынок и без особых усилий удерживают его по настоящее время.

Для нас представляется возможным провести определенные аналогии между белорусскими рынками принтеров и ПК. (Хотя оговоримся, что на рынке принтеров отсутствует конкуренция между белорусскими сборщиками и зарубежными производителями *brand name.*)

До недавнего времени на нашем рынке ПК не существовало явного деления на корпоративные компьютеры, рабочие станции и машины для дома. Просто Компьютер — и все. Сегодня ситуация изменилась: *brand-name* — в офис (он престижнее), местную сборку — домой (она дешевле).

Такое деление, по-видимому, является следствием увеличения парка ПК на предприятиях и в учреждениях, а также успешных попыток создания реально функционирующих ИС. Наверное, существует определенная критическая точка, после которой не только информационные менеджеры, но и руководители начинают понимать, что в сети должны работать не просто ПК, а специально спроектированные для этих целей машины, обладающие набором соответствующих функций, мало подверженные моральному старению, легкие в модернизации и обслуживании.

Аналогичная ситуация наблюдается и с принтерами. Сначала появился господин «Матричный Принтер». Вопрос производительности в те времена практически не стоял. Потребители лишь стремились выбрать формат А3. И конечно же, предпочтение отдавалось технике *Epson*. (Впрочем, тогда продавались и лазерные устройства, но в очень небольшом количестве — их цена была очень высока.)

Затем на рынок ворвался принтер «Лазерный Доступный» с его более качественной печатью, низким уровнем шума и надежностью. Как итог — любимая модель *HP LaserJet 5L* на каждом столе.

Правда, до сих пор у определенной части потребителей остаются сомнения: нужен ли каждому ПК принтер? Отсутствие на предприятии работающей ИС уже перестает быть утвердительным ответом на данный вопрос. Что же в таком случае определяет сегодня выбор принтера?

Ответов здесь может быть несколько. Первый — традиционная ориентация отечественных потребителей на модели 2 известных компаний (*Hewlett-Packard* и *Epson*). В этом случае упрощается процесс выбора, но одновременно сокращается возможность маневра. Второй — недостаток информации в русскоязычной компьютерной прессе о специализированных моделях принтеров и о возможных решениях в области офисной печати. А ведь фирм, производящих данные устройства, немало, а моделей еще больше. Так что же выбрать?

Классификация

Принтеры можно классифицировать по различным критериям: принципу работы печатающего механизма, максимальному формату листа бумаги, возможности цветной печати, наличию языка *PostScript* и сетевой поддержки, скорости печати и, наконец, рекомендуемой месячной нагрузке.

По **принципу печати** принтеры делятся на 4 группы:

— матричные;
— лазерные;
— струйные;
— термальные (сублимационные).

Последний тип печати, как правило, используется в специализированных устройствах и с точки зрения офисных и банковских технологий не представляет особого интереса.

Лазерная технология печати подразделяется на непосредственно лазерную и светодиодную. Качество печати лазерных принтеров определяется разрешением. Наиболее часто встречаются устройства с реальным разрешением 300 x 300 или 600 x 600 тчк/дюйм, реже — 1200 x 1200 тчк/дюйм.

Матричные принтеры делятся на стандартные (9-, 18- и 24-игольчатые) и линейно-матричные, в которых иглы установлены в линию и печатают всю строку.

В струйных принтерах используется технология подачи чернил из сопел. Качество печати данных устройств, так же как и лазерных моделей, определяется разрешением. На сегодняшний день наиболее распространены струйные принтеры с максимальным разрешением 720 x720 тчк/дюйм, хотя обычно печать осуществляется в режиме 360 x 360 тчк/дюйм.

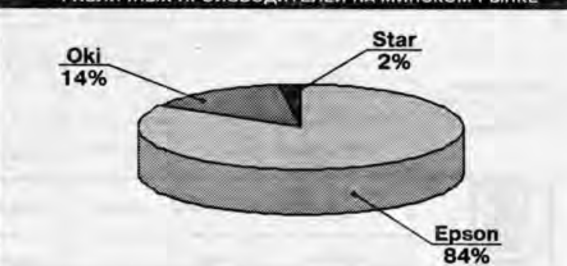
Наибольшее распространение в бизнес-секторе получили принтеры **формата** А4. В ИС обычно используются устройства формата А3 с бумажной перфорированной лентой в качестве печатного носителя.

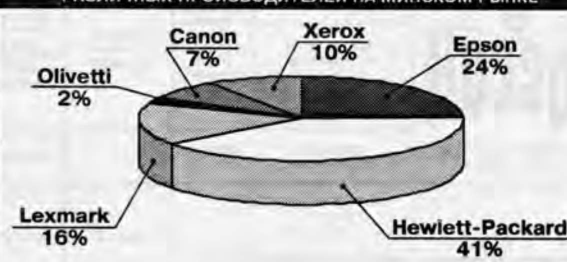
По **гамме воспроизводимых цветов** принтеры делятся на черно-белые, черно-белые с опцией цветной печати (матричные и струйные модели) и цветные.

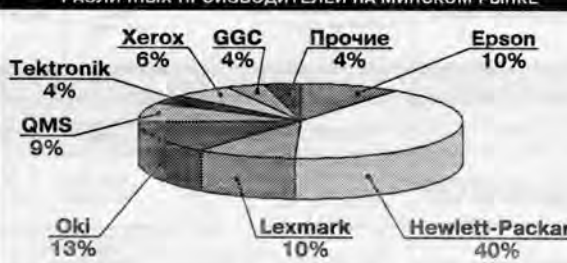
Для качественного воспроизведения иллюстраций, хранящихся в векторных форматах, важно наличие **встроенного интерпретатора** языка *PostScript*. Как правило, имеющие эту функцию модели приблизительно на 25% дороже обычных.

В большинстве случаев любой принтер можно сделать **сетевым**, подсоединив к нему интерфейсное устройство — принт-сервер. Однако специальные сетевые принтеры отличаются от других моделей не только наличием встроенных интерфейсных и сетевых плат, но и возможностью наращивания памяти, большим объемом подающих лотков, расширенными функциями удаленного администрирования и степенью автоматизации.

(Окончание на с. К12)







Примечание. Диаграммы построены на основе анализа предложений минских фирм, торгующих принтерами. Использованы данные таблиц «Конъюнктуры», «Компьютерной газеты», «Компьютерных вестей», «Белорусского рынка» и собственная информация.

ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ И АКСЕССУАРОВ ДЛЯ ОФИСА

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Покрытие	Цвет	Цена, у.е.	Телефон	Примечания
ABSOLUT UNIS СП «АБСОЛЮТ-ЮНИС» ул. Гикало, 9; время работы: 9.00-19.00, в субботу – 9.00-18.00, выходной – воскресенье	многофункциональная офисная мебель	Италия (Teorema Office)	меламин, ламинат	7 вариантов	от 101	239-8084 239-8480 239-8606	индивидуальная комплектация; поставка со склада в Минске и под заказ; вся продукция сертифицирована
	мебель для руководителей		меламин, экологически чистый лак	7 вариантов	от 584		
	компьютерные стойки		меламин	2 варианта	от 167		
АНДЖЕЙ РИТТЕР	наборы офисной мебели «Премьер», «Премьер-1», «Вена-1М», «Глория», «Вена-Прима», «Вена-Прима-1» и др.	Беларусь	меламин, шпон ценных пород древесины (красное дерево, дуб, ясень и др.)	более 10 вариантов (черный, красное дерево, светлый дуб, вишня, металлик и др.)	от 60 млн руб.	283-2381 276-9696	ул. Варвашени, 17/28, к. 202, 208; ул. Я.Купалы, 27; пр. Машерова, 9; г. Могилев, пр. Димитрова, 37 (м-н «Горизонт»), тел. (0222) 42-17-14
	столы для руководителя, компьютерные, письменные				от 4 млн руб.		
	шкафы для документов, одежды, комбинированные (в ассорт.)				от 3,5 млн руб.		
АЛЬМАГОР	офисные наборы «Вена», платяные шкафы	Беларусь	нат. шпон (дуб, бук)	черный, комбинир.	от 50	226-3734 226-3559 226-2300	индивидуальная комплектация завода-изготовителя
Бюро Дизайна Никиты ул. Левкова, 8/2	торговое оборудование, офисная мебель, кухни	Беларусь	импортная ламинированная ДСП, МДФ, стекло, профиль	широкий выбор по каталогу	широкий диапазон цен	Минск: 224-2060, Гомель: 533-547, Витебск: 254-532, Могилев: 310-670, Гродно: 720-047, Брест: 233-260	материалы производства Германии, Польши; высокое качество изготовления по европейским технологиям; проект, доставка, монтаж
ВАША МЕБЕЛЬ	стулья, кресла	Италия	ткань, кожа	различный	от 12/от 40	230-8502 230-8627	поставки со склада; доставка, сборка
	офисная мебель, кабинеты руководителя	Италия, Беларусь	шпон		договорная		
ВСЕ ДЛЯ ОФИСА	обогреватели масляные, тепловентиляторы	Италия, Беларусь			от 40	234-8439	ул. Сторожевская, 8
	столы компьютерные	Беларусь, Тайвань	различные варианты цвета		от 50		
ЕВРОМЕБЕЛЬ офис – ул. К.Цеткин, 18	офисная мебель	Беларусь, Польша и др.	ламинированная ДСП, ткань, кожа	черный, пепел, орех, махагон, перламутр, вишня, бук, металлик	20...390	тел.: 235-6951, 211-0606, 226-9885, 216-9696, 276-9996; м-н «Евромебель» (пер. Козлова, 4) м-н «Богатырь» (ул. Притыцкого, 32) ВК «Минскэкспо» (пр. Машерова, 14) ДТ «Свислочь» (ул. Сторожевская, 8)	
ИТН ДИЗАЙН ул. К.Либкнехта, 68-101	офисная мебель	Италия, Венгрия	сверхпрочный меламин	более 200 вариантов	от 135	222-4474 213-5288	поставка со склада и под заказ; дизайн-проект, доставка, сборка; дополнительно - офисные светильники Massive (Бельгия)
	офисные аксессуары Multiform	Австрия	ударопрочный полистирен, антистатик	более 30 вариантов	от 3		
	офисные кресла, стулья	Италия	ткань, кожа	различный	от 52		
МЕБЕЛЬПРОМ	мебель для офисов, банков, магазинов	Беларусь	ламинированная ДСП	пепел, антрацит, махагон, бук	56...270	210-4301 210-4303 210-4304 266-3413	ул. К.Цеткин, 3
МЭЙПЛ INTERSYSTEM MAPLE	универсальная и представительская мебель Mebelux	Беларусь-Италия	сверхпрочный меламин	серый, орех, антрацит	от 75	234-4342 234-4634	поставка со склада и под заказ; клиентам фирмы бесплатно: дизайн-проект помещения, доставка по Минску, сборка и установка; дополнительно: настольные лампы и светильники
	компьютерная, офисная мебель Sitoca	Бельгия		светло-серый, бук	от 66		
	офисная мебель (система модулей) «Ленраумамебель»	Финляндия-Россия		бук, белый, черный	от 21		
	офисные аксессуары Multiform	Австрия	ударопрочный полистирен, антистатик	более 30 вариантов	от 3		
	офисные кресла, стулья	Италия	износостойкая ткань, нат. кожа	13 вариантов	40...341		
Офис Маркет	офисная мебель, кресла, стулья	Германия, Италия	меламин, ламинат, ткань, кожа	различный	договорная	229-2939	ул. Интернациональная, 16 (р-н к/т «Победа»)
PRO-TRADE СП «ПРО-ТРЭЙД» ул. Гусовского, 4-501; ул. Притыцкого, 23 (к/т «Аврора»)	мебель для персонала и посетителей	Беларусь, Польша	современные покрытия будут защищать вашу мебель от царапин и пролитого кофе даже в самых критических ситуациях	пепел (светло-серый) антрацит (темно-серый), орех (желто-коричневый), махагон (вишневый), радика, бук	оптимально доступные, разумное соотношение цена/качество	216-8216 253-3077 254-3248 254-4096 259-6770 216-8416	торговля со склада (90%), широкий ассортимент, консультации специалистов, доставка, сборка, гарантийное и послегарантийное обслуживание
	компьютерные рабочие места						
	столы, тумбы						
	мебель для руководителей и менеджеров						
	кресла, стулья		кожа, ткань	богатство расцветок			
RUSSA	офисная мебель, компьютерные столы, стулья	Голландия	ламинат	4 варианта	по прайсу	285-6795 262-2228	доставка, сборка
	картотеки, металлические шкафы	Англия, Малайзия	-	серый, бежевый			2,3,4-ящичные; для трудовых книжек; доставка, сборка
ТУССОН ул. Пулихова, 53-1204 (12-й этаж)	кабинеты руководителей	прямые поставки от производителей Valentini, Olivetti (Италия), O'sullivan (США)	ламинат, меламин, нат. дерево	различные оттенки пород дерева, светло-серый, отделка - антрацит	от 143	285-3993 236-5931 236-4288 236-5293 пейджер 249-0000 (аб. 372)	поставка со склада и под заказ; бесплатно: доставка, монтаж, разработка проекта размещения мебели
	рабочие места для персонала				от 117		
	мебель для компьютеров				от 119		
	офисные кресла, стулья	Италия, Польша	-	различный	от 40		
ЮРАТЭ Центр офисной мебели	офисная мебель, кабинеты	Италия	ламинат	орех, серый	от 18	236-8395 213-4888	салоны офисной мебели: ул. Смолячкова, 9, ул. Филимонова, 5; все консультации; бесплатно: доставка, сборка
	мебель для персонала						
	кресла для руководителей		износостойкая ткань, нат. кожа	различный	от 40		
	офисные кресла и стулья для посетителей						

ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ И АКСЕССУАРОВ ДЛЯ ДОМА

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Материал, цвет	Цена, у.е.	Телефон	Примечание
АЛЬМАГОР	корпусная мебель, мягкая мебель, комоды (в ассорт.), журнальные столы, карнизы	Беларусь	массив, ДСП, нат. шпон	35...700	226-2300 226-3734	торговый центр (ул. С.Ковалевской, 5)
ЕВРОМЕБЕЛЬ	мебель для дома	Беларусь, Польша и др.	ламинированная ДСП, ткань, кожа (черный, белый, орех, махагон, бук, перламутр, вишня, ясень, металлик)	15...790	235-6957 216-9696 276-9996 211-0606	м-н «Евромебель» (пер. Козлова, 4) м-н «Богатырь» (ул. Притыцкого, 32), офис - ул. К.Цеткин, 18,
Natuzzi	мягкая мебель (150 моделей)	Италия	нат. кожа, 125 вариантов цветов		227-0620 236-8395	салон Natuzzi - ул. Комсомольская, 17

ОБЗОР

На мебельном

Современное жилище немыслимо без мебели. Поэтому активность на рынке домашней мебели сохраняется, несмотря на все инфляции, кризисы и т.д. Данный сегмент рынка очень сложно подвергнуть систематизации и анализу, тем более в теперешние непростые времена. Однако очевидно, что за последние годы он существенно расширился за счет поставок импортной продукции, а также изделий новых отечественных предприятий. Поэтому ситуация на рынке домашней мебели представляет определенный интерес для изучения.

Традициям верны

Белорусская мебель еще в советские времена славилась высоким качеством. Люди постарше хорошо помнят многолетние очереди за ней и горькое разочарование тех, кто не успел обзавестись отечественной секцией или шкафом до начала 90-х годов. Ажиотажным спросом тогда пользовались гостиные корпусные наборы, спальные и кухонные гарнитуры, мягкие углы и даже простые 1-спальные кровати.

Продукция наших мебельщиков всегда отличалась не только добротностью, но и неплохим дизайном. Натуральное дерево придавало наборам корпусной мебели особый шарм. (Кстати, натуральные материалы часто использовались даже при изготовлении кухонных гарнитуров.)

Анализируя сегодняшнюю ситуацию, нельзя не отметить, что на общем фоне продукция грандов отечественной мебельной промышленности по-прежнему смотрится «на уровне». (Данное утверждение в большей степени касается корпусной мебели для гостиных и спален.) Белорусская мебель с фасадами из натурального дерева относительно недорога и потому доступна потребителю со средним достатком. Недаром она пользуется большим спросом. Отдельные модели по-прежнему являются дефицитным товаром. (Впрочем, за определенную переплату найти сегодня можно практически все. Вездесущие перекупщики прямо у дверей мебельных магазинов, а также со страниц газет предлагают любые модели, производимые в Беларуси.)

Среди недавно возникших мебельных предприятий следует отметить компании, выпускающие мягкую мебель. Организовать такое производство сравнительно несложно. К тому же оно не требует огромных капиталовложений. Видимо, поэтому с начала 90-х годов в Беларуси появилось несколько новых предприятий данного профиля. Сегодня они достаточно уверенно чувствуют себя на российском рынке. (Цены на мягкую мебель из Беларуси сравнительно низки. Поэтому даже в период нынешнего кризиса в России у отечественных мебельщиков не убавляется оптимизма относительно перспектив сбыта на крупнейшем из сопредельных рынков, а среди россиян не исчезает спрос на нашу продукцию.)

Поляки всегда начеку

По объемам продаж на отечественном рынке у белорусской мебели есть только один конкурент — изделия польских производителей. Наши западные соседи адекватно восприняли наступление капитализма и извлекли из него необходимые уроки. В Польше возникло множество разнообразных предприятий по производству мебели и комплектующих. (В основном это СП со значительной долей иностранного капитала. Ведь наладить производство, например, высококачественной корпусной мебели без крупных инвестиций невозможно.)

Цены на такую продукцию также относительно невысоки, поэтому она легко проникла на белорусский рынок. Внешне привлекательная польская мебель для массового потребителя практически не делается из натурального дерева. Чаще всего используется ламинированная либо кашированная ДСП. Фурнитура такой мебели, равно как и крепежные элементы, зачастую ненадежны и довольно быстро выходят из строя. (Впрочем, справедливости ради отметим, что в последнее время все больше польских производителей делают ставку на качество своей продукции.)

Римлянин сицилийцу не чета

Дорогие изделия экстра-класса поставляются на наш рынок в основном из Италии. Именно эта страна является мировым лидером в производстве мебели. Сегодня итальянские дизайнеры диктуют моду в данном сегменте рынка.

Мебельные предприятия, которые занимают лидирующие позиции на Апеннинском полуострове, как правило, имеют длительный (иногда — до нескольких веков) опыт производства и нерушимые традиции качества. Однако цена эксклюзивных итальянских моделей способна повергнуть нашего покупателя в шок.

Кстати, не все потребители знают о том, что даже в Италии фабрика фабрике рознь. Предприятия, находящиеся в индустриально развитых северных и центральных областях, выпускают, в основном, дорогую, но качественную эксклюзивную мебель по индивидуальным заказам. Компании в южных регионах часто штампуют ширпотреб, который затем подается неискушенным потребителям под видом элитной продукции. (Такая ситуация во многом объясняется различиями в социальном составе населения северных и южных районов Италии, а также культурно-историческими традициями этих регионов.) Так что для того, чтобы организовать поставки качественной мебели из Италии, нужно быть настоящим экспертом.

Прочие производители

Мебель из Швеции, Финляндии, Германии и других стран Европы, равно как и продукция из США, представлена на нашем рынке гораздо скромнее. С одной стороны, это объясняется географическим положением Беларуси (Свислочь впадает отнюдь не в Финский залив), а с другой — явным преимуществом итальянцев перед конкурентами в качестве, элитности и ассортименту предлагаемой продукции.

Традиционные достоинства мебели из Германии, Швеции и Финляндии — надежность, прочность и функциональность. Однако ни смелости модерновых очертаний, ни роскоши барочных форм, ни стилевого разнообразия прагматичные нем-

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ТОРГОВОГО ОБОРУДОВАНИЯ

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Покрытие	Цвет	Цена, у.е.	Телефон	Примечание
АЙВОРИ	прилавки, витрины, горки, кассовые кабины	Беларусь	алюминиевый профиль, металл, полимерное	по желанию	по калькуляции	226-4429 220-9466	индивидуальное проектирование, доставка, установка
БЕЛАССОЛЬ	торговое оборудование для магазинов, баров, кафе; офисная мебель	Беларусь	меламин, ламинат, полимерное	широкая гамма цветов	договорная	228-6616 239-4850	постоянно действующая выставка - ул. Варвашени, 17 (левое крыло, 1-й эт.)
МЕАКОР	прилавки, горки	ламинированная ДСП, пластик, металл			от 100	285-7665 232-7768	ул. Сурганова, 21-42
	витрины, стеллажи	ламинированная ДСП, пластик, металл, стекло			договорная		
	холодильное оборудование: Польша (со склада в Минске), Италия (под заказ)						

РАЗМЕЩЕНИЕ ИНФОРМАЦИИ ПО Т/Ф: 285-08-94, 285-08-93

РЫНКА

фронте без перемен

цы и прохладные скандинавы не предлагают. При этом цены на их продукцию достаточно высоки, что окончательно отпугивает отечественного потребителя и заставляет его переключиться на итальянскую и белорусскую мебель.

Что касается изделий из стран Балтии, то на наш рынок они поставляются в ограниченных количествах. Гораздо больше объемы поставок из этих государств комплектующих для производства мебели. (Например, весьма популярна в Беларуси эстонская ламинированная ДСП.)

Мягкая мебель

Мебель, на которой мы сидим или лежим, прежде всего должна быть удобной. Поскольку в традиционном понимании мягкая мебель является необходимым элементом гостиной, немаловажный момент — ее дизайн. В этом плане отечественная и импортная продукция существенно отличаются друг от друга.

Мягкая мебель, которая выпускается ориентированными на внутренний рынок отечественными предприятиями, с годами не претерпевает существенных изменений. Как правило, кресла и диваны сохраняют прежнюю форму. Меняется в основном обивка. Еще недавно популярный среди массового потребителя мебельный велюр (обычно бельгийский или американский) в последнее время стал понемногу сдавать свои позиции под напором различных гобеленовых и груботекстурных тканей. Отечественная мягкая мебель «для внутреннего пользования» тяготеет к округлости форм и классической внушительности.

Особенность мебели белорусских предприятий, ориентированных на внешний (как правило, на российский) рынок, — существование таких моделей, которые даже отечественному потребителю кажутся явно устаревшими. Российский рынок необъятен, он в состоянии поглотить практически все, особенно по белорусской цене. Поэтому 1—2 новые модели в год — это тот минимум, которого придерживается большинство подобных предприятий.

Кожаная обивка мягкой мебели больше свойственна импортной продукции. (Здесь натуральная кожа является стандартом.) В итальянской мягкой мебели для подлокотников и лицевой отделки применяется натуральное дерево дорогих пород (орех, дуб, палисандр), а в качестве обивки чаще всего используется кожа различной выделки. (О возможностях итальянских производителей достаточно красноречиво говорит предлагаемый ими ассортимент изделий: обычно он насчитывает около 100 моделей. Кроме того, покупатель может выбрать столько же вариантов цветов и 10—20 разновидностей выделки кож.)

Что касается цен, то стандартный отечественный набор (раскладной диван и 2 кресла) сегодня обойдется вам в $320—1200. Верхний ценовой предел белорусской мягкой мебели примерно соответствует нижнему пределу цен на импортные изделия. (Набор мягкой мебели, заказанный по каталогу в одном из минских салонов, вам доставят прямо из Италии за $2000—6000. Правда, обещанного придется ждать около 2—3 месяцев, ведь известные итальянские мебельные фабрики работают по эксклюзивным заказам.)

Многие белорусские потребители понимают, что настоящий эксклюзив стоит больших денег. Однако с падением покупательной способности населения прослойка покупателей элитной мебели стала намного тоньше, чем еще несколько лет назад.

Корпусная мебель

В производстве корпусной мебели дизайнерская мысль шагнула далеко вперед. Для того, чтобы убедиться в этом, достаточно посетить салоны итальянской мебели. Представленные здесь модели вызывают особое расположение духа и воспринимаются большинством потребителей на эмоциональном подъеме. После такой экскурсии довольно долго не покидает ощущение того, что ты попал в музей или на выставку достижений итальянской мебельной промышленности. Впрочем, цены несколько охлаждают чувства...

Что касается отечественной корпусной мебели, то сегодня в этом сегменте рынка достаточно интенсивно работают и «старожилы» (предприятия, выпускавшие такую продукцию еще 20 лет назад), и «новички». Рынок расширяется, спрос на доступную в ценовом отношении мебель постепенно растет. Многие наши соотечественники вынуждены «похоронить» мечту о шикарном итальянском гарнитуре в стиле барокко и отдать предпочтение скромному, но достойному творению слуцкой (минской, бобруйской, гомельской и т.д.) мебельной фабрики. В последнее время такое случается все чаще.

О совершенстве форм импортной мебели можно говорить бесконечно. По технологии производства итальянцы опережают отечественные предприятия на многие годы. Если в сегменте офисной мебели такое отставание в принципе можно наверстать (создав, например, СП), то с мебелью для дома ситуация обстоит несколько иначе. Элитная продукция данного класса, как правило, штучная. Поставить ее производство на поток, организовав СП, достаточно проблематично.

В отделке фасадов корпусной мебели отечественные и зарубежные производители традиционно используют натуральное дерево. Наиболее популярные породы древесины — орех, дуб и бук. Дерево может быть окрашено специальными мебельными красителями. Натуральная панель покрывается защитным лаком или слоем ламината. (При этом качество лакирования у зарубежных моделей на несколько порядков выше, чем у большинства отечественных. Импортный лак с годами не испаряется, благодаря чему мебель сохраняет свежий вид. У отечественной продукции фасады со временем тускнеют — лак выветривается и не обеспечивает древесине надежной защиты.)

Обширной группой на рынке представлена мебель для гостиных, детских и спален. Далеко не все поставщики импортной продукции могут себе позволить держать на складах дорогие изделия, поэтому покупателям обычно предлагают модели по каталогам. Поставка такой мебели осуществляется в течение 2—3 месяцев. Стоят подобные изделия зачастую не дешевле нового автомобиля.

Отечественные производители находятся в более выигрышном положении. Во-первых, они могут поставить товар в считанные дни. Во-вторых, покупатель получает возможность «потрогать» предлагаемые стандартные наборы. Но самое главное преимущество — цена. Если отечественный гарнитур стоит $600—1000, то итальянский — $2000—15000.

Отдельно следует сказать о кухонной мебели. В ее производстве используются как натуральные, так и синтетические материалы (ламинированная ДСП, МДФ, софтформинг). Стандартом для современной кухонной мебели стали рабочие поверхности из постформинга — разновидности ДСП с суперпрочным защитным покрытием.

Импортные кухонные гарнитуры часто поставляются с бытовой техникой (плита, вытяжка, холодильник, часы). Отечественные производители подобным образом комплектуют свою продукцию лишь изредка.

Как правило, кухонная мебель изготовляется под заказ. (В этом отношении белорусские и иностранные предприятия схожи.) В зависимости от отделки, производителя и ряда других факторов кухонный гарнитур сегодня обойдется в $400—5000.

Тенденции

С начала 90-х годов отечественный мебельный рынок существенно расширился. Однако сегодняшняя ситуация в экономике обусловила его стагнацию. По оценкам специалистов, количество людей с доходами, позволяющими приобретать импортную мебель элитного класса, уменьшилось за последние годы в несколько раз. Тем не менее именно в сегменте мебели для дома заметен рост культуры потребителя. Сегодня очень серьезно возросли требования к качеству данных изделий. Потребитель заимствует западные жизненные стандарты и делает для себя соответствующие выводы.

Мебельная мода движется несколько быстрее, чем мысль белорусских дизайнеров. Местные производители все чаще оказываются не в состоянии удовлетворить возрастающие требования покупателей. В свою очередь, потребителя зачастую отпугивают высокие цены на мебель экстра-класса. Словом, наблюдается определенный кризис: производители не в состоянии совершенствовать свою продукцию, а потребители не могут приобретать то, что им нравится.

Возросшая конкуренция все жестче упорядочивает данный сегмент рынка, в т.ч. и по уровню цен. Сегодня цены уже не формируются стихийно. Поставщики ищут способы сделать свои предложения более привлекательными для потребителя. Борьба за клиента заставляет фирмы более внимательно относиться к сервисному обслуживанию.

Экономический кризис вынуждает поставщиков импортной мебели занимать выжидательную позицию: скачки валютного курса прибавили головной боли и фирмам, и их клиентам. Отечественные производители имеют определенные преимущества на внутреннем рынке благодаря стабильным ценам. Однако, чтобы выжить, таким предприятиям приходится делать ставку на экспорт своей продукции в Россию.

Константин ПОКРОВСКИЙ

КОНСУЛЬТАЦИИ

Апофеоз высоких технологий

Отражением современного уровня развития технологий стала особая философия противопоставления человека природе. Причем акцент здесь делается отнюдь не на их враждебности. Речь идет о том, что человеку по силам создать для себя некий синтетический мир, в рамках которого он может существовать автономно от природы. Более того, этот мир имитирует живую природу в ее новом техно-понимании. Словом, «когда погаснет солнце, мы этого даже не заметим».

Такая философия есть не что иное, как игра воображения. Но разве вся наша жизнь не является игрой? Сегодня мы поговорим о стиле *high-tech*, который сильнее других направлений вобрал в себя эту философию.

Оформленный в таком стиле домашний интерьер представить себе достаточно сложно. Ведь *high-tech* — это строгая холодность никелированных и хромированных поверхностей, это металл, возведенный в степень отражения человеческого господства над природой и вместе с тем отрешенности от нее. Чтобы постоянно жить в подобной обстановке, нужно обладать особым складом характера.

Синтетичность, ненатуральность, «оцифрованность» окружающего мира в человеческом сознании — следствие попыток разложить действительность на элементарные составляющие и проанализировать каждую из них в отдельности подобно тому, как это делает компьютер. Интерьеры будущего перекочевали в современность из фантастических фильмов. Завтрашняя отрешенность окружает нас сегодня, и это нельзя оценивать однозначно.

High-tech отвергает традиционное стремление к натуральным природным материалам. Если мы случайно встречаем в таком интерьере дерево, то оно обязательно замаскировано под пластик. Природа здесь опосредована через человеческую деятельность и выдана в виде готового продукта. *High-tech* жестко соперничает с ней и уверен в своем превосходстве. Он насквозь пронизан остротой бытия, плотно привязан к текущему моменту.

Цвета этого стиля — серый, черный, стальной — иногда оттеняются вкраплениями ярких ультра красок. При этом «нехайтековские» расцветки утрачивают свою традиционную семантику: красный, оранжевый и желтый больше не греют, синий и голубой сами по себе уже не холодны. Вкрапления «чужеродных» цветов лишь создают фон основной гамме.

Для интерьера в стиле *high-tech* хорошо подойдет живопись экспрессионистов или скульптура поп-арта. Засилие техники превратит кухонную плиту в сложнейший агрегат, а унитаз — в хромированную машину, напичканную электроникой. Под стать остальным элементам интерьера и освещение — сложнейшая многовариантная система, управляемая с пульта. А уж о кондиционировании и охранных системах и говорить не приходится.

На первый взгляд, описываемый стиль не способен создать среду, сколько-нибудь пригодную для проживания. Однако не будем забывать, что человек — это прежде всего разумное дитя природы, критически оценивающее окружающий мир. Как правило, за нарочито неудобными угловатыми очертаниями «хайтековской» мебели скрывается хорошо взвешенная функциональность. Жизнеспособность и актуальность стиля *high-tech* подтверждаются все большей склонностью к нему ведущих дизайнеров. Такая тенденция прослеживается и в специальных изданиях, и на выставках, и в реально создаваемых интерьерах.

High-tech — это прагматичный стиль. Сегодня он все чаще встречается в деловых интерьерах. Холодная угловатость и агрессивность не дадут расслабиться и впасть в романтику во время работы. Это эпатажный, шокирующий, раздражающий и даже пугающий стиль, которому, однако, нельзя отказать в динамичности. Такой вариант оформления интерьера подойдет для офиса биржевого брокера или компьютерной фирмы. Однако трудно себе представить, например, мастерскую художника или библиотеку философа, изобилующую угловатыми формами и поблескивающую хромом.

В чистом виде *high-tech* в интерьерах встречается пока нечасто, хотя он близок тем, кто вынужден по роду профессии постоянно идти ва-банк. Зато все более популярными становятся интерьерные аксессуары в этом стиле. Всевозможные светильники, оригинальные вешалки, стулья и т.д. привносят в помещение отголосок сегодняшнего дня. Находясь среди таких вещей, человек постоянно чувствует связь со своим временем. Кто-то восхищается совершенством нарочито неодушевленной формы, кого-то оно настораживает и заставляет задуматься. Сегодня все больше людей находит в этом стиле романтику нового времени.

High-tech учащает сердцебиение, активизирует воображение. Он омолаживает нас, придавая новые силы за счет сублимации агрессии в жизненную энергию. Техника превращается в очень сильный допинг, потребность в котором в современном обществе постоянно растет.

Подобно тому, как компакт-диск совсем недавно и так давно сменил в нашей жизни виниловую пластинку, *high-tech* постепенно начинает замещать облегченный постмодерн конца 90-х годов. Этот стиль превращает современный интерьер в некий микропроцессор, который нужен человеку для адекватного восприятия мира.

Роман КОСТИЦЫН

ОБЗОР

Белорусский рынок принтеров: проблема выбора

(Окончание. Начало на с. К9)

По **скорости печати** можно выделить 4 группы принтеров:

— предназначенные для индивидуального пользователя матричные принтеры и устройства без автоподачи бумаги (скорость печати до 4 стр./мин);

— принтеры, обслуживающие рабочие группы (до 12 стр./мин);

— мощные сетевые аппараты (более 12 стр./мин);

— высокопроизводительные устройства для обработки больших объемов информации (свыше 24 стр./мин).

Рекомендуемая **месячная нагрузка** или **максимальная месячная производительность** — расчетный показатель, который указывается фирмой-производителем. Он очень важен при выборе конкретного класса или модели принтеров. Этот показатель варьируется от 10.000 листов (большинство лазерных принтеров) до 300.000 листов формата А3 (наиболее производительные линейно-матричные устройства).

С чего начать

Как известно, чем больше выбор, тем сложнее его сделать. На белорусском рынке присутствуют принтеры таких фирм, как *Hewlett-Packard*, *Epson*, *Canon*, *QMS*, *Oki*, *Apple*, *Xerox*, *Panasonic*, *IBM*, *Lexmark*, *Olivetti*, *Star*, *Hyundai*, *Citizen*, *Fujitsu* и *Samsung*. Однако доминирует здесь продукция компаний *Hewlett-Packard* и *Epson*. (Интересно, что такое положение вещей не соответствует распределению ролей на американском и европейском рынках, где сильны позиции, например, корпораций *Oki*, *Lexmark* и *Canon*.)

Чтобы не ошибиться при выборе принтера, необходимо оценить такие его параметры, как производительность, надежность, простота обслуживания, соответствие выполняемым задачам, цена устройства и стоимость его эксплуатации.

Кстати, последний фактор часто упускается из вида отечественными потребителями. Пример тому — массовое использование лазерных принтеров (чаще всего это *HP LaserJet 5L/6L*) для печатания банковских и складских документов в нескольких экземплярах. При этом в расчет, разумеется, не берется скорость и стоимость печати одного листа.

С другой стороны, сегодня принтеры часто приобретают для замены купленных ранее и уже устаревших устройств, а также при расширении организации (предприятия, офиса, банка). В этом случае принтер подбирают под уже существующее сетевое окружение, ПО, отработанные технологии и другие элементы действующих ИС.

Но все же мы посоветуем для начала ответить на вопрос: что необходимо получить на выходе. Если это письма, корреспонденция, офисные документы, то нужен лазерный принтер. Струйные устройства чуть уступают по качеству печати и не подходят для выполнения больших объемов работ. (Однако сами по себе даже цветные струйные принтеры дешевле. Кроме того, при их использовании снижается стоимость отпечатка.)

При печати нескольких копий одного документа или обработки отчетов разумнее применять матричные принтеры, использующие как обыкновенную бумагу, так и многослойную перфорированную бумажную ленту.

Если же необходимо печатать очень быстро и много, лучше выбрать линейно-матричный принтер. Такие устройства позволяют получать изображения на многослойной бумаге с перфорацией. У линейно-матричных принтеров самая низкая стоимость отпечатка формата А3.

В этом сегменте мирового рынка господствуют 2 компании: *Genicom* и *Mannesman Tally*. У нас такие устройства заменяют матричными принтерами *Epson* (например, *DXF-8000*) — что называется дешево и сердито. Принтеры этого класса отличаются быстродействием и высокой степенью надежности. В настоящее время линейно-матричные аппараты, помимо банков, широко используются при замене АЦПУ в составе вычислительных комплексов и в качестве выводного печатающего устройства для *mainframe*.

Что в результате?

Существуют 2 универсальных критерия выбора техники: соотношения цена/качество и цена/производительность. Они вполне могут служить ориентиром при выборе, например, ПК тех или иных фирм-производителей и моделей. Однако применительно к принтерам эти критерии явно недостаточны.

Причина здесь заключается в том, что принтеры по сравнению, например, с ПК имеют гораздо больший срок эксплуатации и меньше подвержены моральному старению. Кроме того, для их повседневной работы необходимы расходные материалы и запасные части. Не стоит забывать и о расходах на обслуживание и ремонт. Следовательно, при выборе принтера, кроме 2 универсальных критериев, следует обращать внимание на такие показатели, как стоимость отпечатка, максимальная месячная нагрузка, удобство в обслуживании, срок наработки на отказ.

Тенденции

Как уже отмечалось выше, большую часть отечественного рынка принтеров занимает продукция компаний *Hewlett-Packard* и *Epson*. (Эту особенность хорошо иллюстрируют диаграммы на странице К9.) Однако предпочтения потребителей постепенно меняются. Все более заметным становится присутствие на рынке принтеров *Xerox*, *Lexmark*, *Oki*, *Canon*. По нашим данным, в ближайшее время активные шаги по продвижению своих лазерных устройств в Беларуси собирается предпринять корпорация *Minolta*, копировальные аппараты которой хорошо себя зарекомендовали у отечественных пользователей.

Отметим и еще одно интересное явление. По сравнению с началом с.г. практически не изменилось соотношение предложений принтеров с различными технологиями печати. По идее это должно было случиться вследствие реакции белорусского рынка на финансовый кризис в России. (Из-за резкого снижения реального курса белорусского рубля понизилась покупательная способность населения. По этой причине должно было произойти перераспределение спроса в пользу относительно дешевых моделей, которые используют матричную либо струйную технологию печати.)

Нынешняя ситуация, скорее всего, говорит о большой инертности данного сегмента рынка или об отсутствии продаж принтеров. Поэтому давать какие-либо прогнозы на будущее достаточно сложно. Можно сказать лишь одно — основная часть спроса придется на самые дешевые модели. Но и их тоже нужно выбирать.

Андрей МУРАВИЦКИЙ

ДОСТУПНЫЕ НОВИНКИ



Принтеры *Xerox*: качество и скорость могут стоить недорого

Что такое *Xerox*? Уверены, перечисляя изделия с этой торговой маркой, очень немногие вспомнят о струйных принтерах. А стоило бы... Именно в этой области, вслед за лазерной печатью, *Xerox* намерен бросить вызов законодателю мод — компании *Hewlett-Packard*. Ставка делается на те же показатели, которые позволили корпорации добиться прорыва на рынке лазерных принтеров: качество, скорость работы устройств и низкая по сравнению с конкурентами цена.

Скажите, может ли принтер с широким набором профессиональных режимов, обеспечивающий разрешение 1200 x 1200 тчк/дюйм даже на обычной бумаге, способный обрабатывать до 8 черно-белых или до 4 цветных страниц в минуту, предлагаться по цене обычного персонального принтера? Да, если это ***Xerox DocuPrint XJ8C***. А как вам понравится режим фоновой печати с «моментальным» возвратом в прикладную программу? Или водостойкое черно-белое изображение, сравнимое по качеству с лазерным отпечатком?

Скажите, может ли недорогой принтер с высочайшим качеством воспроизводить цветные фотографии, а также работать со скоростью до 6 стр./мин при черно-белой печати? Да, если это ***Xerox DocuPrint XJ4C***, обладающий режимом автоматического улучшения изображения, снабженный дополнительным турбо-картриджем с черным красителем.

Скажите, может ли вообще стоить дешево принтер с 4 раздельными картриджами для цветной печати, обеспечивающий разрешение 600 x 600 тчк/дюйм на обычной и 1200 x 600 тчк/дюйм на глянцевой бумаге? Может, если это ***Xerox DocuPrint XJ6C***.

Сочетание высокого качества и уникальных скоростных характеристик с относительно низкой ценой делает принтеры *Xerox* незаменимыми в наших условиях. Ведь зачастую мы не настолько богаты, как хотелось бы.

Еще одна причина, по которой стоит выбрать принтеры *Xerox DocuPrint*, — наличие в Минске представительства компании *Xerox*. И дело даже не в гипотетической возможности предъявить какие-либо претензии непосредственно производителю. Наличие представительства — это показатель заинтересованности компании в освоении нашего рынка, что является дополнительной гарантией качества для потребителя.

Остается лишь добавить, что указанные модели персональных цветных струйных принтеров предлагает со склада в Минске дистрибьютор принтеров *Xerox* компания «Компьютеры и периферия».



«Компьютеры и периферия»: *тел.: (017) 234-36-63, 234-56-70.*

ТОРГОВАЯ МАРКА

Принтеры *Minolta* в Беларуси

Компания *Minolta* — один из мировых лидеров в области лазерной печати — имеет 15-летний опыт производства механизмов для лазерных принтеров. Ей принадлежат около 50% оригинальных патентов в области лазерной печати. Сегодня компания представляет в Беларуси линейку лазерных принтеров *PagePro*, которые отличаются привлекательным соотношением цена/качество.

Minolta выпускает полный спектр лазерных принтеров: от домашних настольных до цветных и устройств формата А3+. Компания предлагает проверенные надежные решения, которые в то же время реализуют наиболее перспективные технологии. *Minolta* обладает уникальными технологиями прямого переноса *Super Fine Micro-Toning System* и улучшения качества *Fine-ART* (*Advanced Resolution Technology*), которые позволяют достичь высокого качества печати с разрешением 1200 x 1200 тчк/дюйм при приемлимой для каждого пользователя стоимости отпечатка.

Minolta работает только с ведущими компаниями, которые могут обоспечить соответствующую поддержку и сопровождение принтеров. Сегодня в Беларуси уже открыт сервисный центр по обслуживанию лазерных принтеров и действует телефонная линия поддержки пользователей.

Все аппараты *Minolta* имеют полностью русифицированные драйвера и встроенные русские шрифты для печати в *DOS*-приложениях. Руководства по эксплуатации также переведены на русский язык.

Пользователь может подобрать модель, которая максимально соответствует его задачам, будь то ежедневная печать в офисе, вывод бухгалтерских документов или подготовка цветных раздаточных материалов.

PagePro 6l — недорогой принтер с высоким качеством печати, большим набором функций и сроком наработки на отказ 5 лет. Разрешение — 600 x 600 тчк/дюйм. Скорость печати — 6 стр./мин. Уникальная технология прямого переноса *Super Fine MT* обеспечивает высокое качество вывода информации. Множество режимов работы принтера позволят максимально эффективно выполнить необходимые операции.

PagePro 6ex — идеальное решение для тех, кто ищет дешевый лазерный принтер для малого офиса. Эта модель имеет 2 параллельных и 1 инфракрасный порт. С ней одновременно без инсталляции сети могут работать 3 ПК. Разрешение — 1200 x 1200 тчк/дюйм. Раздельные картриджи для тонера и фотобарабана сэкономят деньги, а дополнительный лоток позволит гибко использовать бланки и обычную бумагу.

PagePro 12 — принтер с очень надежной конструкцией. Скорость печати — 13 стр./мин. Разрешение — 1200 x 1200 тчк/дюйм. Кроме скорости и надежности, можно отметить большую вместимость *PagePro 12* (до 1250 листов) и его высокую месячную нагрузку (35.000 страниц).

PagePro 20 — принтер формата А3+ со скоростью печати 20 стр./мин и опциональным устройством для 2-сторонней печати формата А3. Месячная нагрузка — до 75.000 страниц. *PagePro 20* поможет быстро и качественно отпечатать крупный тираж.

И наконец, ***Color PagePro*** — сенсация цвета. *Minolta* — первая компаия, предлагающая цветной лазерный принтер, сочетающий в себе простоту эксплуатации, высокую скорость печати, надежность, а главное — невысокую цену самого устройства и низкую стоимость отпечатка.

Принтеры серии *PagePro* вызовут интерес как домашнего пользователя, так и профессионала. Они предназначены для решения целого ряда задач от обычной ежедневной печати до полиграфических работ и получения цветных изображений. Высокое качество в сочетании с низкой ценой делают модели *Minolta* незаменимыми для любого пользователя.

IMS Computers

г. Минск, пл. Свободы, 17–712; тел.: 223-91-77, 222-44-82.

Размещение рекламы в таблице «Прайс» по телефонам/факсам: 285-08-93, 285-08-94

ДОСТУПНЫЕ НОВИНКИ

LEXMARK: маленький принтер с большим разрешением

Вы мечтаете делать в домашних условиях комиксы, постеры или переводные наклейки? А может быть вы хотите послать кому-нибудь оригинальную открытку собственного производства? Нет ничего проще. Многие люди во всем мире занимаются подобными вещами. Для этого и создан принтер *Lexmark CJP1000*. Именно он признан европейскими потребителями оптимальным принтером для дома.

Среди моделей своего класса (а к нему относится, например, *HP DJ400C*) *CJP1000* выделяется высоким качеством печати (разрешение — 600 x 600 тчк/дюйм) и относительно низкой ценой. Кроме того, эта модель удобна в эксплуатации, легка и компактна. *CJP1000* не займет много места на вашем столе. При необходимости его даже можно взять с собой в дорогу.

CJP1000 неприхотлив к ПО — он полностью совместим с *Windows 3.11*, *Windows 95* и *DOS*.

При обычном режиме печати ресурс картриджа составляет 600 листов (черно-белое изображение) и 200 листов (цветное изображение). Кроме того, предусмотрен режим экономии. (В областях сплошного закрашивания изменяется количество точек.) Использование этого режима позволяет продлить срок службы картриджа и значительно повысить скорость печати. (Кстати, о сроке службы: экранный индикатор уровня чернил заранее предупредит пользователя о том, что содержимое картриджа подходит к концу.)

Принтер снабжен лотком на 30 листов и осуществляет автоподачу стандартных листов. (Нетрадиционные материалы — пленки, конверты и т.д. — придется подавать вручную.)

Специальные чернила (*SuperSharp Waterproof*) обеспечивают особую четкость изображения. Отметим, что они водостойки, а значит, картинка не будет расплываться от сырости и выцветать.

Получить дополнительную информацию о *CJP1000* и других моделях этого производителя (*CJP5000*, *CJP5700* и *CJP7000*), а также приобрести данные устройства (поставки со склада в Минске) можно, обратившись к официальному дилеру компании *Lexmark* в Беларуси — фирме *Sky Systems*.

ТОРГОВАЯ МАРКА

Принтеры *HP 2000C/CN* — технологический прорыв *Hewlett-Packard* в области цветной струйной печати

В конце апреля с.г. компания *Hewlett-Packard* представила новую модель настольного струйного принтера *HP 2000C Professional Series*. Эта модель изменила представление пользователей о персональных принтерах. Кроме того, впервые струйное устройство достигло уровня лазерных принтеров по соотношению цена/эффективность. Словом, если вам нужны быстрая скорость печати, низкие эксплуатационные расходы, надежность и универсальность, *HP 2000C* — идеальное решение.

Эта модель обеспечивает в 5 раз большую скорость печати полноцветной страницы по сравнению с любым другим струйным принтером и сопоставима по этому параметру с цветными лазерными устройствами. (По скорости печати черно-белых изображений *HP 2000C* сравним с настольными одноцветными лазерными принтерами.)

Паула **Бурслей**, старший промышленный аналитик компании *Dataquest*, занимающейся исследованием рынков, отмечает: «Этот принтер заполнил нишу между высокотехнологичными струйными и простейшими цветными лазерными устройствами. Сегодня для бизнес-сектора необходима модель, обеспечивающая высококачественную цветную печать без потерь быстродействия. Удовлетворяя этим требованиям, *HP 2000C* является наиболее привлекательным решением для тех пользователей, которые не будут или не могут приобрести цветной лазерный принтер, но при этом нуждаются в быстрой и качественной печати».

В *HP 2000C* использована технология *PhotoREt II* (печать мельчайшими каплями чернил объемом 8 пикалитров). Она обеспечивает лучшую цветопередачу при большей скорости печати на любой бумаге. Технология *ColorSmart2* использует возможности *MMX*-процессоров и позволяет параллельно обрабатывать изображения, ускоряя процесс печати.

Каждый компонент модульной системы поставки чернил (по 4 отдельных головки и картриджа) имеет устройство памяти с «интеллектуальный чипом» и сообщает, когда в картридже заканчиваются чернила или когда нужно заменить головку. Данная информация отображается на экране, что позволяет контролировать уровень чернил непосредственно перед печатью. Использование такой технологии позволило устранить недостатки раздельных чернил и головок, присущие принтерам других производителей. (В частности, в *HP 2000C* не засоряются сопла.)

По сравнению с другими моделями профессиональной серии компании *Hewlett-Packard* у *HP 2000C* на 60% больше максимальная месячная производительность. (Она составляет 5000 страниц.)

Данная модель автоматически оптимизирует установки печати для новых *Rapid-Dry*-пленок. Совместимость с *Windows NT 4.0*, *Windows 95/98* и *Windows 3.1x* позволяет использовать *HP 2000C* в сетях (при наличии *HP JetDirect*-сервера печати).

Как и все струйные модели, *HP 2000C* разработан по технологии *RealLife*: все компоненты принтера работают как единая система и позволяют получить оптимальный результат.

По желанию заказчика принтер может быть оснащен дополнительным лотком на 250 листов бумаги.

«HP 2000C — это первый настольный струйный принтер, который действительно удовлетворяет реальным потребностям бизнес-сектора». Так охарактеризовал эту модель вице-президент и генеральный директор по сбыту и маркетингу компании *Hewlett-Packard* Прадип **Джотвани**.

После представления *HP 2000C* аналитическая фирма *Lyra Research* отметила, что *Hewlett-Packard* по-прежнему находится впереди в разработках технологии струйной печати. Вряд ли кому-то из конкурентов удастся догнать компанию в ближайшие годы.

В сентябре с.г. эта модель была упомянута в списке победителей конкурса журнала *Windows Magazine*.

ВРЕМЯ ПЕЧАТИ 1 СТРАНИЦЫ ФОРМАТА А4 В СТАНДАРТНОМ ПОЛНОЦВЕТНОМ РЕЖИМЕ ДЛЯ РАЗЛИЧНЫХ МОДЕЛЕЙ СТРУЙНЫХ ПРИНТЕРОВ

Модель
HP DeskJet 690C
HP DeskJet 890C
HP 2000C
HP Color LaserJet 5M
Textronix Phaser 550
0 1 2 3 4 мин.

СОДЕРЖАНИЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
МАТРИЧНЫЕ ПРИНТЕРЫ					
Epson LX-300	A4, 9 pin, 216x240dpi, 240 cps	12	144	NTT's "NEW TAIR TECHNOLOGY SYSTEMS" 229-29-99	
Epson LX-1050+	A3, 9 pin, 216x240dpi, 240 cps	12	236		
Epson FX-1170	A3, 9 pin, 216x240dpi, 380 cps	12	310		
Epson FX-2170	A3, 9 pin, 216x240dpi, 440 cps	12	540		
Epson FX-880	new, A3, 9 pin, 216x240dpi, 410cps, склад	12	395	ICS	230-6401, 230-6382
Epson FX-1170	A3, 24 pin, 216x240dpi, 380cps, склад	12	308	ICS	230-6401, 230-6382
Epson FX-2170	A3, 24 pin, 216x240dpi, 440cps, склад	12	518	ICS	230-6401, 230-6382
Epson LQ-100+	A4, 24pin, 360dpi, 200cps, рус., склад	12	140	ICS	230-6401, 230-6382
Epson LQ-670	new, A4, 24pin, 360dpi, 300cps, рус., склад	12	314	ICS	230-6401, 230-6382
Epson LX-300	A4, 9pin, 216x240dpi, 264cps, рус., склад	12	133	ICS	230-6401, 230-6382
Epson LX-1050+	A3, 9pin, 216x240dpi, 264cps, рус., склад	12	232	ICS	230-6401, 230-6382
СТРУЙНЫЕ ПРИНТЕРЫ					
Epson Stylus Color 1520	A2, 1400x720dpi	12	820	NTT's "NEW TAIR TECHNOLOGY SYSTEMS" 229-29-99	
Epson Stylus Color 300	A4, 720dpi	12	129		
Epson Stylus Color 400	A4, 720dpi	12	184		
Epson Stylus Color 600	A4,1400x720dpi	12	245		
Epson Stylus Color 800	A4, 1400x720dpi	12	295		
Epson Stylus 1500	A2, 720dpi	12	449		
Epson Stylus Photo 700	A4, 1400x720dpi	12	299		
Epson Stylus Photo EX	A3, 1400x720dpi	12	530		
Epson St.Photo700	new, A4, 1440x720dpi, 4ppm, 64kb, 6 цв., рус., склад	12	298	ICS	230-6401, 230-6382
Epson Stylus 1500	A3, 720dpi, 3ppm, 256Kb, рус., net, склад	12	430	ICS	230-6401, 230-6382
Epson Stylus 1520/3000, A2, 1440x720dpi, 4/7ppm, 256/64Kb, net, рус., склад		12	830/1765	ICS	230-6401, 230-6382
Epson Stylus 300/400, A4, 720dpi, 3/4ppm, 10Kb, цв., рус. склад		12	115/172	ICS	230-6401, 230-6382
Epson Stylus 600/800, A4, 1440x720dpi, 6/8ppm, 32kb, рус., склад		12	240/294	ICS	230-6401, 230-6382
HP DeskJet 1120C	A3,600dpi,6ppm, REt,C-REt,ColorSmart II/Prof.,склад	12	493	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 2000Cxi	НОВИНКА!!!	12	1000	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 340CBi	A4,600x300dpi,возм.цв.печ.,IrDA,склад,серт.РБ	12	285	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 400	A4, 600x300dpi, возм.цв.печ., рус., склад, серт.РБ	12	110	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 400	A4, 600dpi, 3ppm, 32Kb, цв., рус., склад	12	120	ICS	230-6401, 230-6382
HP DeskJet 670C/690C	A4, 600dpi, 300dpi color, фотокачество	12	от 168	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
HP DeskJet 670C/690C/690C+/1100C, A4/A3, 600dpi, 300dpi color		12	от 168	АРТРОНАС	213-3314, 268-7627
HP DeskJet 670C/690C+, A4, 600dpi, 4ppm, 32Kb, цв., рус., склад		12	175/200	ICS	230-6401, 230-6382
HP DeskJet 690C+	A4, 600dpi, 5ppm, Color, PhotoKit, склад	12	175	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP DeskJet 690C+	A4, 600dpi, 5ppm, color, рус., 512Kb, PhotoKit, склад	12	205	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 720C	A4, 600dpi, 8ppm, color, склад, скидки	12	260	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 890C	A4, 600dpi, 9ppm, Color, PhotoRetII, склад	12	305	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP DeskJet 890Cxi	720dpi,9ppm,PhotoREtII,KodakRes.Enh,склад, скидки	12	344	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Lexmark CJP1000	A4, 600dpi, color, 1 картридж, серт.РБ	12	120	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Lexmark CJP5000	NEW, A4, 1200x600dpi, color, поддержка фотопеч.	12	240	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Lexmark CJP5700	NEW, A4, 1200dpi, color, поддержка фотопеч.	12	334	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Lexmark CJP7000	A4, 1200dpi, color, 2 картриджа, серт.РБ	12	372	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Olivetti JP 370	A4, 300dpi,3ppm, возм.цв.печати,а/под.70л.	18	199	ТУССОН	285-3993, 236-4288
Olivetti JP 790	A4, 600dpi,6ppm, проф.,полноцв.,фотопечать, рус.	18	320	ТУССОН	286-3993, 236-5931
XEROX DocuPrint XJ 4C	600x600 dpi, color, автоподача, раздельные картриджи на каждый цвет или ч/б большой емкости, руссифицирован, склад, оптовые скидки	12	180	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
				ComputerLand	210-4003
				ЕВРОКОНТАКТ	245-4551
				БЕЛАТРОН	284-7219
				ТАИР-ЛУВР	266-1990
				БИ-ПРОЕКТ	232-5376
				ВЫС. ТЕХНОЛОГИИ	223-6086
				ПК СИСТЕМЫ	230-2356
				МСТ	262-6762
				ELSI	(0222) 310-027
				ГРАМАДА-СЕРВИС	(0222) 377-454
				ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983
				АМЕРИКЭН ЛОДЖИК	252-3312
				КОПИЛЕНД	223-3118
ЛАЗЕРНЫЕ ПРИНТЕРЫ					
Epson EPL-5500/5700, A4, 600dpi, 6/8ppm, 1/2Mb, рус., склад		12	360/498	ICS	230-6401, 230-6382
Epson EPL-5700	A4, 600dpi, 8ppm, 4Mb	12	495	NTT's "NEW TAIR TECHNOLOGY SYSTEMS" 229-29-99	
Epson EPL-N1200	A4, 1200dpi, 12ppm, 2Mb	12	924		
Panasonic KX-P6150	A4, 300dpi, 6ppm, 1Mb	12	270		
HP LaserJet 4000TN	A4,600x1200dpi, 17ppm, REt,MEt,PS/сетевой	12	1902	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet 5000	A3, 600 (1200) dpi, 16ppm, REt, MEt, дилерские скидки	12	1770	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet 6L	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, склад	12	380	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP LaserJet 6L	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, рус.,склад,серт.РБ,скидки	12	390	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet 6L/4000/5000, A4/A3, 600dpi, 6ppm, 1Mb		12	от 384	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
HP LaserJet 6L/6P	A4, 600dpi, 6/8ppm, 1/2Mb, рус., склад	12	378/730	ICS	230-6401, 230-6382
HP LaserJet 6L/6P/6MP	A4, 600dpi, 6/8ppm, 1-3Mb	12	от 384	АРТРОНАС	213-3314, 268-7627
HP LaserJet 6P	A4,600dpi,8ppm,2Mb,REt,MEt,IrDA,рус.,серт.РБ,склад	12	765	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet 8000	A3, 1200 dpi, REt, MEt, дилерские скидки	12	3350	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Lexmark Optra E+	A4, 600dpi, 6ppm, черн., серт.РБ	12	420	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Lexmark Optra R+	A4, 1200dpi, 16ppm, черн., серт.РБ	12	1795	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Lexmark Optra K1220, A3, 600dpi, 24ppm, черн., серт.РБ		12	4011	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Lexmark Optra SC1275, A4, 1200dpi, 12ppm, черн., серт.РБ		12	1390	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Lexmark Optra Color 1200, A4, 1200dpi, 24ppm, серт.РБ		12	3177	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Minolta Page Pro 6L	A4, 600dpi, 6ppm, 4Mb, черн.	12	368	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Minolta Page Pro 6Ex, A4, 1200dpi, 6ppm, 8Mb (до 34Mb), 3 порта (2пар.+1IrDA), черн.		12	498	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Minolta Color Page Pro	A4, 600dpi, 12ppm, 4Mb (до 68Mb), color	12	2977	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Mita DP-560	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, компактный (1 кг)	12	315	АГРО	262-1527, 266-38-52
Xerox N24	A3, 1200dpi, новый, сеть, PS, скидки	12	2723	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox N32	A3, 1200dpi, новый, сеть, PS, скидки	12	3283	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox 4512, A4,600dpi,8ppm,6Mb,а/п 2x250л, рус. дупл.,сеть,клад,скидки		12	1040	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox 5750 Empress, A3,2400dpi,полноцв. принтер/копир/сканер,полигр.кач.		12	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox C55 Color	A4,600dpi,12ppm/3ppm,30Mb,а/п250л.,серт.РБ,ск.	12	3600	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
ПЛОТТЕРЫ					
HP DesignJet 3500CP	1,37м,20Mb,color,PS2,RIP,печ.плакатов,дил.ск.	12	16065	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DesignJet 430, A1,600dpi,4Mb,mono,HP-GL/GL-2/RTL/PJL/PML,Win/ACAD(A0)		12	от 1656	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DesignJet 430	A4-A0, 600dpi, 4Mb, mono, A1	12	1658	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DesignJet 450	A4-A0, 600dpi, 4Mb, color, A1	12	1955	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DesignJet 450C, A1,600dpi,4Mb,color,HP-GL/GL-2/RTL/PJL/PML,Win/ACAD(A0)		12	от 1950	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DesignJet 455CA	A1, 600dpi, 4Mb, 4 color, рул.подача,сеть,дил.скидки	12	2800	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DesignJet 700, A1,600dpi,4Mb,mono,HP-GL/GL-2/RTL/PJL/PML/PS2,Win/ACAD(A0)		12	4282	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DesignJet 750C, A1,600dpi,8Mb,color,HP-GL/GL-2/RTL/PJL/PML/PS2,Win/ACAD(A0)		12	от 5765	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DesignJet 750C+	A4-A1, 600dpi, 8Mb, color, A1	12	5345	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DesignJet 755CM Color, A0, 600dpi, 71PS2,MIO, color, сеть,дил.скидки		12	8480	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox 8900	54", лазерный полноцветный	+	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
СКАНЕРЫ					
Epson GT 5000	A4, 300x1200dpi, 24bit color, SCSI, планш.	12	250	NTTS (TAIR)	229-2999
Epson GT 9500	A4, 600x4800dpi, 36bit color, SCSI, Zoom 200%	12	575	NTTS (TAIR)	229-2999
Epson GT5000	1600 dpi, 24 bit, BiDi (SCSI)	12	275	ICS	230-6401, 230-6382
Epson PhotoPC-600, цифр. ф/камера, 1024x768x24bit, 30f		12	635	ICS	230-6401, 230-6382
FilmScan 200	сканер слайдов и ф/пленок, 2400dpi, BiDi	12	433	ICS	230-6401, 230-6382
HP ScanJet 5100	A4, 600dpi, 24bit color, склад	12	265	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP ScanJet 5100C	600-1200dpi, color, Slim, OCR, дилерские скидки	22	268	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP ScanJet 5s	A4, 300dpi color, 15сек/стр.,OCR,склад,скидки	22	240	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP ScanJet 6100C	2400/600dpi, 30bit color flatbed, OCR,Corel PhotoPaint	22	740	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Paragon 600SP/1200SP	600/1200dpi, 24/30bit color	12	от 130	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Paragon 6000/1200SP, A4, 600/1200dpi, 24/30bit color, 8bit gray, планш.		12	145/195	ICS	230-6401, 230-6382
Paragon 6000P	A4, 600x300dpi, 24bit color	12	85	НИКС	284-2895
МОНИТОРЫ					
Hundai	15", 0.28, Digital, 1024x768, 85Гц, OSD	12	168	НИКС	284-2895
LG 44i	14", 0.28, 800x600x85Гц, MPR II	12	130	ICS	230-6401, 230-6382
Mitac	15", DSTN/TFT LCD, 1024x768, digital, audio	12	от 890	ASBIS	249-5792, 214-7767
Samsung 400B	14", 0.28, 800x600x85Гц, MPR II	24	140	ICS	230-6401, 230-6382
Samsung 500S+/B/P	15", 0.28, 85МГц, Dig, 50-100Гц, dig., склад	24	от 185	ICS	230-6401, 230-6382
Samsung 400B	14", 0.28, 800x600x60Гц	36	139	NTT's "NEW TAIR TECHNOLOGY SYSTEMS" 229-29-99	
Samsung 500S+	15", 0.28, 800x600x85Гц	36	188		
Samsung 500B	15", 0.28, 1024x768x85Гц	36	220		
Samsung 700S+	17", 0.28, 1024x768x85Гц	36	365		
Sony 100ES	15", Digital, MPRII, 1024x768, 85Гц	12	315	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Sony 200ES/GST/PST	17", Digital, TCO-95, 1280x1024, 85Гц, multimedia	12	580	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
МАТЕРИНСКИЕ ПЛАТЫ					
Soyo SY-5BT5 430TX,up P233MMX,2x168 DIMM DRAM,4x72 SIMM,4PCI/3ISA/2USB		+	99	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Soyo SY-6BA M0BX, PII 450MHz, ATX, 4x168 DIMM, 1AGP, 5PCI/2ISA/2USB, 2Mb BIOS, IOAL, DMA33/133MHz, ACPI/CSP/100			160	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Zida, VIA Appolo	P/75-333, Cache 512Kb, TX98	6	48	НИКС	284-2895
ПРОЦЕССОРЫ					
Cyrix/IBM 6x86MX	PR233, PR266	12	55	НИКС	284-2895
Intel P/Ppro/PII	все модели (Tray, box, MMX), мин.цены	36	?	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252

Размещение рекламы в таблице «Прайс» по телефонам/факсам: 285-08-93, 285-08-94

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM/200													
IBM PC 300GL	P/200MMX	512	16	2100	ISA/PCI	выбор	2	PCI	SDRAM, Win955 склад	36	820	IBA	210-1268 (доб.12,16)
ICS	P/200MX	512	16	2500	UDMA	выбор	1	PCI	IBM, 430TX, S3V2 Seagate, SDRAM, MT, шир.изм.конф., серт.РБ	24	328	ICS	230-6401, 230-6382
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM/233, AMD K6/233, 6x86 PR/233													
Jet	I6x86/233MX	512	16	2100	EIDE/PCI	выбор	?	PCI	MT, Cyrix M2 MMX, S3V2, mouse&Pad, изм.конф.	24	285	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	I6x86/233MX	512	16	2100	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	MT, Cyrix M2 MMX, S3V2, dig.monitor, монитmouse&Pad, изм.конф.	24	435	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
NTT-521	P/233 IBM MMX	256	16	2100	ISA/PCI	14" 28 NI, MPRII	2	PCI	MT, IBM CPU, UDMA, VirgeDX, Samsung400B, серт.РБ	30	489	NTTS (TAIR)	229-2999
ФИНИСТ	P/233MMX	512	16	2120	UDMA/PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel 430TX, Seagate, DTK, MT, изм.конф., серт.РБ	36	598	ASBIS	249-5792, 214-7767
ICS	P/233MX	512	16	2500	UDMA	выбор	2	PCI	IBM, 430TX, S3V2 Seagate, SDRAM, MT, шир.изм.конф., серт.РБ	24	328	ICS	230-6401, 230-6382
Jet	I6x86/233MX	512	32	2100	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	MT, Cyrix M2 MMX, S3V2, dig.monitor, монитmouse&Pad, изм.конф.	24	455	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ICS	P/233MX	512	32	2500	UDMA	выбор	2	PCI	MT, CD-rom 24x, SB 16 bit, Active Speakers 120W	24	411	ICS	230-6401, 230-6382
NTT-523	P/233 IBM MMX	256	32	3200	ISA/PCI	14" 28 NI, MPRII	2	PCI	MT, IBM CPU, SDRAM, UDMA, VirgeDX, Samsung400B, серт.РБ	30	525	NTTS (TAIR)	229-2999
Jet	I6x86/233MX	512	32	4300	EIDE/PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	MT, Cyrix M2 MMX, S3Virge, dig.monitor, монитmouse&Pad, изм.конф.	24	525	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM II/233													
IBM PC 300GL	PII/233	512	16	2500	ISA/PCI	выбор	2	PCI	SDRAM, Win95, поставка 1 нед.	36	1100	IBA	210-1268 (доб.12,16)
ICS	PII/233MMX	512	32	2500	UDMA	выбор	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, шир.изм.конф., серт.РБ	30	602	ICS	230-6401, 230-6382
ICS	PII/233MMX	512	32	2500	UDMA	выбор	4	AGP	ATX, CD-rom 24x, SB 16 bit, Active Speakers 120W	30	687	ICS	230-6401, 230-6382
КОМПЬЮТЕРЫ AMD K6/266													
Jet	K6/266	512	32	2100	EIDE/PCI	выбор	?	PCI	MT, AMD CPU, S3V2, dig.monitor,mouse&Pad, изм.конф.	24	345	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	K6/266	512	32	2100	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	MT, AMD CPU, S3V2, dig.monitor,mouse&Pad, изм.конф.	24	495	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
CP System K6	/266	512	32	2500	UDMA/PCI	выбор	2	PCI	Лиц. Минпрома, Реестр произв. SOYO Intel 430TX,Seagate,Diamond	24	560	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Jet	K6/266	512	32	4300	EIDE/PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	4	PCI	MT, AMD CPU, S3Virge, dig.monitor, монитmouse&Pad, изм.конф.	24	555	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
КОМПЬЮТЕРЫ AMD K6-2/266 3D													
ICS	K6-2/266	512	16	2500	UDMA	выбор	2	PCI	Intel, 430TX, S3V2 Seagate, SDRAM, 100MHz, MT, шир.изм.конф.,	24	415	ICS	230-6401, 230-6382
Jet	K6-2/266	512	32	2100	EIDE/PCI	выбор	?	PCI	MT, AMD CPU, S3V2, dig.monitor,mouse&Pad, изм.конф.	24	355	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	K6-2/266	512	32	2100	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	MT, AMD CPU, S3V2, dig.monitor,mouse&Pad, изм.конф.	24	505	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	K6-2/266	512	32	4300	EIDE/PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	4	PCI	MT, AMD CPU, S3Virge, dig.monitor, монитmouse&Pad, изм.конф.	24	565	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM II/266													
NTT-2700	PII/266	512	16	2100	ISA/PCI	14" 28 NI, MPRII	2	PCI	MT, Intel CPU, Virge DX, Samsung400b, UDMA, серт.РБ	30	701	NTTS (TAIR)	229-2999
Jet	PII/266	512	32	2100	EIDE/PCI	выбор	?	AGP	MT, SDRAM, UDMA, mouse&Pad, изм.конф.	24	535	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	PII/266	512	32	2100	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	MT, SDRAM, S3V2, dig.monitor,mouse&Pad, изм.конф.	24	685	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ФИНИСТ	PII/266MMX	512	32	2120	UDMA/PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel 440LX, Seagate, DTK, ATX, AGP, MdT, серт.РБ	36	830	ASBIS	249-5792, 214-7767
ICS	PII/266MMX	512	32	2500	UDMA	выбор	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, шир.изм.конф., серт.РБ	30	809	ICS	230-6401, 230-6382
ICS	PII/266MMX	512	32	2500	UDMA	выбор	4	AGP	ATX, CD-rom 24x, SB 16 bit, Active Speakers 120W	30	694	ICS	230-6401, 230-6382
HP Vectra VL	PII/266	512	32	3200	EIDE/PCI	выбор	2	PCI	PCI video, MS DOS 6.22, Win95/WfW, EDO, 10/100Bt	36	1355	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
NTT-2702	PII/266	512	32	3200	ISA/PCI	14" 28 NI, MPRII	2	PCI	MD ATX, Intel CPU, SDRAM, Samsung400B, UDMA, серт.РБ	30	782	NTTS (TAIR)	229-2999
CP System PII ATX	PII/266	512	32	3200	UDMA/PCI	выбор	2	PCI	Лиц. Минпрома, Реестр произв., Intel, SOYO Intel 430LX,Seagate,Diamond	24	717	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Jet	PII/266	512	32	4300	EIDE/PCI	15" 25 LR, NI, MPRII	4	AGP	MT, SDRAM, S3VirgeGX, dig.monitor,mouse&Pad, изм.конф.	24	770	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
CP System PII Dual	PII/266x2	512	64	3200	UDMA/PCI	выбор	4	AGP	Intel DK440LX, Seagate, Diamond	24	1159	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
КОМПЬЮТЕРЫ CELERON/266, CELERON/300, CELERON/333													
NTT-760	Celeron/266		16	2100	ISA/PCI	14" 28 NI, MPRII	2	PCI	MT, Intel CPU, Virge DX, Samsung400b, UDMA, серт.РБ	30	574	NTTS (TAIR)	229-2999
IBA	Celeron/266	512	16	2100	ISA/PCI	выбор	2	PCI	изменение конфигурации, склад	24	485	IBA	210-1268 (доб.12,16)
ФИНИСТ	Celeron/300		16	2120	UDMA/PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel 440EX, Seagate, DTK, ATX, AGP, SB Yamaha, MdT, серт.РБ	36	670	ASBIS	249-5792, 214-7767
ФИНИСТ	Celeron/300A	128	16	2120	UDMA/PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel 440EX, Seagate, DTK, ATX, AGP, SB Yamaha, MdT, серт.РБ	36	745	ASBIS	249-5792, 214-7767
Jet	Celeron/266		32	2100	EIDE/PCI	выбор	?	AGP	MT, Intel CPU, SDRAM, UDMA, mouse&Pad, изм.конф.	24	390	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	Celeron/266		32	2100	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	MT, Intel CPU, SDRAM, S3V2, dig.monitor,mouse&Pad, изм.конф.	24	540	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	Celeron/300		32	2100	EIDE/PCI	выбор	?	AGP	MT, Intel CPU, SDRAM, UDMA, mouse&Pad, изм.конф.	24	415	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	Celeron/300		32	2100	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	MT, Intel CPU, SDRAM, S3V2, dig.monitor,mouse&Pad, изм.конф.	24	565	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
IBM PC 300GL	Celeron/266	512	32	2100	ISA/PCI	выбор	2	PCI	SDRAM, Win95, поставка 1 нед.	36	1150	IBA	210-1268 (доб.12,16)
ICS	Celeron/266	512	32	2500	UDMA	выбор	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, шир.изм.конф., серт.РБ	30	470	ICS	230-6401, 230-6382
ICS	Celeron/300	512	32	2500	UDMA	выбор	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, шир.изм.конф., серт.РБ	30	509	ICS	230-6401, 230-6382
CP System Celeron	Celeron/266		32	2500	UDMA/PCI	выбор	2	AGP	Лиц. Минпрома, Реестр произв.,SOYO Intel 430LX,Seagate,Diamond	24	580	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP Vectra VE C	Celeron/333		32	3200	EIDE/PCI	выбор	2	PCI	PCI video, MS DOS 6.22, Win95/WfW, EDO	36	1216	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
NTT-762	Celeron/266		32	3200	ISA/PCI	14" 28 NI, MPRII	2	PCI	MT, Intel CPU, Virge DX, Samsung400b, UDMA, серт.РБ	30	610	NTTS (TAIR)	229-2999
КОМПЬЮТЕРЫ AMD K6-2/300 3D													
ICS	K6-2/300	512	16	2500	UDMA	выбор	2	PCI	Intel, 430TX, S3V2 Seagate, SDRAM, 100MHz, MT, шир.изм.конф.,	24	461	ICS	230-6401, 230-6382
Jet	K6-2/300	512	32	2100	EIDE/PCI	выбор	?	PCI	MT, AMD CPU, S3V2, dig.monitor,mouse&Pad, изм.конф.	24	390	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	K6-2/300	512	32	2100	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	MT, AMD CPU, S3V2, dig.monitor,mouse&Pad, изм.конф.	24	540	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	K6-2/300	512	32	4300	EIDE/PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	4	PCI	MT, AMD CPU, S3Virge, dig.monitor, монитmouse&Pad, изм.конф.	24	600	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM II/300													
Jet	PII/300	512	32	2100	EIDE/PCI	выбор	?	AGP	MT, SDRAM, UDMA, mouse&Pad, изм.конф.	24	565	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	PII/300	512	32	2100	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	MT, SDRAM, S3V2, dig.monitor,mouse&Pad, изм.конф.	24	710	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ФИНИСТ	PII/300MMX	512	32	2120	UDMA/PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel 440LX, Seagate, DTK, ATX, AGP, MdT, серт.РБ	36	873	ASBIS	249-5792, 214-7767
IBM	PII/300	512	32	3200	ISA/PCI	выбор	4	AGP	изменение конфигурации, склад	24	696	IBA	210-1268 (доб.12,16)
CP System PII ATX	PII/300	512	32	3200	UDMA/PCI	выбор	2	AGP	Лиц. Минпрома, Реестр произв.,SOYO Intel 430LX,Seagate,Diamond	24	763	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Jet	PII/300	512	32	4300	EIDE/PCI	15" 25 LR, NI, MPRII	4	AGP	MT, SDRAM, S3VirgeGX, dig.monitor,mouse&Pad, изм.конф.	24	795	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ICS	PII/300MMX	512	64	2500	UDMA	выбор	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, шир.изм.конф., серт.РБ	30	682	ICS	230-6401, 230-6382
ICS	PII/300MMX	512	64	2500	UDMA	выбор	4	AGP	ATX, CD-rom 24x, SB 16 bit, Active Speakers 120W	30	767	ICS	230-6401, 230-6382
Jet	PII/300	512	64	4300	EIDE/PCI	выбор	?	AGP	ATX, Iwill 440LX, SDRAM, mouse&Pad, изм.конф.	24	680	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM II/333													
Jet	PII/333	512	32	2100	EIDE/PCI	выбор	?	AGP	MT, SDRAM, UDMA, mouse&Pad, изм.конф.	24	585	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	PII/333	512	32	2100	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	MT, SDRAM, S3V2, dig.monitor,mouse&Pad, изм.конф.	24	730	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ФИНИСТ	PII/333MMX	512	32	2120	UDMA/PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel 440LX, Seagate, DTK, ATX, AGP, MdT, серт.РБ	36	930	ASBIS	249-5792, 214-7767
NTT-2705	PII/333	512	32	3200	ISA/PCI	15" 28 NI, MPRII	4	AGP	Md ATX, Intel CPU, SDRAM, Trident, Samsung500S+, UDMA, серт.РБ	30	909	NTTS (TAIR)	229-2999
ICS	PII/333MMX	512	64	2500	UDMA	выбор	4	AGP	ATX, CD-rom 24x, SB 16 bit, Active Speakers 120W	30	864	ICS	230-6401, 230-6382
Jet	PII/333	512	64	4300	EIDE/PCI	выбор	?	AGP	ATX, Iwill 440LX, SDRAM, mouse&Pad, изм.конф.	24	700	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ICS	PII/333MMX	512	64	4300	UDMA	выбор	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, шир.изм.конф., серт.РБ	30	806	ICS	230-6401, 230-6382
Jet	PII/333	512	64	6400	EIDE/PCI	15" 25 LR, NI, MPRII	4	AGP	ATX, Iwill 440LX, IBM HDD, AGP VirgeGX, Sony monitor, mouse&Pad, изм.конф.	24	1105	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
NTT-2706	PII/333	512	64	6400	ISA/PCI	15" 28 NI, MPRII	8	AGP	Md ATX, Intel CPU, SDRAM, Samsung500S+, UDMA, серт.РБ	30	1040	NTTS (TAIR)	229-2999
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM II/350													
HP Vectra VL	PII/350	512	32	4300	UDMA/PCI	выбор	4	AGP	Intel 440BX, AGPset 100MHz, MS DOS 6.22, Win95/WfW, EDO	36	2480	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
ФИНИСТ	PII/350MMX	512	64	2120	UDMA/PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel 440BX, Seagate, DTK, ATX, AGP, MdT, серт.РБ	36	1094	ASBIS	249-5792, 214-7767
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM II/400													
ФИНИСТ	PII/400MMX	512	64	2120	UDMA/PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel 440BX, Seagate, DTK, ATX, AGP, MdT, серт.РБ	36	1301	ASBIS	249-5792, 214-7767
NTT-2708	PII/400	512	64	3200	ISA/PCI	15" 28 NI, MPRII	4	AGP	Md ATX, i440BX, SDRAM, Trident, Samsung500S+, UDMA, серт.РБ	30	1346	NTTS (TAIR)	229-2999
CP System PII ATX	PII/400	512	64	4300	UDMA/PCI	выбор	4	AGP	Лиц. Минпрома, Реестр произв.,SOYO Intel 440BX,Seagate,Diamond	24	1330	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP Vectra VL	PII/400	512	64	10000	UDMA/PCI	выбор	4	AGP	Intel 440BX, AGPset 100MHz, MS DOS 6.22, Win95/WfW, EDO	36	3505	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
СЕРВЕРЫ													
HP NetServer LXe Pro	PPro/200	512	64	?	?	выбор	?	PCI	up 4 SMP CPU, 6 hotswap,array controller, ECC up 2Gb	36	9675	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP NetServer LX Pro	PPro/200	512	128	?	?	выбор	?	PCI	up 4 SMP CPU,12 hotswap,CD,array contr.,ECC up 2Gb,hot swap redundant power	36	12450	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP NetServer LXr Pro	PPro/200		64	?	?	выбор	?	PCI	монтируемый в стойку, до 8 CPU, RAID-контроллер	36	15570	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP NetServer E45	PII/266	512	32	?	?	выбор	?	PCI	ECC EDO RAM, CD, Ethernet 10/100, Auto Pilot, ASR	36	1980	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP NetServer LC II	PII/266	512	32	?	WSCSI-2/PCI	выбор	?	PCI	EDO, Wide SCSI-2, RAID 0-50, Dual Pentium II	36	2770	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP NetServer E50	PII/333	512	32	?	?	выбор	?	PCI	ECC EDO RAM, CD, Ethernet 10/100, Auto Pilot, ASR	36	2389	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP NetServer LH II	PII/333	512	64	?	WSCSI-2/PCI	выбор	?	PCI	ECC, Wide SCSI-2, RAID 0-50, Dual Pentium II	36	4830	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP NetServer LH III	PII/400	512	?	?	WSCSI-2/PCI	выбор	?	PCI	ECC, Wide SCSI-2, RAID 0-50, Dual Pentium II	36	6930	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
IBM PC Server Netfinity 3000	PII/266(100MHz)	512	32	выбор		выбор	4	?	Lotus Domino, UFW, Dual ready, 24xCD, 10/100 Ethernet, поставка 1 нед.	36	1970		
IBM PC Server Netfinity 3500	PII/266	512	64	4330	U/FWSCSI	выбор	4	?	Lotus Domino, UFW, Dual ready, 24xCD, 10/100 Ethernet, поставка 1 нед.	36	от 2800		
IBM PC Server 330	PII/266	512	64	?	RAID, H/S	выбор	2	?	Lotus Domino, UFW, Dual ready, 8xCD SCSI, RAID, 10/100 Ethernet, пост. 1 нед.	36	от 4500		

КОМПЬЮТЕРЫ NOTEBOOK

Модель	Процессор	R	HDD	Монитор		Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
IBM TinkPad 380XD	PII/233	32	4000	HPA	12,1"	24xCD, Win95	12	2650	IBA	210-1268 (доб.12,16)
IBM TinkPad 600	P/233MMX	32	3200	TFT	12,1"	Win95	12	3960	IBA	210-1268 (доб.12,16)
DTK	P/120	16	1680	TFT	12,1"	256Kb cache, 16xCD, SB, TouchPad, IrDA, 800x600 2Mb, серт.РБ, склад	12	1100		
MITAC 5033	P/233MMX	32	3200	TFT	12,1"	512Kb cache, 24xCD, SB, TouchPad, IrDA, 800x600 2Mb, Global Warranty, серт.РБ, склад	12	1690		
MITAC 5033	P/233MMX	32	4100	TFT	12,1"	512Kb cache, 24xCD, SB, TouchPad, IrDA, 800x600 2Mb, Global Warranty, серт.РБ, склад	12	1790		
MITAC 5033	P/233MMX	64	4100	TFT	12,1"	512Kb cache, 24xCD, SB, TouchPad, IrDA, 800x600 2Mb, Global Warranty, серт.РБ, склад	12	1890		
MITAC 5033	P/233MMX	32	3200	TFT	13,3"	512Kb cache, 24xCD, SB, TouchPad, IrDA, 800x600 2Mb, Global Warranty, серт.РБ, склад	12	1990		
MITAC 5033	P/233MMX	32	4100	TFT	13,3"	512Kb cache, 24xCD, SB, TouchPad, IrDA, 800x600 2Mb, Global Warranty, серт.РБ, склад	12	2090		
MITAC 5033	P/233MMX	64	4100	TFT	13,3"	512Kb cache, 24xCD, SB, TouchPad, IrDA, 800x600 2Mb, Global Warranty, серт.РБ, склад	12	2190		
MITAC 5027	K6-2/266	32	3200	TFT	12,1"	512Kb cache, 24xCD, SB, TouchPad, IrDA, 800x600 2Mb, Global Warranty, серт.РБ, склад	12	1680		
MITAC 5027	K6-2/300	32	3200	TFT	12,1"	512Kb cache, 24xCD, SB, TouchPad, IrDA, 800x600 2Mb, Global Warranty, серт.РБ, склад	12	1730		
OmniBook 7100	PII/266	32	6400	SXGA	14,1"	3D-акселератор, мультимедиа, DVD option	36	5235	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
OmniBook 4100	PII/266	32	4100	SXGA	14,1"	3D-акселератор, мультимедиа	36	4343	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Compaq Armada 1592DT	P/233MMX	32	3000	CTFT	12,1"	512Kb, 1Mb VRAM, 20xCD EIDE, IrDA, всемирная гар., Win95	12	2326		
Compaq Armada 7400	PII/266	32	4000	CTFT	13,3"	512Kb, до 144Mb, 1Mb VRAM, XGA (1024x768), 24xCD, IrDA, 3D sound, всемирная гар., Win95	12	3877		
Compaq Armada 7790DT	P/233MMX	32	5000	CTFT	13,3"	512Kb, до 144Mb, 2Mb VRAM, XGA (1024x768), 20xCD, IrDA, 3D sound, всемирная гар., Win95	36	3650		
Compaq Armada 7792DT	P/266MMX	32	5000	CTFT	13,3"	512Kb, до 144Mb, 2Mb VRAM, XGA (1024x768), 20xCD, IrDA, 3D sound, всемирная гар., Win95	36	3999		
Compaq Armada 7800T	PII/266	64	5000	CTFT	13,3"	512Kb, до 256Mb, 2Mb VRAM, XGA (1024x768), 20xCD, IrDA, 3D sound, всемирная гар., Win95	36	4524		
CLR UltraNote PN5-TM200	P200MMX	16	3000	CTFT	13,3"	512Kb, 2Mb VRAM, 430TX, SDRAM, 20xCD, Yamaha 3D sound, USB, IR, PC2TV, Li-Ion B, Win95 & Works	36	2925		
CLR UltraNote PN2-TM266	PII266	16	3000	CTFT	13,3"	512Kb, 2Mb VRAM, 440BX, SDRAM, 20xCD, Yamaha 3D sound, USB, IR, PC2TV, Li-Ion B, Win95 & Works	36	3685		

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
МОДУЛИ ПАМЯТИ					
DIMM SDRAM	32/64Mb	12	38	НИКС	284-2895
DIMM SDRAM	16/32Mb, SDRAM	12	от 22	СИНКЛ-КОМ	223-0478
SIMM	4/8/16Mb, 30/72pin	12	от 10	СИНКЛ-КОМ	223-0478
ПРОГРАММАТОРЫ					
Программаторы, XELTEK, EPROM, PAL, GAL, PALCE, FLASH, MACH, MP		24	от 190	ИНТИС	211-1783, 210-2859
ВИДЕОКАРТЫ					
Diamond Stealth	3D 2240 Pro 2Mb PCI OEM	12	45	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Diamond Stealth	3D 4400 4Mb fixed AGP OEM	12	65	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Diamond Stealth	II S220 4Mb PCI OEM	12	90	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Diamond Fire	GL 1800 Pro 8Mb PCI/AGP OEM	12	155/228	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Diamond Fire	GL 3000 8Mb VRAM + 32Mb DRAM PCI Retail	12	1222	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Diamond Fire Port	20/40 SCSI-2 Ultra wide PCI Retail	12	104/156	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Diamond Viper	V330 4Mb PCI/AGP OEM	12	95	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
S3	Virge DX, 4Mb, PCI	6	22	НИКС	284-2895
S3	Virge GX, 4Mb, AGP	6	32	НИКС	284-2895
ГРАФИЧЕСКИЕ И МУЛЬТИМЕДИЙНЫЕ РАСШИРИТЕЛИ					
Diamond Monster	3DII 8Mb 3D FX Voodoo 2 Retail	12	250	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Diamond Monster	3D 3400XL 4Mb PCI Retail/OEM	12	129/117	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Diamond Monster Sound	3D 2Mb + WT PCI Retail	12	156	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
УСТРОЙСТВА ЧТЕНИЯ И ЗАПИСИ ИНФОРМАЦИИ					
CD-ROM	32 x speed, LG, Teac, ASUS	6	53	НИКС	284-2895
CD-ROM	24/32 x speed	6	от 50	СИНКЛ-КОМ	223-0478
CD-R	Panasonic 4/8, SCSI, склад	+	335	ICS	230-6401, 230-6382
CD-RW	Yamaha, 2/4/6, SCSI, склад	+	594	ICS	230-6401, 230-6382
DVD-ROM	Pioneer+CineMaster, Kit, 8x, склад	+	350	ICS	230-6401, 230-6382
ZIP Drive Iomega	ext., 100Mb, LPT, опт. скидки	12	135	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
НОСИТЕЛИ ИНФОРМАЦИИ					
CD-R/RW-диски,Verbatim/запис.устр.CD-R/RW		+	1,7/449	ТАИР-ЛУВР	266-1990, 266-6691
CD-R-диски, BASF, 650Mb, 74 мин, доставка		+	от 1,6	БЕЛСПАС	231-8159
Дискеты 3,5" Basf, 3M, Verbatim,DOS form.,2HD,1,44Mb,тефлон,чист.		12	от 0,29	ТАИР-ЛУВР	266-1990, 266-6691
Дискеты 3,5" Basf, DOS form.,1,44Mb, доставка		+	от 3	БЕЛСПАС	231-8159
Дискеты 3,5" TDK, 1,44Mb, IBM format, 10 шт.		+	4	NTTS (TAIR)	229-2999
MO-диски Verbatim,Fujitsu,3,5"(128/230/640Mb),5,25"(0,65/1,3/2,6Gb)		12	от 6,5	ТАИР-ЛУВР	266-1990, 266-6691
MO-диски, Basf, 230Mb-2,6Gb		+	от 75	БЕЛСПАС	231-8159
ЖЕСТКИЕ ДИСКИ					
Fujitsu MPB3031AT	3,24Gb, Ultra DMA	30	130	СИНКЛ-КОМ	223-0478
Seagate	2,1Gb, Ultra DMA, PIO-4	12	108	НИКС	284-2895
Seagate ST32122A	2,1Gb, Ultra DMA	24	118	СИНКЛ-КОМ	223-0478
Western Digital Caviar 34300, 4,3Gb, Ultra DMA, PIO-4		24	132	НИКС	284-2895
МУЛЬТИМЕДИА					
CD-ROM-диски	игры, ПО, компьют.литература. Маг. "Импульс"	+	?	IBA	232-7243
SB Yamaha	3D Sound, FullDuplex, PnP	6	13	НИКС	284-2895
SB 16/AWE64	Creative Vibra/FM radio/AWE64	6	34	НИКС	284-2895
SB Crystal	CS-4232/9233, Win95, wavetable, PnP, ISA, 6W	24	30	ИНТИС	211-1783, 210-2859
TV Tuner	Aver TVCapture, Aver TVPhone, ДУ	12	105	НИКС	284-2895
СЕТЕВЫЕ АДАПТЕРЫ					
3C509B-TPC	EtherLink III, ISA, UTP&BNC	99	65	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Allied telesyn AT-2000BTH, UTP/BNC, PnP, 16bit, склад, дилерские скидки		99	от 17	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Allied telesyn AT-2400BT, UTP/BNC, PCI, 10Mbps, склад, дил.скидки		36	23	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Allied telesyn AT-2500TX, UTP, 32bit PCI, 10/100Mbps, FastEthernet, дил.скидки		99	39	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Intel EEPro10	ISA, PnP, TP/BNC+TP, Very fast, склад	99	от 27	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel EEPro100+	100/10Mbs, PCI, full duplex, WS/Server	99	59	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel Server Adaptor, 100/10Mbs,PCI,full duplex,VLANs,Redundance,Low CPU Util		99	390	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
LTC FastNet/TX PCI,32-bit PnP,10/100-BaseTX,full duplex,autoneg.,TPO		60	52	ТУССОН	285-3993, 236-5931
LTC Lantech PnP	Ethernet, ISA, PCI, 10-BaseT, full duplex, TPO	60	от 15	ТУССОН	285-3993, 236-4288
NE 2000	ISA/PCI, 32bit, Combo	6	14	НИКС	284-2895
Surecom EP-325T	Ethernet 32-bit, UTP, PCI, PnP	12	16	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
СЕТЕВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ					
3C16701	3COM OfficeConnect Hub/8UTP + 1BNC	12	135	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Allied telesyn MR 415/815, Ethernet Hub 4/8 UTP, склад, дилерские скидки		99	от 49	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Allied telesyn AT	коммутаторы, 10/100, 2/3/4/8/12 портов	99	от 380	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Allied telesyn 3012/16/24SL, EthernetHub 12/16/24 порта UTP+AUI&BNC, склад		36	от 150	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Allied telesyn MR-902/908TR,EthernetHub 4/8x100Base-TX,внутр.пит., склад		99	от 130	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Allied telesyn AR-300	ISDN EthernetRouter с возм.подкл. тел./факса	36	от 600	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Intel EE100TX8	Intel Express standalone Hub 100Mb, 8(14) ports, склад	12	494	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel EE101TX	Intel Express switch 100Mb, 8/12 ports, склад	12	1907	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel EE110TX,Express stackable Hub 10/100Mb, 12/24 port, SNMP, склад		36	от 772	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel EXPRESS 9000	маршрутизаторы LAN2WAN,LANWAN BRI,LANWAN PRI	12	от 1127	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel NETPORT	сервер печати Ethernet 100&10Mb/s, склад	12	310	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel SH10T5/8	InBusiness Hub 10, 5/8UTP+BNC	99	72/99	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel SH110TX8	InBusiness Fast Hub Plus, 8x100+1x10/100	99	536	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel SR10TPSEU	InBusiness Internet Station, LAN+2xPCMCIA modems	12	449	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel SS110TX8	InBusiness Switch Plus, 8x10+2x10/100	99	789	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
LTC FastLink Hub 1200R,концентраторы,8/12/16 ports,100Base-TX Hub, 19"RM		60	?		
LTC Flex Hub	концентраторы,16/32 ports, 10Base-T+1, 19", FL slot	60	от 125		
LTC MaxSwitch,мод.комм. 2/4/8p.10/100Base-TX+24/16/8 ports 10Base-T		60	от 742		
LTC PremierSwitch 312s	2 10/100Base-TX+12 10Base-T,SuperSmart,SMTP,RMON	60	999		
LTC SOHOSwitch 208	2 10/100Base-TX+8 10Base-T, SmartSwitch	60	599		
LTC WorkGroup Hub	концентраторы 5/9 ports 10Base-T	60	от 38		
Surecom EP-508T	Ethernet Mini Hub 8 UTP+1BNC	12	65	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Кабель	UTP/FTP/STP, 5 кат., 4 пары	+	от 0,4	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Розетки,терминаторы,коннекторы,кабель и др.сет.аксессуары TP/BNC		+	?	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
МОДЕМЫ, ФАКС-МОДЕМЫ					
IIC 1414 int. C.Logic	14,4Kb/s, V42bis, MNP2-5, G3 Class 1, Voice	24	от 70	ИНТИС	211-1783, 210-2859
UMC	int./ext., Voice, 14,4/33,6Kb/s	12	25	НИКС	284-2895
USR Sportser	ext., 33,6Kb/s, кабель	12	120	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
USR Sportser V34Voice	int., 33,6/14,4Kb/s,V34+V42,V42bis,ПО,науш.,серт.РБ	60	155	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
USR Sportser V34VoicePC, 33,6/14,4Kb/s,V34+V42,V42bis,OEM,ПО,серт.РБ		60	105	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
USR Sportser VI	int., 33,6Kb/s, V42/V42bis, gill fax	12	70	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
USR Sportser VI	int./ext. 33,6Kb/s,V34/V42bis,voice,220V,науш.,склад	12	79/105	ICS	230-6401, 230-6382
USR Sportser/3Com	int/ext. 33,6/56,6Kb/s, voice,flash,серт.РБ	60	от 85		
ZyXel U1496+, ext.,19,2/16,8Kb/s ZyX,LED,опр.ном.,G3FaxClass2/2.0,voice		24	270		
ZyXel Omni288S, ext.,28,8Kb/s,V34,19,2/16,8Kb/sZyX,LED,Flash EPROM,опр.ном.,voice		24	260		
ZyXel U336E, ext.,33,6Kb/s,V34+,19,2/16,8Kb/s ZyX,G3FaxClass2/2.0,voice		24	280		
ZyXel Comet 336	ext. рус., Internet,склад	24	120	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
ZyXel Omni 288S, 28,8Kb/s,V34,Zyx19,2,Zyx16,8,V42,V42bis,voice,АОН,кабель		24	260	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
ZyXel U1496E+	ext. 19,2Kb/s, 3 Voice, ПО, Internet, рус., склад	24	280	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
ZyXel U336 E	ext. 33,6Kb/s,голос,2/4выд.лин., склад,скидки	24	330	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
ZyXel U336 E, ext.,33,6Kb/s,V34+,Zyx19,2,Zyx16,8,V42,V42bis,выд.линия		24	280	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
ZyXel U336 S	ext. 33,6Kb/s,голос,2/4 выд.лин., склад,скидки	24	650	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
ИСТОЧНИКИ БЕСПЕРЕБОЙНОГО ПИТАНИЯ					
APC UPS Back	300-600 VA	24	100	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
APC UPS Back	300/500/600/800/1400VA, США, склад	12	от 95	ICS	230-6401, 230-6382
APC UPS Back, Smart	250-3000VA, все модели, мин. цены	24	?	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
GeneralPower	от 500 VA до 600kVA, 2- и 3-ф., США, дил.скидки	24	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Kohler	дизель- и газогенераторы до 2ГВт, скидки	+	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Minuteman Pro 1400 VA, LAN, США, AVR,SNMP,Line-interactive,фильтр лок.сети,тел.,склад		24	560	ВЕРСА	232-3157
Minuteman Pro 280/420 VA, LAN, США, AVR,SNMP,Line-interactive,фильтр лок.сети,тел.,склад		24	125/165	ВЕРСА	232-3157
Minuteman Pro 650/1000 VA, LAN, США, AVR,SNMP,Line-interactive,фильтр лок.сети,тел.,склад		24	280/425	ВЕРСА	232-3157
Minuteman Pro 1400 VA, LAN, США, AVR,SNMP,Line-interactive,фильтр лок.сети,тел.,склад		24	560	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Minuteman Pro 280/420 VA, LAN, США, AVR,SNMP,Line-interactive,фильтр лок.сети,тел.,склад		24	125/165	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Minuteman Pro 650/1000 VA, LAN, США, AVR,SNMP,Line-interactive,фильтр лок.сети,тел.,склад		24	280/425	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Powercom UPS Back	250 VA	12	75	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
АКСЕССУАРЫ И ПРИНАДЛЕЖНОСТИ					
Боксы для дискет 10-80 Basf, доставка		+	от 1	БЕЛСПАС	231-8159
Защитные фильтры Basf, 3M, Verbatim, Izovac: 14"/15"/17"/21", сертификат		12	от 14	ТАИР-ЛУВР	266-1990, 266-6691
Защитные фильтры Basf, 13-20", полн.защита, двойн.металлиз. др.антибл. просв.		+	от 20	БЕЛСПАС	231-8159
Комплекты по уходу за оргтехникой, чистящие ср-ва, серт. РБ, доставка		+	от 6	БЕЛСПАС	231-8159
Пластмассовые приборные корпуса		12	?	КОМПОНЕНТЫ И СИСТ.	229-2103, 229-2110
Принадлежности для ПК, боксы для дискет, копи-холдеры, комп.этикетки		+	?		
Чистящие салфетки Fellowes (Англия) со сменным блоком		+	от 3,5		
Мемо-доски, флип-чарты для презентаций, конференций (Германия, Франция)		+	?		

Размещение рекламы в таблице «Прайс» по телефонам/факсам: 285-08-93, 285-08-94

КОМПЬЮТЕРНЫЕ УСЛУГИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Техническое и программное обслуживание ПК, срочн. выезд для устр. неисправностей		+	?		
Системы электронного документооборота на базе Lotus Notes, 1С,"Анжелика"		+	?		
Подключение к Internet, настройка, обучение		+	?		
Профессиональное консультирование по приобретению и конфигурации ПК, сетям, ПО		+	?		
Установка справочников, обучающ. ПО, игр для дома. Обучение работы с ними		+	?		
Монтаж, установка ЛВС, модернизация ПК, минимальные цены		+	?	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Проектирование, монтаж, наладка и обслуживание ЛВС, лиц. МС РБ		+	?	DATASTREAM	226-5447, 220-3095

ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
IBM OS/2 Warp v.4	Merlin, 32-разр. ОС, БД (сист. упр.)	+	?		
OS/2 Warp Server v.4	сетевая ОС, вкл. LAN Server 5.0	+	?		
Universal DataBase	сист. упр. БД для OS/2, Win., ?AIX	+	?		
MS Windows NT	сетевая ОС	+	?		
Novell	Intranet Ware, 5/10/25... users	+	?		
Visualage C++, Generator, Develop, инз. ср. разр. прил. "клиент-сервер" для разл. платф.		+	?		
Lotus Notes, платформа "Клиент-сервер" для автоматиз. офиса под OS/2, Win, UNIX		+	?		
Microsoft	различные программные продукты	+	?		
Продукты фирмы 1С	1С: Бухгалтерия, торговля и др. для разл. платформ	+	?		
ORACLE	Oracle 8 Enterprise Edition	+	от 14960		
ORACLE	Oracle 8	+	от 1850		
ORACLE	Personal Oracle	+	от 245		
Platinum Technology	Средства создания и обслуживания реляционных БД	+	?		
SYBASE	Sybase Adaptive Server Enterprise for WinNT	+	от 996		
SYBASE	Sybase SQL Anywhere	+	от 299		
PowerSoft	PowerBuilder 6.0 for WinNT	+	от 1295		
PowerSoft	Средства разработки СУБД и WEB	+	?		

ОБУЧЕНИЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
ORACLE	авторизованные курсы, выдача сертификата	+	?	COMPIT SYSTEMS	221-2311, 230-3123

БАЗЫ ДАННЫХ, СПРАВОЧНИКИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
"ЮСИАС 4.0"	БД по законод. РБ, еженед. актуализация	+	?	РЕГИСТР	249-1339, 249-4128
"ГАРАНТ"	БД по законод. РФ, все губернии, актуализ.	+	?	РЕГИСТР	249-1339, 249-4128
Справочники и БД по предпр. РБ, СНГ, Польши, Европы, ТНВЭД, WA-2 регистр		+	?	ЧП КОМЛЕВ	226-0604

ВСЕ ДЛЯ БУХГАЛТЕРА

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Анжелика: бухучет, склад, торговля, зарплата, платежные документы, сеть, Win		+	30-980	GOLDEN SOFTWARE	263-8971
Бэмби+	бухгалтерия, экономика малого бизнеса	12	90	ИНТЕЛЛЕКТ СЕРВИС	220-6742, 220-5980
БЭСТ	бух., экономика, склад, торг. уст., настройка, сопров.	12	от 200	ИНТЕЛЛЕКТ СЕРВИС	220-6742, 220-5980

КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Canon FC-200/210/220/230/330, A4, компакт., E-16		12	от 320	ПЕОЛА&М	285-6437, 266-3796
Canon FC-200/220	A4, 4к/мин., 1000 к/мес., а/подача, доставка	12	315	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Canon FC 210/220	A4, 4к/мин, время прогрева 0 сек., лоток 50л	12	?		
Canon PC 750	A4, 10к/мин, 70-141%, касс. 250 л. + лоток	12	?		
Canon NP 6112	A4, 12к/мин, 70-141%, касс. 250 л. +лоток	12	?		
Canon NP 6216	A3, 16к/мин, 50-200%, касс. 250 л. + лоток	12	?		
Canon FC-200/220	A4, 4к/мин., а/подача	12	от 310	БМ	235-3762, 230-9468
Canon FC-210/220/230/330, A4, 4к/мин., автоподача, E16, 220В		12	310	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Canon FC-200/220	новая модель A4,4к/мин.,а/подача,инстр.на рус.	12	320/360	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
Canon FC-200/210/230	A4, 4-6 к/мин	+	340-400	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Canon FC-210/230	A4, 4к/мин., а/подача	12	?	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
Canon FC 200	A4, 700к/мес.	12	?		
Canon FC 220	A4, 4к/мин, 700к/мес.	12	?		
Canon FC 336	A4, 6к/мин, 700к/мес.	12	?		
Canon PC 780	A4, 12к/мин, 3000к/мес., 70-141%	12	?		
Canon NP 6112	A4, 12к/мин, 3000к/мес., 70-141%	12	?		
Canon NP 6216	A3, 16к/мин, 10000к/мес., 50-200%	12	?		
Canon NP 6312	A3, 12к/мин, 3000к/мес., 70-141%, ADF	12	?		
Canon FC 230	A4, 4к/мин, E-16, а/подача	12	?	P.T.C.	236-3332, 236-3944
Canon FC-220	A4, 4к/мин, E-16, 1000 к/мес, лоток на 50л	12	375		
Canon NP-1215	A3, 15к/мин, 50-150%, касс. 250л +лоток 50л.	12	950		
Canon NP-2020	A3, 20к/мин, 50-200%, 12000к/мес, 2x250л +50л.	12	1650		
Canon NP-4040	A3, 40к/мин, 50-150%, 2 касс. 250л.+лоток 50л.	12	850		
Canon NP-4540	A3,40к/мин,50-150%,2-ст.,2цв.,2касс.250л.+лоток50л.	12	1150		
Canon NP-4835	A3,35к/мин,50-200%,2-стор.,ЖКИ 2x250л.+50л.,2цв.	12	1700		
Canon NP-6112	A4, 12к/мин, 70-141%, 3000к/мес. 250л +50л.	12	1150		
Canon NP-6216	A3, 16к/мин, 50-200%, 10000к/мес, 250л +50л.	12	1400		
Canon NP-6216, A3, 51к/мин, 10000 к/мес., масшт. 50-200%, кассета+лоток, дост.		+	1400	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
MB 3012/Ricoh 2012	A4, 12к/мин, инстр. на рус. яз.	12	?	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
MB 5615/Ricoh 4015	A3, 15к/мин, масштабир., инстр. на рус. яз.	12	?	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
MB 2212/Konica 1212	A3, 12к/мин, масштабир., инстр. на рус. яз.	12	?	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
Mita CC-35	A4, 4к/мин, а/подача, 800к/мес., касс. на 50 л.	12	400	BVC	228-6854, 228-6882
Olivetti 8004/9004	A4, 4к/мин, а/подача до 50 листов, а/отключ.	12	400		
Olivetti 8012	A4, 12к/мин, 70-122%, а/под.до 50л., лоток на 250л.	12	1100		
Olivetti 8020	A3, 20к/мин, 50-200%, барабан на 60000 коп.	12	1860		
Olivetti 8021	A3, 21к/мин, 49-204%, бар.на 60000коп., дуплекс	12	1971		
Olivetti 8516, A3, 16к/мин, 50-200%, бар на 60000 коп. лоток на 250л.		12	1490		
Ricoh FT 2012/2212 A4/B4,12к/мин,а/под.,3000к/мес.,70-141%,касс.на 250л.		12	800/1050	BVC	228-6854, 228-6882
Ricoh FT 4015, A3,15к/мин,а/подача,10000к/мес.,50-200%,касс.на 500л.		12	1500	BVC	228-6854, 228-6882
Canon NP 4000	A3, 40к/мин, масштабирование, 2-й цвет	12	799		
Ricoh FT 3000	A4-B4, 15к/мин	12	399		
Ricoh 4070, A3, 20к/мин, масштабирование. РАСПРОДАЖА до 30.09		12	500		
Xerox XC-520	A4, 5 к/мин, 600к/мес., склад	12	?		
Xerox XC-1033	A4, 19 к/мин, 1000к/мес., масшт., фото, склад	12	?		
Xerox 5815	A3, 16к/мин, 7000к/мес., масшт., склад	12	?		
Sharp Z-20	A4, 3к/мин, 300к/мес., цв. тонер, склад	12	?		
Sharp Z-25	A4, 3к/мин, 400к/мес., цв. тонер, склад	12	?		
Sharp Z-810	B4, 8к/мин,1000к/мес.,масшт.,фото,цв.тонер,склад	12	?		
Sharp SF-2014/2114	B4, 14к/мин, 5000к/мес., масшт., а/под., цв., склад	12	?		
Sharp SF-2116	A3, 16к/мин, 10000к/мес., масшт., а/под., сорт., склад	12	?		
Sharp SF-2118	A3,18к/мин,12000к/мес.,масшт.,а/под.,сорт.,склад	12	?		
Sharp Z-21/26	A4, 3к/мин, цв. тонер, склад, сервис	+	?		
Sharp Z-810/830	B4, 8/10 к/мин, 70-141%, склад, сервис	+	?		
Sharp SF-2020/2120	A3, 20 к/мин, 50-200%, склад, сервис	+	?		
Sharp SF-2025/2030	A3, 25/30 к/мин, 50-200%, ADU, RADF, склад, сервис	+	?		
Sharp SF-2040/2050	A3, 40/50 к/мин, 50-200%, RADF, склад, сервис	+	?		
Sharp SF-2216	A3, 16 к/мин, 50-200%, склад, сервис	+	?		
Sharp Z-20/25	A4, 3 к/мин., 400 к/мес., цв.тонер	6	?		
Sharp Z-810/840	A4, 8/12 к/мин., 1000 к/мес., масшт., цв.тонер	12	?		
Sharp SF-2115/2020	A3, 15/20 к/мин., 10000 к/мес., масшт., цв.тонер	12	?		
Sharp SF-2025/2030	A3, 25/30 к/мин., 10000 к/мес., масшт., цв.тонер	12	?		
Sharp SF-2040/2050	A3, 40/50 к/мин., 10000 к/мес., масшт., цв.тонер	12	?		
Sharp Z-21/26	A4, 3 к/мин.	12	?		
Sharp Z-810/830	B4, 8 к/мин.	12	?		
Sharp SF2216/2120	A3, 16/20 к/мин., масшт.	24	?		
Sharp SF2030/2040	A3, 30/40 к/мин., масшт.	24	?		
Sharp SF2060/3062	A3, 60/62 к/мин., масшт.	24	?		
Konica 1212/1015	A3, 12/15 к/мин., масшт.	24	?		
Konica 3231/3331	A3, 31 к/мин., масшт.	36	?		
Xerox XC 351/355/520	3-5 к/мин, 500 к/мес., а/подача, доставка	12	?	БЕЛАТРОНСЕРВИС	284-7219, 284-8021
Xerox RX822/5815	B4-A4, масштабирование, доставка	12	?	БЕЛАТРОНСЕРВИС	284-7219, 284-8021
Xerox 351	A4, 3 к/мин	12	355		
Xerox 5815	A3, 16 к/мин, масшт.	12	1570		
Xerox XC1033	A3, B4, 10к/мин, масшт.	12	855		
Xerox XC351	A4, 3 к/мин, самый недорогой Xerox	12	?	КОПИЛЭНД	223-3118, 220-3652
Xerox XC355	A4, 3 к/мин, лоток 50 листов, склад	12	?	КОПИЛЭНД	223-3118, 220-3652
Xerox XC520	A4, 5 к/мин, 500 к/мес., компактный, склад	12	?	КОПИЛЭНД	223-3118, 220-3652
Xerox XC1033	A4, 10к/мин, 2000 к/мес., масшт., склад	12	?	КОПИЛЭНД	223-3118, 220-3652
Xerox 5815	A3, 16к/мин до 8000 к/мес., масшт., склад, отличная цена	18	?	КОПИЛЭНД	223-3118, 220-3652
Xerox 2950/3030	Инженерная система A0	18	?	КОПИЛЭНД	223-3118, 220-3652

КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ (продолжение)

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Xerox XC520	A4, 5 к/мин, дил.скидки	12	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox XC822	A4, 8 к/мин, масшт., дил.скидки	12	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox DC212/224	A4, 12/14 к/мин, цифровой, а/подача	12	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox 5815	A3, 16 к/мин, масшт., новый, дил.скидки	12	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox 3030/2950	A0, широкоформатные чертежные копиры	12	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox 351/355	A4, 3к/мин, до 20 к, а/подача	12	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Ricoh, A3,30 к/мин,ADF,дуплекс,3 лотка,сортер,тумба,б/у, ЗА ЛЮБУЮ ЦЕНУ		12	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	228-6294
Xerox 5815	A3, 16 к/мин, 64-156%, склад, доставка	12	1565		
Olivetti 9004, A4, 4 к/мин, 500к/мес, а/подача, склад, доставка		12	400		
Olivetti 8516	A3, 16 к/мин, 50-200%, цв., склад, доставка	12	1490		
Utax C44, A4, 4 к/мин, 500к/мес, а/подача, склад, доставка		12	?		
Utax C146, A4, 14 к/мин, 5000 к/мес, 70-141%, склад, доставка		12	?		
Utax C157	A3, 15 к/мин, 60-141%, склад, доставка	12	?		
Utax C96/127	B4/A4, 10-12 к/мин, 64-156%, склад, доставка	12	?		

ПОЛНОЦВЕТНЫЕ КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Canon CLC-350	A4/A3, 4-20к/мин, 50-400%	6	6400	Электросервис и К	266-0215
Xerox 5750 Empress	A3,полноц.,цифр.,фотокачество,возм.принтер для ск.	12	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670

МНОГОФУНКЦИОНАЛЬНЫЕ УСТРОЙСТВА

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
HP OfficeJet Pro 1150C	A4, принтер+копир+сканер, цв., 600 dpi, скидки	12	770	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox WorkCenter 450c	A4, принтер+копир+факс+модем, цв., об.бум.	12	999	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670

РИЗОГРАФЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Riso TR 1510, B4/A4,300x300dpi,цвет,протяжн.сканер,склад,дост.		12	?		
Riso GR 1700	A3/A4, 300/400dpi,цвет, протяжн.сканер	12	?		
Riso GR 1750	A3/A4, 300/400dpi,цвет, протяжн.сканер	12	?		
Riso GR 2710	A3/A4, 300/400dpi,цвет, планш. сканер	12	?		
Riso GR 2750	A3/A4, 400/400dpi,цвет, планш. сканер	12	?		
Riso GR 3750, A3, 400/400dpi,цвет, планш. сканер, склад, доставка		12	?		
Riso GR 3770, A3, 600/600dpi,фото,цвет, планш.сканер,склад, доставка		12	?		
Riso TR 1510	A4, 300x300dpi, протяжн.сканер	12	?		
Riso GR 1700	A4, 300x400dpi, протяжн.сканер	12	?		
Riso GR 1750	A4, 400x400dpi, протяжн.сканер	12	?		
Riso GR 2710	A4, 300x400dpi, планш.сканер	12	?		
Riso GR 2750	A4, 400x400dpi, планш.сканер	12	?		
Riso GR 3750	A3, 400x400dpi, планш.сканер	12	?		

ПОЛИГРАФИЧЕСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Копировальная рама EU Master, B2, вакуум, 12 у/ф ламп		?	?		
Офсетные машины Dominant, Romaior, б/у		?	от 3500		
Термопереплетный аппарат Fastbind, A3, 5,5 см толщина перепл.		?	?		
Типография от А до Я, комплексная поставка		?	?		

ПЕРЕПЛЕТНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Перфобиндеры	пласт. и металл. пружина, 10 моделей	24	от 133	ДИКТУМ	284-1143, 284-1814
Термобиндеры	1-500л., термообложка, клей, 5 моделей	12	от 91	ДИКТУМ	284-1143, 284-1814
Пластиковые, металлические пружины, обложки, термообложки		+	?	ДИКТУМ	284-1143, 284-1814

ЛАМИНАТОРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Кармашковые, рулонные, промышленные, различные модели		12	от 117	ДИКТУМ	284-1529, 284-1143
Attalam	пакетные, 10 моделей	12	от 170	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Пленка	для ламинирования в упаковках 50/100 шт.	12	от 3,5	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Пленка для ламинирования в кармашках и рулонах		+	?	ДИКТУМ	284-1529, 284-1143

УНИЧТОЖИТЕЛИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
HSM	высокая надежность, низкий шум	12	от 125	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
"EBA", HSM	Германия, 20 моделей	12	от 110	СТАТСЕРВИС	229-3513, 229-3629
Schleicher	Германия, 2-4 степени секретности	12	от 73	БЕЛКАНТОН	228-1686, 228-2162
Shred-ET	полосы, куски, 23 модели	12	от 100	ДИКТУМ	284-1143, 284-1814

ТРИММЕРЫ, ГИЛЬОТИНЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Триммеры	роликовый нож, длина реза 36-130 см	+	от 115	ДИКТУМ	284-1529, 284-1143
Гильотины	длина реза 350-710мм, стопа 3-50мм, а/прижим	+	от 150	ДИКТУМ	284-1529, 284-1143

ПРОЕКЦИОННАЯ ТЕХНИКА

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
3M	видео/компьютерные проекторы и ЖК-панели	12	от 470		
3M	все виды пленок для графопроекторов	12	от 7		
3M	графопроекторы, 2100-11000 лм.	12	от 415		
3M	проекторы, пр. панели, аксессуары	12	?		
3M	экраны проекционные	12	от 101		
TK-Team	доски для объявлений и эмалированные	12	от 28		
Ask Campus 300	ЖК-пан.,видео/PC,2,1млн цв.MGA,8,4",ДУ	+	3570	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Ask Impression A6+	ЖК-пр.,видео/PC,16,7млн цв.sXGA,450люм.,кол.,ДУ	+	12145	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Ask Impression 750	ЖК-пр.,видео/PC,16,7млн цв.sVGA,225люм.,ДУ	+	4200	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Ask Impression 8300	ЖК-пр.,видео/PC,16,7млн цв.XGA,650люм.,ДУ,кол.	+	7500	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Ask Impression A10	ЖК-пр.,видео/PC,16,7млн цв.TrueXGA,1200люм.,ДУ	+	18600	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Ask Impact WSX	ЖК-панель,видео/PC,16,7млн цв.XGA,10,4",ДУ,дин.	+	5070	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670

ТЕЛЕФАКСЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Panasonic 580-780	ЖКИ, ГТС, а/обрез, цифр. а/отв., лист. пам.	12	от 250	БМ	235-3762, 230-9468
Panasonic KX-F580/680/780, ГТС, ЖКИ, а/отв., а/обрез		12	от 270	ТЕХНОНЕЛ	266-0658, 266-7397
Panasonic KX-F680/780/S2, а/отв., а/обрез, ЖКИ, ГТС, инстр. на рус. яз.		12	240-320	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
Panasonic KX-F580/780, а/отв., а/дозвон, ЖКИ		12	300/335	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Panasonic KX-F910/S2/S10, ГТС, ЖКИ, цифр. а/отв.		12	от 250	ТЕХНОНЕЛ	266-0658, 266-7397
Olivetti OFX 1000/1200/3200,струйные,об.бум.,а/отв.,сканер,совм.с ПК,пам.1Мб		12	от 469		
Samsung SF-110T	ЖКИ, 60 н.пам., а/отв., домашний	12	254		
Samsung SF-600	70н.пам., а/загр., отлож.пер., ЖКИ	12	280		
Samsung SF-800	30н.пам., а/загр., цифр. а/отв. на 15 мин., ЖКИ	12	280		
Samsung SF-900	100н.пам., а/отв., ЖКИ	12	302		
Samsung SF-1600	а/загр., реж. отлож. пер., а/обр.,ЖКИ, 70н.пам.	12	289		
Samsung SF-2800	90н.пам.,ЖКИ,а/загр.,а/обр.,цифр.а/отв.на 30мин.	12	359		
Samsung SF-2900	110н.пам., ЖКИ, а/отв., память 2Мб	12	345		
Samsung SF-4200,струйн.,цв.,об.бум.,сканер/факс/тел./копир/PC-факс/принтер		12	670		
Samsung SF	ЖКИ,а/обр.,а/отв., серт.РБ	12	от 210	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Samsung SF-110/600/800/2900/4200, серт. РБ		12	?	БЕЛАТРОНСЕРВИС	284-7219, 284-8021
Samsung SF-110T/2900		12	245	АГРО	262-1527, 266-3852
Samsung SF-110T	ЖКИ, а/отв., 60 номеров ускор. набора	12	255		
Samsung SF-600	ЖКИ, 60 номеров ускор. набора, а/под. 10л.	12	265		
Samsung SF-800	ЖКИ, а/отв.	12	280		
Samsung SF-2900	ЖКИ, а/отв., а/обрезка	12	345		
Samsung SF-4200	факс/принтер/сканер	12	670		
Samsung SF-110T	память,ЖКИ,цифр. а/отв., а/обр., склад, серт.РБ	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5376, 232-5068
Samsung SF-110T/900/2900, ЖКИ, ГТС, цифр. а/отв, ежед.		12	от 250	ПЕОЛА&М	285-6437, 266-3796
Samsung SF-30/100/2800, дом. память,ЖКИ,цифр.а/отв.,а/обр.,склад,серт.РБ		12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5376, 232-5068
Samsung SF-30/800/2800, ЖКИ, ГТС, а/обрез, серт.РБ		12	от 215	БМ	235-3762, 230-9468
Samsung SF-4200	6 в одном: цв. принтер, сканер, копир,тел., PC-факс	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5376, 232-5068
Samsung SF-5500	память, ЖКИ, обычная бумага, а/подача, склад	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5376, 232-5068
Samsung SF-900	память,ЖКИ,цифр. а/отв., серт.РБ, склад	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5376, 232-5068
Samsung, Panasonic, доставка		12	?	ОРГАНИЗАЦИЯ	228-9905
Sharp FO-2600	лазерный на обычной бумаге, серт.РБ	+	?	АСТОЯ	229-2444, 229-2544
Sharp FO-155/355/455	ЖКИ, память, цифр. а/отв., а/обр., склад	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5376, 232-5068

ТЕЛЕФОНЫ, РАДИОТЕЛЕФОНЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
LG Electronic 9720	900МГц, дв.набор, цифр.а/отв., до 3 трубок	12	240	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
LG Electronic GT-9720A/9110A, 900МГц,все навороты, доставка		12	?	ОРГАНИЗАЦИЯ	228-9905
LG Electronic	900МГц, радиус от 150 м, ежедневно	12	от 125	ТЕХНОНЕЛ	266-5456, 266-0658
Panasonic, все модели рад.тел.,30-900МГц,двойн.набор,подсв.клавиш, до 1км		12	65-200	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
Panasonic TS5/10/2310/15/35/65/95, ЖКИ,гр.связь,а/дозв.,а/отв.,память,системн.		12	25-90	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
Panasonic KX-T	ЖКИ, ГТС, а/дозвон, 28 ном. память	12	от 34	БМ	235-3762, 230-9468
Panasonic KX-T	ЖКИ, ГТС, а/дозвон, память, серт.РБ	12	от 30	ПЕОЛА&М	285-6437, 266-3796
Panasonic KX-TC 408/409/418/419, 30-39МГц, ежедн.		12	от 82	ТЕХНОНЕЛ	266-5456, 266-7397
Panasonic KX-TC 900/910/912/908/9511/928, радиус 500м		12	от 125	ТЕХНОНЕЛ	266-0658, 266-5456
Panasonic KX-T2365/2315, а/дозвон, ЖКИ, память 28 ном.		+	50/43	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Samsung SF-203/203A	спикерфон, повтор, серт.РБ	12	от 24	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Samsung SP-R916/919	р/тел., 900 МГц, ЖКИ, 20н. пам., серт. РБ	12	170	ТУССОН	285-3993, 236-5931
Samsung, гр.связь,с повт.посл.номера,тон.набор,10н.,серт.РБ		12	от 20	ТУССОН	285-3993, 236-5931

МИНИ-АТС

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
De-Te-We	Германия, 14-900 портов, цифр., серт.РБ, сервис	12	?	ВЕФ-ИНЖИНИРИНГ	216-2298, 216-2174
LG Electronic	Корея, 8-166 портов, установка	12	?	ИТС	227-7354, 229-1696
NorStar, Meridian	3x8, 6x16, 8x32 и более, поставка и монтаж	12	?	ТУССОН	285-3993, 285-3997
Panasonic 206/616, от 2x6 до 6x16, беспл.програм-ие, совместима с люб.тел.		12	240-550	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
Panasonic KX-T	Япония, 6-512 портов, установка	12	?	ИТС	227-7354, 229-1696
Panasonic KX-T	3x8, 6x16, 8x32, лиц., установка, программ.	12	от 240	ПЕОЛА&М	285-6437, 266-3796
Panasonic, Samsung	любая конфигурация, серт.РБ, монтаж	12	от 240	БМ	235-3762, 230-9468
Samsung NX1232	от 8x15 до 12x32, поставка со склада, монтаж	12	от 834	ТУССОН	285-3993, 285-3997
Samsung KP12xm	8 городских, 16 вн. линий	12	780		
Samsung KP308xm	3 городских, 8 вн. линий	12	330		
Samsung KP820xm	4 городских, 12 вн. линий	12	440		
Siemens, Samsung	от 1/3 до 1000 портов и более, серт.РБ, установка	+	?	СЭНТЭКС	275-6334

КАЛЬКУЛЯТОРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Casio, Citizen	12, 14, 16р., бухгалтерские, двойное питание, скидки	12	б/нал.		
Casio, Citizen	карманные, научные, инженерные, графические	12	б/нал.		
Citizen	8-16 р., 60 наименований, серт.РБ	12	от 2,5	ЧЕСМА	262-9487, 262-8430
Citizen SDC-888	12 р., двойное питание, серт.РБ	12	от 15,3	ЧЕСМА	262-9487, 262-8430
Citizen SDC-888	12 р., двойное питание	12	от 15	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Citizen, Casio	10-16 разрядов, бух., научн., с печатью, двойное пит.	12	от 9,5	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813

ЭЛЕКТРОННЫЕ ЗАПИСНЫЕ КНИЖКИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Casio, цифр. фотокамеры, 320x240, 640x480, ПК-совм. под Win/Mac		12	б/нал.		
Casio, 8-256 кб, русифицир,пароль,подсветка, ПК-совм. под Win		12	б/нал.		
Casio SF5580/5780	128/256кб, большой дисплей, серт.РБ	12	110/130	ЧЕСМА	262-9487, 262-8430
Citizen, Casio, Sharp	15 моделей, 1-256кб, рус., серт.РБ	12	от 10	ЧЕСМА	262-9487, 262-8430
Переводчики	5 моделей, от 80000 слов, серт.РБ	12	от 45	ЧЕСМА	262-9487, 262-8430

ПИШУЩИЕ МАШИНКИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Canon, Daytek, Olivetti, Brother		12	от 92	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Olivetti ET 510/2450	A4/A3, рус./лат., склад	12	?	БЕЛАТРОНСЕРВИС	284-7219, 284-8021
Olivetti ET 2450 MD/2	A3, рус./бел./лат., а/запр., ЖКИ, 32кб(16 стр.)	12	576		
Olivetti ET 2450/2	A3, рус./бел./лат., а/запр., а/корр.ош.	12	412		
Olivetti ETP 510	A4, рус./бел./лат., а/запр., а/корр.ош., пам.80симв.	12	130		
Olivetti ETP 540,A4, р./б./л.,а/запр.,а/корр.ош.,пам.3,5стр.,диспл.22симв.		12	226		
Olivetti 510/540/2450 MD/2, доставка		+	?	БИТРЭЙД	223-6047, 229-2100
Optima SP 50/51/54, доставка		+	?	БИТРЭЙД	223-6047, 229-2100
Olivetti ET-510	A4, рус./лат., кор.лента	12	115	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Olivetti 510/540	рус./лат., а/корр.ош. и оформл. текста	12	130	БЕЛФОРТ	234-2054, 234-2052
Optima SP50	рус., а/корр.ош. и оформл. текста	12	165	БЕЛФОРТ	234-2054, 234-2052
Samsung		12	от 95	БМ	235-3762, 230-9468
Samsung SQ-1000	A4, рус./лат., кор.лента	12	95	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Пишущие машинки	+		?	САБИ-ПУРТА ПЛЮС	226-5442

КАССОВЫЕ АППАРАТЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Elite ECR-1200,госреестр,10отд.,пр. отчеты,2дисп., денежн.ящ.,интерф.с весами		12	563	ТУССОН	285-3993, 236-5931
Касс. аппараты (б/у), ден.ящик, документы для ГНИ, расх.материалы		+	?	САБИ-ПУРТА ПЛЮС	226-5442

СЧЕТЧИКИ БАНКНОТ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Magner 35/95	700/1200/1500б/мин,Япония,фасовка,детекция	12	от 575	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Magner-95	600-1500б/мин,Япония,3-скор.,фасовка,а/старт	18	от 840	СТАТСЕРВИС	229-3513, 229-3629
Magner-35DC	1000б/мин, Япония, а/старт	18	от 570	СТАТСЕРВИС	229-3513, 229-3629
Magner-95D	600-1500б/мин,3-ск., фасовка,а/старт,детекция	12	от 890	СТАТСЕРВИС	229-3513, 229-3629
МСК-4, Magner		+	от 175	ТУССОН	285-3993, 236-4288
Счетчики "Банкнота-1", детекторы валют		+	от 175	САБИ-ПУРТА ПЛЮС	226-5442

ТОРГОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Metrologic ручн.и стац.лаз.скан.штрихкодов,RS232,"разр.кл.",терм.сб.данных		12	от 490	ТУССОН	285-3993, 236-5931
Детекторы валют «СПЕКТР» (офисные, автомобильные, профессиональные)		12	от 48	СТАТСЕРВИС	229-3513, 229-3629

ТОВАРЫ ДЛЯ СПОРТА И ОТДЫХА

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Аксессуары для спорта, Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 4	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Бег. дорожки Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 380	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Велотренажеры Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 135	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Гимнастические снаряды и оборудование для спортивных игр		+	?	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Гребные тренажеры Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 333	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Домашние сауны		+	от 4000	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Мячи футбольные, волейбольные, баскетбольные		+	от 6	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Солярии Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 646	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Степперы Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 80	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Теннисные столы Kettler, Fitness Club, дост., сб. б/п		+	от 150	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Тренажеры для бодибилдинга Kettler, Fitness Club, дост., сб. б/п		+	от 90	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Хоккейная экипировка		+	?	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Штанги, гири, гантели, доставка, сборка б/п		+	от 1,3	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ СТРУЙНЫХ ПРИНТЕРОВ

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Картриджи для HP DJ 500C/510/520/540/550/560C, оригинал, доставка	от 29		
Картриджи для HP DJ 600/660C/670/690C/694, оригинал, доставка	от 29		
Картриджи для Epson Stylus 400/800/800+/1000, двойной, ориг., доставка	от 17		
Картриджи для EpsonStylus200/ColorII/820/ColorIIs/Color200,ориг., доставка	от 17		
Картриджи для любых моделей HP	?		
Картриджи для любых моделей Epson Stylus	?		
Чернила, заправка	?		
Картриджи для Canon BC 01/02 black, ориг.	23	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи для Epson Stylus 400/800/800+/1000/1520, черн., цветн., ориг.	24	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи для Epson Stylus 820 color, черн., цветн., ориг.	19	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи для Epson Stylus XL, цветн., ориг.	28	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи для HP DJ 51625A, 51649A для 3-6xx, color, запр.	29	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи для HP DJ 51626A, 51629A для 3-6xx, черн., запр.	28	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи для HP DJ 51640A, 51645A для 800/1200C/1600C, черн.	30	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи для HP DJ 51640C/M/Y, 51641A для 800C/1200C/1600C, color	34	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи для Canon, Epson, HP, доставка	от 5,3	БЕЛСПАС	231-8159
Картриджи, чернила для Canon, Epson, HP, Lexmark	?	КВАЗАР	286-2574, 286-2575
Картриджи для Canon BC 02/05/06/10/11/20/21, BX 2/3	от 24	Электросервис и К	266-0215
Картриджи для Canon BCI 10/11/21 черный/цветной, BJI 201	?	Электросервис и К	266-0215
Картриджи для Epson, Canon, HP	от 10	СИНКЛ-КОМ	223-0478
Картр.Epson ST-820/Is/200/200c/300c/400c/600c/800c/Pro/ProXL+/1000/1520/Photo	от 14	ICS	230-6401, 230-6382
Картриджи для HP DeskJet 400, 5xx, черный/цветной	?	P.T.C.	236-3332, 236-3944
Картриджи для HP DJ 300/400/500/600/700/800/1200/1600	29	БЕЛФОРТ	234-2054, 234-2052
Картриджи для HP DJ 3-6xx,850C,750,1xxx, b/w, color, original HP, склад	от 27	ELKO	236-9754, 236-8663
Картриджи для HP DJ 6xx, черный/цветной	?	P.T.C.	236-3332, 236-3944
Картриджи для Lexmark 1020/2030/2050, color	32	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Картриджи для Lexmark 1020/2030/2050, черн.	42	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Картриджи для Lexmark 7000 color	33	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Картриджи для Lexmark 7000, черн.	39	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Картриджи для струйных принтеров в ассортименте, доставка	?	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Картриджи для Canon, original	?		
Картриджи для HP, Epson, original	?		
Чернила для HP, Epson, Canon, Lexmark, пр-во Fullmark	?		
Картриджи HP51629A/26A/49A для HP DeskJet 6xx, черный/цв.	27	НИКС	284-2895
Картриджи для Samsung, Oki, Fujitsu	35	ОРГКОМПЛЕКТ	223-1596, 226-7660
Картриджи, чернила для HP DJ 3-6xx,850C/1200C/1600C,Canon,Epson,запр.	от 6	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Картриджи, чернила для Epson,Canon,Lexmark,HP,Olivetti,Xerox,заправка	от 3	АГРО	262-1527, 266-3852
Картриджи, чернила для HP DJ 3-6xx,850C/1200C/1600C,Epson,Canon,запр.ст.	от 5,7	АРТРОНАС	213-3314, 268-7627
Чернила для Canon BC 01/02 black, 20 мл, Fullmark, запр.	5	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Чернила для Epson,ST-400/800/1000, 20 мл, Fullmark, запр.	5	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Чернила для HP DJ 3xx/5xx/6xx, 40 мл, запр.	5	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Чернила черные/цветные для всех типов картриджей	от 5	ОРГКОМПЛЕКТ	223-1596, 226-7660
Чернила, заправка для HP, Epson, Canon BJ	от 5	СИНКЛ-КОМ	223-0478

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ ЛАЗЕРНЫХ ПРИНТЕРОВ

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Картриджи для HP LJ, Epson, original	?		
Тонеры для HP LJ 4/4M/4+/4M+/4L/4ML/4P/4MP/5L/5ML/5M/5MP, заправка	?		
Тонеры для Panasonic 4400/5400/6100, Oki 4W/400/800	?		
Картриджи для HP LJ IIP/IIIP/IID/IIID/4L/4P/5L/6P/4/4+/4V/4000/3Si/4Si,ориг., дост.	от 59		
Картриджи для Epson EPL2000/3000/5000/5200/5500/5600/7100/8100/9000,ориг., дост.	от 49		
Картриджи C3900A, 92298A для HP LJ 4V/4MV/4/4+/4M/4M+	от 99	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи C3903A, C3906A для HP LJ 5P/5MP/6P/5L/5ML/6L	от 89	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи 92274A, 92275A для HP LJ 4L/4ML/4P/4MP/IIP/IIIP	от 63	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи HPC3906A для HP LJ 5L/6L	55	НИКС	284-2895
Картриджи для HP LJ	от 58	СИНКЛ-КОМ	223-0478
Картриджи для HP LJ 4L/4P, 4/4+	?	P.T.C.	236-3332, 236-3944
Картриджи для HP LJ 5L/5P, 6P	?	P.T.C.	236-3332, 236-3944
Барабан для Lexmark Optra E Photoconductor	80	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Картриджи для Lexmark Optra E+ (3K)	64	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Картриджи для Lexmark Optra R+ (14K)	275	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Картриджи для Lexmark Optra S (17,6K)	265	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Картриджи для лазерных принтеров в ассортименте, доставка	?	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Картриджи для HP LJII(D,P/+),III(D,P,Si),4(L/P,V,+,Si), original HP, склад	от 70	ELKO	236-9754, 236-8663
Картриджи, тонеры для HP LJ II/III(P), 4L/P, 4/4+/4M/4V, 5L/P/MP, 6L/P/MP	от 13,5	АРТРОНАС	213-3314, 268-7627
Картриджи для HP LJ II, III, 4L, 5L, 5P	?	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
Картриджи, тонеры HP92274A/5A,92295A/8A,C3900A,C3903A,C3906A, запр.	от 15	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Картриджи, тонеры для HP LJ II/III(P,D), 4L/P, 4M, 5L/P, 6L/P	?	КВАЗАР	286-2574, 286-2575
Картриджи для любых моделей HP LJ, оригинальные, США	от 60		
Тонеры для HP, Epson, Lexmark, Oki и другие, США, гарантия качества	10		
Тонеры для HP, Epson, Lexmark, Oki и др., все модели, опт	от 6		
Заправки для HP DJ, Epson St, Lexmark, Canon (США)	?		
Тонеры для HP LJ 4L/4P/4/4+, бут. 400 г, 5L/6L бут.	8	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Тонеры для HP 5P/6P, бут. 215 г, IIP/IIIP, бут. 140 г	11	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Тонеры для HP LJ, Panasonic, заправка	от 10	СИНКЛ-КОМ	223-0478

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ МАТРИЧНЫХ ПРИНТЕРОВ

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Картриджи для Epson LX/FX/LQ 100/300/800/870/1050/1170/2070/2170	от 2,7	СПРИНКС	228-4104, 262-3271
Картриджи для Epson/Oki/Star/Fujitsu и др.	?	КВАЗАР	286-2574, 286-2575
Картриджи для Epson LX, FX, LQ, DFX, Star	от 2,5	СИНКЛ-КОМ	223-0478
Картриджи для HP DJ, Epson St, Lexmark, Canon, оригинальные	от 10	БЛАЙЗЕР ПРЯМЫЕ ПОСТАВКИ 262-23-77	
Картриджи к кассовым принтерам и аппаратам, пишущим машинкам, Англия	2		
Картриджи для Oki ML, Epson, Star, Hyundai, двойная плотность, Англия	2,3		
Картриджи для Oki ML, Epson, Star, Hyundai и др., все модели, опт	от 1,5		
Картриджи для Epson, Oki, Star, Panasonic, Olivetti, Canon и др.	?	Элпай НПП Химрем	213-3218, 213-3890
Картриджи для Epson, Oki, Star и др., ремонт	?	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Картриджи для матричных принтеров в ассортименте, доставка	?	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Картриджи для Epson, Oki, Star, Panasonic, S.Corona, Olivetti, Canon и др.	?	АРТРОНАС	213-3314, 268-7627
Лента красящая, 6,35/8/12,7/25,4 мм, St, HD	?	КВАЗАР	286-2574, 286-2575

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ КОПИРОВАЛЬНЫХ АППАРАТОВ

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Барабаны для Konica, Sharp всех моделей, установка, обслуживание	?	ТЕХНИЧЕСКИЙ ЦЕНТР СНАМИ 230-57-61, 230-67-54, 227-22-55, 214-89-64, 214-89-65, 210-52-25	
Барабаны для Canon всех моделей, установка, обслуживание	?		
Валы тефлоновые, резиновые для Sharp, Konica	?		
Запчасти со склада в Минске для Sharp, Ronica, Xerox	?		
Картриджи для Sharp X21/25/30/52/70/810/830, Xerox 5009/5310, черный, цв.	?		
Тонеры для Sharp X21/26/30/52/70/810/830, Xerox 5009/5310, заправка	?		
Тонеры для всех видов копировальной техники, заправка	?		
Барабаны для Ricoh, Konica, Canon, Mita, Nashua, доставка	?	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
Барабаны для Canon A30/E16/E3030/50/52/70, RX5009/52205317	от 26	БИТРЭЙД	223-6047, 229-2100
Блоки барабана для Canon NP-1215/1520/1550/2020/6020/6216, запр.	107	БИТРЭЙД	223-6047, 229-2100
Барабаны для Xerox RX 520/5009/5310/822/5316/5815/5328	?	БЕЛАТРОНСЕРВИС	284-7219, 284-8021
Все для Ricoh, Mita, Utax, Nashua, Canon	?	BVC	228-6854, 228-6882
Запасные части для Canon, Ricoh, Nashua, Xerox, Sharp	?	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804
Запасные части для для Canon, Ricoh, Mita, Xerox, Sharp	?	ТОРИС КопиТехник 216-21-83 (4 линии)	
Картриджи, барабаны, для Canon, Ricoh, Mita, Xerox, Sharp	?		
Тонеры, девелоперы для Canon, Ricoh, Mita, Xerox, Sharp, заправка	?		
Картриджи A30/E30/E16 для Canon, заправка	от 70	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804
Картриджи для Xerox RX 520/5009/5310/822/5316/5815/5328	?	БЕЛАТРОНСЕРВИС	284-7219, 284-8021
Картриджи E16/E30/A30 для Canon FC/PC-310/330/210/230	?	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
Картриджи, девелоперы, тонеры для Canon, Mita, Xerox, Sharp, Panasonic	от 6	АРТРОНАС	213-3314, 268-7627
Картриджи, тонеры для Canon, Panasonic, Mita, Xerox, Sharp, заправка	?	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Картриджи, тонеры, девелоперы для Canon, Mita, Xerox, Sharp, заправка	от 9	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Картриджи Canon E16/E30, для FC/PC 210-230, A30 для FC/PC-1/2/3/5/6/7/11/22	73	БИТРЭЙД	223-6047, 229-2100
Картриджи Mita DC 10/20, заправка	164	БИТРЭЙД	223-6047, 229-2100
Картриджи Sharp Z20/30/50/52/70, RX5009/5220/5310, заправка	68	БИТРЭЙД	223-6047, 229-2100
Картриджи Canon E16/E30	от 73	ЭЛЕКТРО сервис. Официальный дилер Canon (017) 266-02-15, (0152) 44-32-41	
Запасные части для Canon	?		
Барабаны для Canon, Drum Unit	?		
Тонеры для любых моделей Canon	от 8,5		
Тонеры для Mita DC 1555/1605/1656/1657/1685/1855/2155, туба 180 г	11	БИТРЭЙД	223-6047, 229-2100
Тонеры для Sharp SF-2014/2114/2214/2116/2118/7800	18	БИТРЭЙД	223-6047, 229-2100
Тонеры для Sharp Z20/30/50/52, RX 5009/5220/5310, бутыль 150г	9	БИТРЭЙД	223-6047, 229-2100
Тонеры для Canon 17/210-330, бутыль 150г, NP 1215/15x0/6216, 190 г	7	БИТРЭЙД	223-6047, 229-2100
Тонеры для Ricoh M5/3/50, пенал 150г, FT 410/4418/4421/5010	11	БИТРЭЙД	223-6047, 229-2100
Тонеры для Xerox 5220/520/5009/5310	7	БЕЛФОРТ	234-2054, 234-2052
Тонеры для Utax 88/90/96	10	БЕЛФОРТ	234-2054, 234-2052
Тонеры и запчасти для любым моделям Xerox и Sharp	?	БИ-ПРОЕКТ	232-4349, 231-9576
Тонер для Ricoh M5/M100, доставка	?	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
Тонер для Ricoh 4430/5010/5050, 300/330 г, доставка	?	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
Тонер для Canon NP 1215/1520/1550, 190 г, доставка	?	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
Тонер для Sharp Z30/50/70, доставка	?	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
Тонер для Mita DC 1205/DC 1605, доставка	?	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
Тонер для Ricoh FT 3020/30/50/4030/60/65/5010/5560, туба 300г	13,8	БИСПРИС 220-09-26, 226-38-58	
Тонер для Canon NP 4050/4080/4540/4040, туба 750г	49		
Тонер для Canon FC/PC, туба 185г, опт.скидки	6,8		
Тонер для Canon NP 1215, туба 190г, опт.скидки	6,5		
Тонер для Sharp Z30/50/52/70, туба 150г, опт.скидки	8		
Тонеры для Xerox RX 520/5009/5310/822/5316/5815/5328	?	БЕЛАТРОНСЕРВИС	284-7219, 284-8021
Тонеры, девелоперы для Canon, Ricoh, Nashua, Xerox, Sharp	от 8	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ ПИШУЩИХ МАШИНОК

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Картриджи, литероносители для Samsung, Olivetti, Canon, Brother	от 2,5	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Картриджи корр.лента для Optima, Samsung, Olivetti, Xerox, Brother, Xerox и др.	?	КВАЗАР	286-2574, 286-2575
Лента 6,35, 8 мм для Optima, Samsung, Olivetti, Xerox, Brother и др., заправка	?	КВАЗАР	286-2574, 286-2575
Лента для Ятрань 13, 16 мм с катушкой	?	КВАЗАР	286-2574, 286-2575

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ КАССОВЫХ АППАРАТОВ

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
З/ч для "БелОКА 400/500", опт, мелкоопт, под заказ	?	КВАЗАР 220-88-25, 222-25-58	
Лента красящая для любых касс.апп., скидки от 50 шт.	?		
Картриджи для "Прима", Olibel CRF-1000, Star SP3xx, Elite ECR-1200	?		
Картриджи для "БелОКА 500"/крас.ролик IR-40 для "Микро-101"	?		

КАНЦТОВАРЫ, ОФИСНЫЕ ПРИНАДЛЕЖНОСТИ

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Канцтовары 1500 наим., калькул., печати, штампы, бухбланки, доставка	?	ОСНОВАНИЕ	226-4904, 226-4815
Канцтовары, товары для офиса, бумага, оптом и в розницу		БЕЛКАНТОН 228-16-86, 228-21-62, 228-21-72	
Только прямые поставки			
Система скидок, постоянное наличие на складе, доставка			

ТЕРМОБУМАГА

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
210x30, доставка	?	ТНФ	263-8616, 263-8257
210x30, Германия	1,2	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
210/216x15/30, доставка	от 1,3	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
210/216x30, Германия	?	БЕЛКАНТОН	228-1686, 228-2162
210x30, 210x15, 216x30, доставка	?	ОСНОВАНИЕ	226-4904, 226-4815
Koehler, 210x30, доставка, серт.РБ	от 1,1	ЧЕСМА	262-9487, 262-8430

БУМАГА

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
А3, писчая, для факсов, к/а, бесп. доставка	?	ЛОРМА	250-5961
DataCopy, A4/A3, 500 л, 80 г/кв.м	?	БЕЛКАНТОН 228-16-86, 228-21-62, 228-21-72	
Xerox, A4/A3, 80 г/кв.м, 500 л	?		
Бумага (Светлогорск), 92%, 80 г/кв.м, 65 г/кв.м, 500 л, А4	?		
Epson Original, A4/A3, пленка, фото 720-1440dpi	от 7	ICS	230-6401, 230-6382
Office Paper, A4, 80 г/кв.м, 500л (Сыктывкар)	низкая	ТЭНЛИВА	211-8286
Xerox Business, A4/A3, 80 г/кв.м, 500л	3,35/6,7	NTT's "NEW TAIR TECHNOLOGY SYSTEMS" 210-23-34, 221-23-33	
Xerox Colortech, A4/A3, 90 г/кв.м, 500л	7,5/15		
Xerox Colortech, A4/A3, 100 г/кв.м, 500л	8,5/17		
Xerox Colortech, A4/A3, 120 г/кв.м, 500л	10,9/21,8		
Xerox Colortech, A4/A3, 135 г/кв.м, 250л	9,7/19,4		
Xerox Colortech, A4/A3, 160 г/кв.м, 250л	7,6/15,2		
Xerox Premier, A4, 100 г/кв.м, 500л	5,6		
Xerox (офисная, цветная), A4/A3, 80-200г/кв.м, 500л.	от 3,45	ПЕЙПАРС	211-2965, 223-7580
DataCopy, XeroxBusines, A4/A3, 80/100г/кв.м, 500л.	от 3,79	ТАИР-ЛУВР	266-1990, 266-6691
VilatPaper Writing, 92%, A4/A3, 65 г/кв.м, 500л	2,3-4,6	ВИЛАТ 228-61-66, 228-61-67, 228-69-19, 228-69-21, факс 228-67-01	
VilatPaper Copy, 92%, A4/A3, 80 г/кв.м, 500л	2,85-5,7		
Газетная (60,84,126,168см), тн	450		
White PPC, A4, 500л., 80г/кв.м, Австрия	4,7		
Офсетная №1 (65-120 г/кв.см), тн	710-770		
Ватман (A4, A3, A2, A1), кг	1,64		
Бумага для ксерокса, 80г/кв.м	3,3	ЧЕСМА	262-9487, 262-8430
Бумага, пленка для лаз.и стр.принтеров Epson, Basf, Fullmark, HP, Verbatim	?	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Газетная рулонная 840x1260x1680мм	?	КОПИЛЭНД	223-3118, 220-3652
Xerox A4/A3	?	КОПИЛЭНД	223-3118, 220-3652
ГАЛЕРЕЯ БУМАГИ. Узор на А4, купонах, визитках, самоклеющ.этикетках	?	ДИКТУМ	284-1529, 284-1143
Для к/а, принтеров, факсов, писчая, самокопир., доставка	?	ОСНОВАНИЕ	226-4904, 226-4815
Коробки из гофрокартона, доставка	?	ТНФ	263-8616, 263-8257
Лента для принтеров, рулоны 210, 310, 420мм, доставка	?	ТНФ	263-8616, 263-8257
Лента чековая, ширина ролика любая, доставка	?	ТНФ	263-8616, 263-8257
Мелованная MultiArt Gloss/Silk, 90-300г/кв.м, за 1 т	1900	ПЕЙПАРС	211-2965, 223-7580
Мелованная Galerie Art Gloss, Silk, 115-250г/кв.м, Финляндия, за 1 т	1760	ПОЛИГРАФСИСТЕМ-М т/ф 221-47-08	
Мелов.Magnostar(глянц.),Magnomatt(мат.),90-350г/кв.м.Голл.-Австрия,за 1 т	1660		
Офисная, писчая, для к/аппаратов, (A3, A4), доставка	?	ТНФ	263-8616, 263-8257
Офсет № 1, 65г/кв.м, 80г/кв.м	?	ТНФ	263-8616, 263-8257
Офисная, A4/A3, в ассортименте, доставка	?	МЕДХОР 220-23-56, 210-43-16, 210-41-41	
ЛБК1-210/240/390/420мм x 12", 2000л., перфорация, стопа, доставка	от 11		
Лента 105/210/310/420 мм, рулон, 100 п.м, втулка, доставка	от 0,7		
Чековая лента в ассортименте, доставка	от 0,11		
Самокопирующая, A3/A4/A5; 2-5-слоевая, перф., стопа, доставка	от 32		
Этикеточная металлизированная, 2 вида, за 1 т	от 4250	ПЕЙПАРС	211-2965, 223-7580
White PPC, A3, 500л., 80г/кв.м, Австрия, белее белого	от 3,2	ЧП БАЙКО	231-6498
White PPC, A4, 500л., 80г/кв.м, Австрия, скидка, доставка	от 6,4	ЧП БАЙКО	231-6498
Пленка для лазерных и струйных принтеров Basf, доставка	от 12,5	БЕЛСПАС	231-8159

РЕКЛАМНЫЕ УСЛУГИ, ПОЛИГРАФИЯ

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Бланки, визитки, этикетки, буклеты, брошюры, плакаты, конверты и т.д.	?	ДЕЛ.ИНИЦИАТИВА	217-4304, 222-2133
Цветные ксерокопии, формат А4-А0	от 0,95	ДЕЛ.ИНИЦИАТИВА	217-4304, 222-2133
Пластиковые карты (бэджи, пропуска, удост., дисконтные, клубные карты)	?	ДЕЛ.ИНИЦИАТИВА	217-4304, 222-2133
Оперативное тиражирование на ризографе(100А4-$3, 500А4-$10, 1000А4/А3-$17/22)		ДЕЛ.ИНИЦИАТИВА	217-4304, 222-2133
Все виды наружной рекламы, паспортизация	?	МИЛА ПЛЮС	230-6216, 214-5482
Щиты, оригинальные конструкции (изготовление, аренда)	?	МИЛА ПЛЮС	230-6216, 214-5482
Печати, штампы (дешево, срочно, гарантия) - от 2 часов до 3 дней	?	ЛАВЕНКА 223-68-78, 223-99-78. Лицензия №87 от 27.03.97 г. выдана МВД РБ	
Печати для опломбирования, пломбиры, пломбы, шпагат	?		
Визитки, бланки 4-х видов, тиснение на папках, ежедневниках	?		
Этикетки, упаковка, буклеты, брошюры, бэджи и др. полиграф. усл.	?		
Grawerton. Таблички, шильды, дипломы, сертификаты	0,07/кв.см	ДИКТУМ	284-1529, 284-11814
Визитки, бланки, знаки, листовки, календари, плакаты	?	Грандстиль 229-35-00	
Этикетки самоклеющиеся, брошюры, проспекты, упаковка	?		
Разработка и печать широкоформатных плакатов	?		
Качественная шелкография, самоклеящиеся этикетки, упаковка	?	ЗРОКАРТ	256-9378, 251-1336
Ксерокопия цв.и ч/б, фото и рис. на майках, керамических кружках	?	Микровидеосистемы	261-2523, 261-6115
Полноцветная печать, оформление АЗС	?	МИЛА ПЛЮС	230-6216, 214-5482
Печать и вырубка этикеток, коробок, ярлыков, буклетов	?	ПЛАНТЕЯ	226-4548, 211-0355
Полноцветные вымпелы, наст.флажки, реставрация фото, фотомонтаж	?	Микровидеосистемы	261-2523, 261-6115
Самоклеющиеся этикетки	?	ПЛАНТЕЯ	226-4548, 211-0355
Самоклеющиеся, компьютерные этикетки Alpi (Испания), упак. по 25/100/500 л	от 4,8	БЕЛКАНТОН	228-1686, 228-2162
Этикетки самоклеющиеся, пломбы для оргтехники	?	ФИДЭЯ	284-2618, 284-2311
Этикетки печатные и жаккардовые для одежды и обуви	?	ФИДЭЯ	284-2618, 284-2311

ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Epson, Hewlett Packard, сервис-центр, лиц. №322	?	СПРИНКС	228-4104, 262-3271
Восстановл.и запр.картриджей Canon, Sharp, Xerox, HP, консультации	?	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Диагностика и ремонт копир. техники, принтеров, факсов	?	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Договор, заправка картр., зап. части, расходные материалы	?	Электросервис и К	266-0650
Замена термопленки в копир. апп. Canon всех моделей	?	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804
Заправка картриджей для к/а Canon, замена барабана	от 10	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804
Заправка картриджей для HP LJ, Epson EPL	от 11	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804
Заправка картриджей для к/а Xerox, Sharp	от 15	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804
Заправка лазерных картриджей Lexmark, HP	?	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Заправка струйных картриджей Lexmark, HP, Epson, Canon	?	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Заправка техники Ricoh, Mita, Utax, Nashua, Canon, Sharp, Xerox, HP	?	BVC	228-6854, 228-6882
Заправка, техобслуживание любого оборудования Xerox, Sharp	?	БИ-ПРОЕКТ	232-4349, 231-9576
Заправка и ремонт копир. техники Canon, Xerox, Sharp, HP, выезд	?	ПЕОЛА&М	211-8778, 264-7953
Заправка картриджей Canon, Sharp, Mita, Xerox, гарантия	?	ТОРИС КопиТехник 216-21-83 (4 линии)	
Заправка картриджей HP LaserJet, гарантия	?		
Ремонт копир. техники Canon, Ricoh, Sharp, Mita, Xerox, гарантия	?		
Ремонт Canon, Xerox, Mita, Sharp, Utax, выезд	?	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Заправка картриджей Canon, Xerox, Mita, Sharp, выезд	?	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Заправка картриджей HP LJ 4/4M/4+/4L/4ML/4P/4MP/5L/5M/5MP, выезд	?	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Замена барабанов, термопленок для Canon, заправка	?	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Ремонт, заправка копировальной техники и лазерных принтеров	?	ЧП ТРУБАЧ	231-7082
Ремонт факсов Panasonic и др., копир апп., ПК и др. оргтехники	?	ДУМИ	284-1627
Ремонт, ТО, заправка картриджей, замена барабанов копир. техники Xerox	?	БЕЛАТРОНСЕРВИС	284-7219, 284-8021
Ремонт копир. техники Xerox	?	КОПИЛЭНД	223-3118, 220-3652
Заправка картриджей, замена барабанов Xerox	?	КОПИЛЭНД	223-3118, 220-3652
Ремонт копир. техники Canon, Ricoh, Nashua, Xerox, Sharp, Mita	?	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804
Ремонт любой импортной электроники и техники	?	BVC	228-6854, 228-6882
Ремонт, ТО копир. техники, факсов, принтеров Canon, Selex, Olivetti	?	Электросервис и К	266-0650
Ремонт, ТО, запчасти к Ricoh, Mita, Utax, Nashua, Canon	?	BVC	228-6854, 228-6882
ТО, консультации, выезд к зак., поставка запчастей и расх.мат.	?	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804

СТРОИТЕЛЬСТВО, РЕМОНТ

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Керамическая плитка (Испания, Италия), за 1кв.м	12-14	СТРОЙМАРКЕТ	213-4764, 264-9536
Клей для керамич.плитки Keracoll(Италия) наруж./вн.работ,цвет бел./сер.(1кг)	0,4	СТРОЙМАРКЕТ	213-4764, 264-9536
Компакты (Италия)	125-412	СТРОЙМАРКЕТ	213-4764, 264-9536
Краны (Италия)	21-102	СТРОЙМАРКЕТ	213-4764, 264-9536
Обои (Германия)	4-9	СТРОЙМАРКЕТ	213-4764, 264-9536
Плитка "Тресс" (Италия за 1кв.м)	13-16	СТРОЙМАРКЕТ	213-4764, 264-9536
Стеклоблоки, стекло оконное, узорчатое, армированное, нарезка	?	ЕНИСЕЙ	294-3788, 294-1473
Трубы медные (Италия за 1п.м)	2,6-3,7	СТРОЙМАРКЕТ	213-4764, 264-9536
Умывальники (Италия)	70-328	СТРОЙМАРКЕТ	213-4764, 264-9536

ТРАНСПОРТНЫЕ УСЛУГИ

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
МАЗ, 10-20т, 82куб.м, тент, рефриж., обр.грузы, конт.перевозки, TIR, СНГ, Балтия, Европа		ДЖЕНТИ	289-2576, 284-0255(кругл.)

ВЕСЬ МИР НА ЛАДОНИ

СТРАНА	МАРШРУТ	ВИД	ДНИ	Транспорт	СРОКИ	ПРОЖИВАНИЕ	СЕРВИС	ПУНКТ ОТПР.	ЦЕНА, у.е.	ФИРМА	ТЕЛЕФОН
АНГЛИЯ	Рочестер, Лондон	О+Э	10	авто	30.10-8.11	в семьях	панс., экск., медстрах	Минск	385 + виза, 430 + виза	Белорусский клуб любителей путешествий	234-0453, 237-8687в, 263-0601в
БЕЛАРУСЬ, ЛИТВА, ЛАТВИЯ	ОТДЫХ И ЛЕЧЕНИЕ. ПУТЕВКИ ВЫХОДНОГО ДНЯ									ОСТ'КОМ-ПЛЮС	213-4789, 284-7295, 284-7296, 274-9351в
ГЕРМАНИЯ	Берлин, Нюрнберг	О+Ш	5	микроавтобус	пост.	пансионат	звт, виза, медстрах	Минск	по спр.	Белорусский клуб любителей путешествий	234-0453, 237-8687в, 263-0601в
ЕГИПЕТ	Хургада	О+Э	7-15	авиа	пост.	3-5*	п/панс. (шв. стол), трансфер, русскоговорящий гид, медстрах	Минск-Шереметьево-2	от 352, скидки детям	МАРИАДА-ТУР	284-6139, 284-4024
ЕГИПЕТ, ОАЭ, ТУНИС	ОТДЫХ С КРУИЗОМ, ПОДВОДНОЕ ПЛАВАНИЕ В ЕГИПТЕ (380 у.е.), ОАЭ (410 у.е.), ТУНИСЕ (500 у.е.), НА ОСТРОВАХ КРИТ, МАЙОРКА, КИПР. ЕВРОВИЗЫ. БЫСТРО И КАЧЕСТВЕННО!									ТЕХНОСТАР	284-0292, 284-0293, 284-2669, 284-0188
ОАЭ	Дубай, Шарджа	О+Э	4-15	авиа	пост.	3-5*	по выбору, п/панс.	Минск-2, Москва	по спр.	СВЭЛНА	223-0701, 222-4818, 223-0721
ТУНИС	Хаммамет	О+Э	7-15	авиа	сб	3-5*	п/панс., медстрах	Минск, Варшава	от 360	Белорусский клуб любителей путешествий	234-0453, 237-8687в, 263-0601в
ТУНИС	Хаммамет, о.Джерба	О+Э	7, 14	авиа	пост.	3-5*	по выбору, п/панс.	Варшава, Москва	по спр.	СВЭЛНА	223-0701, 222-4818, 223-0721
ЧЕХИЯ	Прага	Э	по жел.	ж/д	пост.	3-5*	звт, по выбору, трансфер, медстрах	Минск	от 350	СВЭЛНА	223-0701, 222-4818, 223-0721
ЧЕХИЯ	ЭКСКУРСИОННЫЕ ТУРЫ ПО ЧЕХИИ: Прага, Карловы Вары, пещеры, замки, скальный город Адршпах, винные погреба Брно, ужин в пражском ресторане «У Швейка» и многое другое; программы на 6 (по воскресеньям) и 8 (3.10) дней									ОСТ'КОМ-ПЛЮС	213-4789, 284-7295, 284-7296, 274-9351в
ЧЕХИЯ	Прага	О+Э	по заказу	ж/д, авиа, авто	по заказу	2-5*	по выбору	Минск	по спр.	Белорусский клуб любителей путешествий	234-0453, 237-8687в, 263-0601в

СТРАНА	МАРШРУТ	ВИД	ДНИ	Транспорт	СРОКИ	ПРОЖИВАНИЕ	СЕРВИС	ПУНКТ ОТПР.	ЦЕНА, у.е.	ФИРМА	ТЕЛЕФОН
ЧЕХИЯ	Прага, Карловы Вары, Марианские Лазни	О+Э	6	авто	пост.	2-5*	медстрах, звт, экск. программа, ужин или дискотека (по выбору) на борту катера	Минск	от 130 - взр., 110 - дети 6-12 лет, 60 - дети 0-6 лет	ЕВРОТУР ТРАНС	223-2524, 223-2661
ЗОЛОТАЯ ОСЕНЬ В ЕВРОПЕ: ПРАГА-ПАРИЖ-БРЮССЕЛЬ-АМСТЕРДАМ-БЕРЛИН (30.10); КАЖДОЕ ВОСКРЕСЕНЬЕ: ПРАГА-КАРЛОВЫ ВАРЫ-ЗАМКИ НА ВЛТАВЕ (6 дней, от 145 у.е.). БАРХАТНЫЙ СЕЗОН НА КИПРЕ (апартаменты, отели; круизы в Израиль, Египет; от 495 у.е.)										НАДЗЕЯ	224-0544, 222-8227, 228-0646
ЭКСКУРСИОННЫЕ ТУРЫ ПО ЕВРОПЕ: Швейцария, БеНиЛюкс, «Вся Франция», «Париж за копейку», Париж-Лондон в туре «Темза и Сена - не мечтать, а ехать!», вся Европа в туре «Как прекрасен этот мир, посмотри!» (количество дней тура - 9-12)										ЕВРОТУР ТРАНС	223-2524, 223-2661
ОТДЫХ : БЕЛАРУСЬ, КРЫМ; ЛИТВА; ВИЗОВАЯ ПОДДЕРЖКА										НЕМБРА	283-2553, 283-2552

СТРАНА	МАРШРУТ	ВИД	ДНИ	Транспорт	СРОКИ	ПРОЖИВАНИЕ	СЕРВИС	ПУНКТ ОТПР.	ЦЕНА, у.е.	ФИРМА	ТЕЛЕФОН
ГРЕЦИЯ	Ривьера Олимпийская, Халкидики, о-ва Крит, Родос, Кос	О+Э	7-14-21-28	авиа	пост.	2-5*	экскурсии, медстрах	Варшава	от 246, с авиаперел. + виза	ТУССОН ВОЯЖ. г. Минск, пр. Машерова, к-р «Москва» т/ф: (017) 223-15-33, 223-88-41, 211-02-05; г. Брест, ул. Советская, 25—10 тел. (0162) 222-363; г. Гродно, тел. (0152) 332-965	
ЕГИПЕТ	Хургада, Сафага	О+Э	7-14-21-28	авиа	пост.	2-5*	экскурсии	Варшава, Москва	от 328, с авиаперел. + виза		
ИСПАНИЯ	о.Майорка, о.Тенерифе, о.Гран-Канария	О+Э	7-14-21-28	авиа	пост.	2-5*	экскурсии, медстрах	Варшава	от 274, с авиаперел. + виза		
ТАИЛАНД	Пхукет, Паттайя, Бангкок	О+Э	9-16	авиа	пост.	2-5*	экскурсии, медстрах	Варшава, Москва	от 650		
ТУНИС	Сус, Хаммамет, Монастир, о.Джерба	О+Э	7-14	авиа	пост.	2-5*	экскурсии, медстрах	Варшава	от 260		
ОБУЧЕНИЕ ИНОСТРАННОМУ ЯЗЫКУ в лучших колледжах Великобритании, Германии, США, Франции, Италии, Испании. ПРОДАЖА ВАУЧЕРОВ в Польшу, Чехию, Словакию, Венгрию											

СТРАНА	МАРШРУТ	ВИД	ДНИ	Транспорт	СРОКИ	ПРОЖИВАНИЕ	СЕРВИС	ПУНКТ ОТПР.	ЦЕНА, у.е.	ФИРМА	ТЕЛЕФОН
ИТАЛИЯ	Вена-Милан-Рим-Флоренция-Венеция	Э	12	авто	18.10	2-3*	п/панс., обширная экск. программа, медстрах	Минск	450 + виза	ЗОЛОТАЯ МИЛЯ	264-6321, 264-6502
ФРАНЦИЯ	Париж	Э	8	авиа	6, 13, 20, 27.10, еженед.	2-3*	звт, обширная экск. программа, медстрах	Минск	590 + виза		
ФРАНЦИЯ	Прага-Париж-Кельн	Э	10	авто	25.10, 22.11	2-3*	звт, обширная экск. программа, медстрах	Минск	350 + виза		
ЧЕХИЯ-ВЕНГРИЯ	Прага-Брно-Будапешт	Э	8	авто	18.10, 15.11	2-3*	звт, обширная экск. программа, медстрах	Минск	210		
ЧЕХИЯ	Сечь, международный молодежный центр	О, Д	8	авто	осенние каникулы	корпуса со всеми удоб.	3-раз. пит., обширная экск. и культ. прогр. (молодежный, детский, семейный отд.)	Минск	205		
ЧЕХИЯ	Прага-Карловы Вары-Кутна Гора	Э	6	авто	11, 25.10	2-3*	звт, обширная экск. программа, медстрах	Минск	160		
ЛИТВА (за авто): каждый вторник, 50 у.е. + виза. ВАУЧЕРЫ: Чехия, Венгрия											

СТРАНА	МАРШРУТ	ВИД	ДНИ	Транспорт	СРОКИ	ПРОЖИВАНИЕ	СЕРВИС	ПУНКТ ОТПР.	ЦЕНА, у.е.	ФИРМА	ТЕЛЕФОН
АВСТРИЯ-ШВЕЙЦАРИЯ	Будапешт-Вена-Зальцбург/Мюнхен-Люцерн-Цюрих-Берн-Базель	Э	7/7	авто	1.11, 20.12 (оба тура)	2-3*	звт, проезд, прожив., экск., гид, медстрах	Минск (центр города)	295 + виза/395	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	255-1868, 253-3739, 216-9395, пр. Пушкина, 55
ИСПАНИЯ	Канарские о-ва, о.Майорка	О	8, 15	авиа	еженед.	2-5*	прожив., пит., трансфер, медстрах, авиабилеты	Минск, Москва	по спр.		
ЧЕХИЯ/ЧЕХИЯ-ВЕНГРИЯ	Прага-Карловы Вары-Замок/Прага-Карловы Вары-Будапешт	Э	6/7	авто	вс/27.09, 11, 25.10	2-3*	звт, проезд, прожив., экск., гид, медстрах	Минск (центр города)	145/175		

Лицензии фирм, разместивших рекламу в таблице «Весь мир на ладони»
(выданы Министерством спорта и туризма Республики Беларусь сроком на 2 года)

Белорусский клуб любителей путешествий ...... №377/10.01.97г.
ЕВРОТУРТРАНС ...... №656/16.07.98г.
ЗОЛОТАЯ МИЛЯ ...... №521/22.05.97г.
МАРИАДА-ТУР ...... №180/04.10.96г.
НАДЗЕЯ ...... №257/18.10.96г.
НЕМБРА ...... №463/07.04.97г.
ОСТ'КОМ-ПЛЮС ...... №593/19.12.97г.
СВЭЛНА ...... №048/13.08.98г.
ТЕХНОСТАР ...... №260/25.10.96г.
ТУССОН-ВОЯЖ ...... №658/16.07.98г.
ЭКОЛОГИЯ-ТУР ...... №281/01.11.96г.

ОСНОВНЫЕ СОКРАЩЕНИЯ:
А – тур за авто, Б – бизнес-тур,
ГЛ – горнолыжный тур,
Д – детский отдых, Л – лечение,
О – отдых, Ш – шоп-тур,
Э – экскурсионный тур,
Я – обучение языкам

ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

ТЕОДОР ТВЕРИЙОНАС: «ЖЕСТКИЕ МЕРЫ ЦЕНТРОБАНКА ЛАТВИИ В ОТНОШЕНИИ СТРАН СНГ — ВЫНУЖДЕННЫЕ»

Вадим ШЕРШОВ, Рига

С 1 октября совет Банка Латвии (БЛ) вводит ограничения на сделки коммерческих банков в странах повышенного риска, не являющихся членами Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР). К таковым отнесены и страны СНГ. Причины и суть этого решения по просьбе «БДГ» комментирует президент Ассоциации коммерческих банков Латвии Теодор ТВЕРИЙОНАС.

— Можно предположить, что решение Банка Латвии вызвано финансово-экономическим кризисом в России, его негативным воздействием на банковскую систему Латвии. Так ли это?

— Да. В частности, это объясняется решением российского правительства заморозить и реструктуризировать свои краткосрочные долговые обязательства. К сожалению, этому дурному примеру последовала и Украина, что поставило наши банки (к счастью, не все) в затруднительное положение. Для того чтобы точнее представить ситуацию, приведу некоторые цифры. В 1995 г. средства, размещенные банками вне Латвии, составляли 38,7% всех активов, а в 1998 г. уже 52,3%. Их сумма превысила Ls 1 млрд и включает кредиты, наши средства в зарубежных банках, покупку облигаций и других ценных бумаг. В ценные бумаги других государств было вложено Ls 240 млн, причем большая часть размещена в России и Украине. После решений правительств, о которых я упомянул, около Ls 200 млн оказались в замороженном, непонятном состоянии. Наши банки терпят убытки. Учитывая это, а также ухудшение экономического положения в ряде стран зоны В, в которую входят государства, не являющиеся членами ОЭСР, Банк Латвии подготовил ряд изменений в нормативных актах. Они сводятся к отходу от принятой практики в отношении стран СНГ, отходу в сторону ужесточения.

Суть изменений такова. Вложения в гособлигации этих стран согласно международным стандартам ранее имели нулевой риск и 100%-ную ликвидность. Теперь для коммерческих банков Латвии и других кредитных учреждений они отмечены 100-процентным риском, что заставит банки в случае такой сделки создавать соответственные резервы. Банк Латвии решил ограничить размер одной сделки с резидентом страны повышенного риска (включая правительство этой страны) 25% собственного капитала кредитного учреждения. Причем общая сумма всех сделок не может превышать собственный капитал банка более чем в 2 раза. По мнению БЛ, эти и ряд других ограничений помогут диверсификации банковских вкладов в странах зоны В и резко ограничат риск.

— Но в то же время такие решения БЛ могут существенно сузить возможности для активных действий коммерческих банков Латвии в странах СНГ. Ухудшится инвестиционный климат. Возникнет и проблема размещения свободных денег.

— Я уверен, что подобные изменения в свои законопроекты внесут и другие страны. Россия и Украина показали: с привычными международными мерками к ним в таких ситуациях относиться нельзя, нужно внести определенные коррективы. Да, банкирам сегодня невыгодно вкладывать деньги в названные мной страны. Понятно, что наши банки будут или просто закрывать свои корсчета в российских и украинских банках, или оставлять там настолько мизерные средства, что осуществление расчетов потребует много времени.

Чем наши банки выгодны для стран СНГ? В отличие от западных банков они работали с национальными валютами — рублями российскими и белорусскими, гривнами. У нас не было проблем конвертации: зачислялись, к примеру, гривны — тут же их переводили в доллары и клиенту уже могли их выдавать. Теперь проблема конвертации становится проблемой самого предпринимателя. Что касается размещения нашими банками свободных денег, то в самой Латвии оно затруднено: у нас практически бездефицитный бюджет. Деньги, вероятно, разместят в основном в гособлигации развитых стран. Доходность там гораздо меньше, зато надежность соответствует международным стандартам.

— А разве Банк Латвии не предвидел рискованность проведения банковских сделок в России, в том числе и связанных с вложением средств в ГКО? Критические замечания в его адрес по этому поводу звучали неоднократно.

— Во-первых, ограничения для стран зоны В в соответствии с международными стандартами были. Например, при подсчете такого показателя, как достаточность капитала. Кроме того, у БЛ было желание ужесточить законодательство, особенно в отношении России. Но именно наша ассоциация отговорила его это делать. И я считаю — вполне обоснованно. БЛ собирался вводить определенные ограничения на основе двух событий. Во-первых, осенью прошлого года корсчета некоторых наших банков были арестованы в Санкт-Петербурге, деньги списаны и зачислены в бюджет. Последовала нота Латвийского МИД, прошли арбитражные суды, и мы эти деньги вернули. Вот тогда у БЛ возникла идея действовать в отношениях с российской стороной пожестче. Мы отговорили: Латвия — цивилизованная страна, мы придерживаемся международных стандартов. И ни одна страна, которая работает с Россией, ничего подобного не делает.

Следующий момент. Экономические санкции против Латвии в России не вводили до тех пор, пока ее Центробанк не выдал 3 распоряжения, фактически заявив об этих санкциях. Центробанк объявил Латвию страной 100-процентного риска, после чего все операции в российских кредитных учреждениях с латвийскими резидентами должны осуществляться одновременно с образованием 100-процентных резервов. Это было в конце мая. Банк Латвии снова обратился к идее ужесточения требований к проведению банковских операций в России. Действительно, повод был: ЦБР под давлением правительства ввел в отношении Латвии ограничения. Фактически он показал, что не является нейтральной и самостоятельной институцией, вступив (что не подобает серьезному учреждению) в политические игры. Мы тогда тоже отговорили БЛ от ответных мер: в принципе надо было что-то делать, коль они так себя ведут. Но если бы мы пошли таким путем, как и они, — значит, приняли бы политическое решение. А принимать его нельзя: бизнес есть бизнес, правила должны быть одинаковыми. Если запишем в нормативные акты, что кредит, выданный российскому предпринимателю, считается кредитом 100-процентного риска, а кредит белорусскому или украинскому предпринимателю — 50-процентного риска, то это уже политика, направленная на расширение или ограничение каких-то связей. Банк Латвии согласился с таким мнением. И все же ситуация заставила спустя время сделать ответный ход.

— Но теперь этот ход, увы, коснулся не только России. Пользуясь случаем, прошу уточнить сегодняшнее положение ряда банков Латвии, которые известны не только в России, но и в Беларуси. В частности, Latvijas Kapitalbanka, RKB.

— Жертвой российского финансового кризиса стал Kapitalbanka. Около 80% всех его активов были размещены за пределами Латвии, в основном в России и Украине. Работал он с крупными российскими клиентами, которые при обострении кризиса сняли с корсчетов крупные депозиты. Очень много денег этот банк вложил в ГКО, которые теперь заморожены. Возникла проблема ликвидности. И 18 сентября Рижский окружной суд признал банк неплатежеспособным со 2 сентября.

В RKB другая ситуация. Он имел существенные вложения в российские облигации — 14% от всех активов (более Ls 20 млн). Но банк их вкладывал в долгосрочные ресурсы. Решение российского правительства на 3 месяца заморозить ГКО не вызвало проблему ликвидности. Но то, что банк много средств вложил в ГКО, а Kapitalbanka заявил о своей неплатежеспособности, вызвало беспокойство у вкладчиков, которых у банка очень много. А тут в вечерних новостях Латвийского радио сообщили, что БЛ приостановил деятельность RKB, аннулировал лицензию. Имела место оговорка: речь шла, конечно, о Kapitalbanka. Утром запаниковавшие клиенты выстроили у RKB огромные очереди. Банк за несколько дней вынужден был выплатить вкладчикам миллионы латов. Тогда БЛ запретил банку выдавать депозиты досрочно. Это сбило волну паники, но проблемы у банка остались: из него ушло много ресурсов. Он поддерживает свою ликвидность, обслуживает клиентов, но не является пока, как было ранее, активным участником финансового рынка.

— Есть ли примеры, когда латвийские банки сумели избежать негативного влияния российского обвала?

— Пример — Parex, банк, который умеет быстро приспосабливаться к изменениям на финансовых рынках. Он очень хорошо чувствует конъюнктуру. В банке работают профессионалы очень высокого класса, он тратит большие деньги на прогнозирование, на исследования рынка. Еще до кризиса, видя, что обстановка в России накаляется, Parex посчитал необходимым избавиться от облигаций, забрать вложения. И буквально накануне обвала сделал это. Сегодня он снова выиграл и получил реальные деньги. Есть сведения о возможности их вложения в покупку (вместе с иностранным партнером) одного из крупных российских банков.

— О реальном положении латвийских банков мог бы многое сказать специалистам и обнародованный баланс по итогам восьми месяцев. Почему вы не опубликовали его?

— Возможно, это истолкуют неправильно, но мы приняли решение: данные о работе банков сообщать один раз в квартал, а не каждый месяц. Бывают в их деятельности быстротечные колебания, которые показывать не резон. Обобщенная за длительный период времени информация более стабильна и достоверна.

— Каков ваш прогноз относительно развития ситуации, вызванной финансово-экономическим кризисом в России?

— Желаемый для нас поворот событий таков: все табу снимаются, а российское и украинское правительства начинают выполнять свои обязательства. Тогда значительных убытков удастся избежать. А вот морального ущерба избежать невозможно. В круг наших клиентов в большей или меньшей степени брошены семена недоверия — это скажется в будущем. Понадобится время на восстановление того, что сейчас разрушает кризис. Не верю, что негативные процессы будут длиться долго. Россия и Украина наведут порядок в своей экономике, кризис вечно продолжаться не может. Поэтому мы не уходим, не отказываемся от налаженных, наработанных механизмов проведения операций на финансовых рынках стран СНГ.



СПРАВКА «БДГ».

Теодор Тверийонас, 50-летний президент Ассоциации коммерческих банков Латвии (АКБЛ), окончил экономический факультет Латвийского госуниверситета и отделение экономики Ленинградской ВПШ. В 1990-1993 гг. был председателем совета Рижского коммерческого банка. Руководит АКБЛ с момента образования — с июля 1992 г. Из 31 кредитного учреждения Латвии 30 являются членами АКБЛ.

НОВОСТИ

НОВЫЕ ВЛАДЕЛЬЦЫ БАНКА SNORAS — ТРИ ЗАПАДНЫЕ ФИРМЫ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

Владельцем контрольного пакета акций литовского банка SNORAS становится международный консорциум, хозяевами которого являются швейцарцы.

В пресс-службе банка сообщили, что в консорциум входят крупные западные компании — инвестиционная «Инкориан инвестментс холдинг» (Люксембург), «Трансрайл Финланд» (Финляндия) и «Биг транс» (Швейцария).

По словам председателя правления Банка SNORAS Раймондаса Баранаускаса, 10 сентября был сформирован капитал в размере 110,12 млн литов для покупки акций банка новой эмиссии. Акции, номинальная цена которых 10 литов ($2,5) за штуку, как и планировалось, были проданы по 50 литов ($12,5). Для приобретения акций банка новой эмиссии упомянутый международный консорциум перевел $27,6 млн (110,12 млн литов).

Представители консорциума уже прибыли в Вильнюс и консультируют правление банка по вопросам руководства. 13 октября состоится собрание акционеров, на котором будут утверждены акционерный капитал Банка SNORAS и новый совет.

РЫНОК ЦЕННЫХ БУМАГ

НА МВБ — НОВЫЙ МЕХАНИЗМ БИРЖЕВОГО СБОРА

Отдел финансовых институтов «БДГ»

Межбанковская валютная биржа (МВБ) сообщила о введении в действие нового механизма взимания биржевого сбора по сделкам РЕПО на вторичном рынке государственных ценных бумаг и ценных бумаг Национального банка. Предполагается перейти на взимание биржевого сбора только с продавца по сделке РЕПО в размере, повышающем стоимость взятого кредита (ставку РЕПО) на фиксированное количество процентов годовых.

По мнению специалистов МВБ, данный механизм имеет ряд преимуществ: существенно уменьшаются расходы дилера по уплате биржевого сбора; сбор дифференцируется в зависимости от срока РЕПО (предполагается установить следующую зависимость: чем длиннее кредит, тем ниже ставка сбора); ставка сбора привязывается к стоимости кредита (ставке РЕПО), а не к сумме прямой или обратной сделки; ставка биржевого сбора, на которую возрастает стоимость кредита, для заемщика устанавливается на уровне, не оказывающем существенного влияния на рыночные ставки по сделкам РЕПО как в период низких ставок, так и в период нехватки ресурсов.

Кроме этого, новый механизм взимания биржевого сбора по сделкам РЕПО существенно упростит работу дилеров на рынке гособлигаций как за свой счет, так и за счет клиентов; будет способствовать росту активности участников торгов, эффективности операций, повышению ликвидности рынка.

БЮЛЛЕТЕНЬ МЕЖБАНКОВСКОЙ ВАЛЮТНОЙ БИРЖИ ИТОГИ ТОРГОВ ПО ИНОСТРАННОЙ ВАЛЮТЕ 25.09.98

Дата	Спрос (лот)	Предл. (лот)	Объем (лот)	Курс	Кол-во банков
РОССИЙСКИЙ РУБЛЬ (лот=1000 RUR)					
21.09.98	3194	3394	3394	3200.0000	17
22.09.98	2249	2249	2249	3200.0000	17
23.09.98	2114	2114	2114	3200.0000	14
24.09.98	3091	2691	2691	3350.0000	16
25.09.98	1708	1508	1508	3400.0000	16
***	12356	11956	11956	3270.000000	16
УКР.ГРИВНЯ (лот=1000 UAH)					
21.09.98	3	3	3	27500.0000	13
23.09.98	7	7	7	27500.0000	13
***	10	10	10	27500.000000	13
ДОЛЛАР США (лот=1000 USD)					
21.09.98	1477	1377	1377	52300.0000	17
22.09.98	2915	2745	2745	52500.0000	19
23.09.98	1860	1660	1660	52700.0000	19
24.09.98	934	734	734	52900.0000	19
25.09.98	3793	3623	3623	53000.0000	20
***	10979	10139	10139	52680.000000	19
НЕМЕЦКАЯ МАРКА (лот=1000 DEM)					
21.09.98	689	489	489	31000.0000	15
22.09.98	556	556	556	31000.0000	17
23.09.98	726	536	536	31200.0000	19
24.09.98	887	707	707	31400.0000	16
25.09.98	616	416	416	31750.0000	15
***	3474	2704	2704	31270.000000	16

*** - суммы: спроса, предложения и объема торгов средние

РОССИЯ

ЦЕНТРОБАНК ВКЛЮЧИЛ ПЕЧАТНЫЙ СТАНОК

Святослав МИХАЙЛОВ

Российский Центробанк в минувшую пятницу вновь занимался «расшивкой платежей» — именно так теперь называют неконтролируемую эмиссию. Деньги дают всем. Сколько их напечатано — не знает никто. Уже в ближайшее время валютный рынок должен отреагировать на это очередным обвалом.



Пока же на рынке затишье. На протяжении недели доллар редко переходил отметку в 16 рублей. В пятницу на торгах в СЭЛТ сделки заключались по курсу не выше 15,9 $/RUR. Временная стабилизация связана с изменением порядка продажи валютной выручки экспортерами. Рубль удерживается еще и потому, что нужно какое-то время, пока вновь напечатанные деньги дойдут до валютного рынка.

Механизм эмиссии замысловат и не очень очевиден. Фактически банкам предоставляются кредиты для проведения всех текущих платежей. Правда, на этот раз неизвестно, на сколько увеличивается денежная база, как это повлияет на массу денег в обращении. В Центробанке молчат о том, сколько денег уже напечатано, и не знают, сколько будет напечатано в ближайшем будущем. Все скрыто за пеленой замысловатых терминов — «проплата за счет средств ФОР», «взаимозачеты» и «досрочный выкуп ГКО-ОФЗ».

Суть проводившейся 18 и 25 сентября операции такова. Банки отправляли в ЦБ все платежные документы вне зависимости от имеющихся у банка средств. Обработка документа проходила в несколько этапов. Сначала платили за счет остатков на корсчетах, потом — за счет части фонда обязательных резервов. После этого проводились взаимозачеты, а ЦБ выкупал ГКО-ОФЗ с датой погашения в 1998 году по номиналу.

Когда для текущих платежей используются средства из фонда обязательных резервов, формально денежная масса не увеличивается: задействованы совершенно неэмиссионные счета.

Но суть от этого не меняется. Еще недавно банки никак не могли использовать средства, заблокированные в ФОРе. Сегодня они становятся наиболее ликвидной частью активов. У некоторых банков объемы невыполненных обязательств превышают собственную задолженность. После «расшивки» у них уменьшается фонд обязательных резервов, который затем восстанавливается за счет погашения государственных ценных бумаг. Деньги оседают в других банках в виде ликвидных остатков на корсчетах. Куда они пойдут в условиях, когда никто не верит в национальную валюту — очевидно. Неизвестно только, каков объем этой денежной массы.

По свидетельству Михаила Задорнова, за последние недели вливания в банковскую систему через ЦБ РФ составили чуть более RUR 1 млрд, большей частью через Сбербанк. Однако неясно, идет ли речь об эмиссии с формальной точки зрения или учитываются все вливания. Сергей Дубинин считает, что только через СБС-Агро выпущено в обращение более 900 млн ничем не обеспеченных рублей, не считая 600 млн использованных средств ФОРа.

Объемы торгов в СЭЛТ как минимум на порядок меньше. Так что даже столь небольшая эмиссия может обвалить валютный рынок.

Очевидно, без кредитных вливаний Центробанка из кризиса не выйти. Но когда Центральный банк страны действует по принципу «чтобы всем было хорошо», очень трудно предсказать последствия. Своими действиями ЦБ лишь усугубляет неопределенность и тем самым не просто девальвирует российский рубль, а окончательно подрывает к нему доверие.

В основе почти трехкратного обвала рубля — в основном психологические мотивы. Эмиссия до сих пор не проводилась. Когда ажиотаж начал постепенно спадать, Центробанк выразил готовность поддержать сложившуюся тенденцию и даже непредсказуемо ее усилить.

Самое прискорбное, что большинство экономистов понимают: в нынешней ситуации выпуск дополнительных денег в обращение — дело бесполезное. Показательны в этом отношении слова г-на Задорнова: *«Я не верю, что большое вливание в банковскую систему может решить наши проблемы. Эти проблемы лежат в области дисбаланса бюджетной системы, устаревшей налоговой системы, но не в сфере ликвидности российских банков»*.

Эмиссия может стать катализатором структурной перестройки экономики, если кредитоваться будут высокорентабельные проекты. Пока же мало того, что ставка делается опять не на поддержку реального сектора, так еще среди банков наибольшую помощь получают именно те, управляющий персонал которых продемонстрировал неспособность учесть основные риски. Кредитование банков ни к чему, кроме раскрутки инфляционной спирали, не приведет. Поддержка убыточных банков — путь к окончательной деградации российской экономики.

Если Центробанк заинтересован в восстановлении банковской системы, следует кредитовать стабильные финансовые институты под залог неплатежей со стороны банков, систематически не выполняющих свои обязательства. Такой подход позволит постепенно отсечь неустойчивую часть банковской системы, сохранив действительно жизнеспособные структуры.

Действия Центробанка на этот раз идут вразрез и с интересами правительства, заинтересованного в восстановлении доверия к себе и к своим обязательствам. Коль инструментом «расшивки» неплатежей становятся вложения банков в ГКО, политически более грамотно было бы произвести погашение через правительство. Суть операции от этого не изменилась бы:Центральный банк кредитует правительство, а политический выигрыш налицо.

Таким образом, даже в условиях кризиса действия исполнительной и денежной властей отличаются бессистемностью и несогласованностью. Казалось бы, с избранием нового «политического» премьера должно проявиться единство власти. Но этого не происходит. Плесень кризиса беспрепятственно плодится на ниве косности бюрократического аппарата.

ПЕРЕГОВОРЫ

... И ВНОВЬ ПОГОВОРИЛИ

Отдел информации «БДГ»

Всемирный банк не намерен предоставлять Беларуси новые кредиты до тех пор, пока руководство республики не либерализует обменный курс. Об этом заявил директор департамента Беларуси и Украины ВБ Пол Сигельбаум 25 сентября на пресс-конференции, посвященной итогам прошедших переговоров с белорусским правительством. Напомним, что миссия ВБ прибыла в Минске 22 сентября для обсуждения экономических перспектив республики и стратегии помощи Беларуси.

По словам Пола Сигельбаума, только по мере поэтапного реформирования белорусской экономики ВБ будет рассматривать возможность кредитования отдельных проектов. Вместе с тем, несмотря на столь пессимистичные итоги переговоров, ВБ не собирается покидать Беларусь. Как подчеркнул г-н Сигельбаум, постоянное представительство банка в республике останется; будут активно реализовываться программы общественного образования, технической помощи, а также те кредитные операции, которые были ранее начаты в республике.

Характеризуя экономическую ситуацию в Беларуси, г-н Сигельбаум отметил ряд положительных моментов — «очень дисциплинированное» управление бюджетом, своевременную выплату заработной платы и пенсий, расширение производства и рост валового национального продукта. Однако, по его мнению, этих достижений может оказаться недостаточно для того, чтобы уберечь экономику от более глубокого спада. В качестве тревожных симптомов эксперты ВБ отмечают начинающееся снижение темпов роста производства и отсутствие средств на обновление основных производственных фондов; нехватку товаров в магазинах, несмотря на расширение объемов производства; несоответствие реального обменного курса официальному курсу в республике и рыночному курсу за пределами страны; регулярный рост инфляции даже на фоне регулирования цен и других административных мер сдерживания; дефицит торгового баланса, «сжимающий экономику». Рецепты лечения белорусской экономики, которые предлагает ВБ правительству, не новы. Наряду с либерализацией обменного курса предлагается отменить ценовой контроль, активизировать приватизацию, сократить объемы бартерной торговли. ВБ также настоятельно рекомендует *«прекратить печатать деньги на поддержку кредитной эмиссии, которая является основным источником инфляционного давления на экономику»*. В противном случае, предупреждают эксперты ВБ, Беларусь рискует столкнуться с постепенным сокращением производства, возрождать которое придется дорогой ценой.

По свидетельству Пола Сигельбаума, белорусское правительство признает существование большинства перечисленных проблем, однако опасается того, что следование предлагаемым рекомендациям вызовет в стране экономические и социальные потрясения. В ответ на это эксперты ВБ заявляют, что без таких болезненных трансформаций стабилизировать экономику практически невозможно.

СИТУАЦИЯ

РАБОЧИЕ СП «ФОРД ЮНИОН» ОТПРАВЛЕНЫ «НА КАРТОШКУ»

Вадим СЕХОВИЧ

На прошлой неделе администрация Ленинградской области объявила, что начало возведения автомобилестроительного завода Ford во Всеволожске в очередной раз переносится на неопределенный срок. Руководство региона, ссылась на сложную политико-экономическую ситуацию, не рискнуло назвать даже приблизительную дату закладки первого камня. В таком же неопределенном положении оказалось и единственное действующее автомобилесборочное производство компании Ford в СНГ — СП «Форд-Юнион» под Минском.

Сначала под влиянием кризиса была приостановлена деятельность сбытового подразделения белорусско-американского СП. Через некоторое время ввиду затоваренности складов руководство завода вынуждено было остановить и основное производство. Большая часть рабочих уже около недели трудится в близлежащем совхозе.



На «Форде» неурожай

В пресс-службе СП «Форд-Юнион» подтвердили информацию об остановке обчакского завода. Ранее до 80% продукции СП отгружалось в Россию. Теперь же дилеры просто не могут реализовать белорусские «транзиты» и «эскорты». Заводские склады в Обчаке переполнены. По информации «БДГ», с целью их разгрузки рассматривается возможность продаж автомобилей по значительно сниженным ценам.

Руководство СП не нашло лучшего способа избежать массовых увольнений, чем отправить часть рабочих на поля соседнего хозяйства. При этом сотрудникам, многие из которых проходили практику за счет компании на кельнском заводе, пока гарантируется та же заработная плата, которую они получали бы, собирая «форды». По словам руководителя пресс-службы «Форд Юнион» Дмитрия Мокшина, в настоящий момент СП находится *в режиме ожидания*, но в любом случае *предприятие однозначно будет работать*.

Правда, ответить на вопрос, как долго фирма сможет позволить себе выплачивать зарплату своим сотрудникам при остановленном конвейере, на заводе не смогли. Очевидно, что запуск мощностей возможен только с наступлением некоторой экономической стабилизации в России. И, судя по нынешней ситуации, только очень большой оптимист возьмет на себя смелость утверждать, что за месяц может быть восстановлено статус-кво. А это означает, что в ближайшие недели ответственные лица в Минске и Детройте должны принять принципиальное решение по поводу проекта.

Если еще в августе на встрече руководства «Форд-Юнион» с Александром Лукашенко речь шла об увеличении инвестиций (напомним, что тогда называлась сумма $80 млн), то сегодня стоит вопрос уже о свертывании производства, в лучшем случае — о значительном сокращении объемов выпуска и штатов. По информации из ряда источников, пока не подтвержденной «Форд-Юнион», одним из вариантов дальнейших действий руководства СП и его материнской фирмы может стать организация на базе обчакского завода небольшого цеха по выпуску эксклюзивных моделей. Это не потребует ни крупных капиталовложений, ни большого количества рабочих и иностранного управляющего персонала.

В любом случае нельзя исключать, что нынешний директор «Форд-Юнион» Нил Кэмпбелл уже в 1999 году упакует чемоданы и отправится вслед за послом своей страны...

ПРЕЗЕНТАЦИЯ

«ИМЭКС» ПРЕДСТАВЛЯЕТ: СМЕСИТЕЛИ И КРАНЫ «ORAS»

Финской фирме «ORAS», специализирующейся на производстве водоразборной арматуры, в 1998 году исполнится 54 года со дня основания. Сегодня — это крупнейший производитель в своей отрасли. На рынке сбыта в Скандинавии «ORAS» однозначно занимает место лидера. Рынок сбыта фирмы «ORAS» охватывает практически всю Европу, в том числе и ее восточную часть. Начиная с 1965 года продукция «ORAS» присутствует на рынке стран СНГ и Прибалтики. Несмотря на разное качество воды в регионах, оборудование этой марки зарекомендовало себя как очень надежное.

Столь высокие показатели в работе продукции «ORAS» были достигнуты благодаря многим факторам. Среди них, пожалуй, главными являются следующие три: во-первых, проведение научно-исследовательских работ и непрерывное совершенствование выпускаемой продукции в соответствии с полученными результатами научных экспериментов; во-вторых, использование самой современной технологии при проектировании и производстве; в-третьих, обеспечение самого высокого качества выпускаемых изделий.

Практическое применение этих принципов в работе фирмы дало не только отличные результаты, но также позволило разработчикам «ORAS» сделать не одно интересное и полезное открытие. Расскажем о некоторых из них.

В изготовлении «сердцевины» любого смесителя, а они унифицированы для разных типов смесителей и имеют вид сменной кассеты, используется металлокерамика. Из-за своих качеств этот специальный сплав нашел широкое применение в космических технологиях. Лабораторные исследования показали, что детали смесителя могут работать без стирания около ста лет. Конечно, условия эксперимента были идеальными. Но даже при использовании воды низкого качества (с большим содержанием извести и песка) смесители работают весьма и весьма долгий период. Статистика сервисного обслуживания располагает данными, из которых очевидно: редкие случаи необходимости техобслуживания смесителя вызваны несоблюдениями правил эксплуатации.

Еще одним усовершенствованием, вызванным высоким уровнем загрязнения воды, является использование пластиковых рассекателей для воды в кранах. Традиционно использовались металлические, но, как оказалось, коррозии подвергаются сетки даже из цветных металлов. Именно поэтому использование металлических сеток — вчерашний день в технологии производства «ORAS».

В технологическом процессе изготовления сантехнической арматуры существует еще не мало примеров, когда предпочтение отдается не металлу, а пластику. Так, все душевые комплекты снабжены мягкими шлангами из специального упругого пластика, не боящегося изломов. Мало того, что по сравнению с традиционным металлическим этот шланг прослужит гораздо дольше; одновременно мы навсегда избавлены от неприятного прикосновения к металлическому шнуру во время процедуры принятия душа. Плюс — нас никогда не будет раздражать скрежетание того же шнура о фарфор нашей ванны.

Коль скоро речь зашла о душевых установках, нельзя не упомянуть использования финской фирмой еще одного достижения мировых разработчиков. Это специальные наконечники для отверстий выхода воды на головке душа. Они легко очищаются от «водного камня», который создает большие проблемы в душевых установках, забивая в них отверстия. Наконечники имеют приятный зеленый цвет, символично напоминающий об экологии: в чистой воде содержание извести сведено к минимуму.

Еще одна функциональная кнопка на продукции «ORAS» имеет такой же зеленый цвет и также связана с экологией и экономией. Это так называемая «экологическая» кнопка, обеспечивающая экономный расход воды. Ее действие достаточно простое: при ее нажатии ограничивается подъем рукоятки смесителя, а также ход рукоятки в сторону горячей воды. Таким образом фирма «ORAS» стремится внести свой вклад в сохранение природных ресурсов нашей планеты.

Существует еще одна особенность, обеспечивающая успех изделий марки «ORAS» у покупателей, о которой нельзя не упомянуть в заключении. Это — серьезное отношение к промышленному дизайну. Внешняя форма смесителей «ORAS» разработана финским дизайнером Йорма Веннола. Продолжая новый европейский стиль, который признает только функциональный дизайн, «ORAS» учитывает все возможные интересы потребителей. В ассортименте фирмы это выражается в многообразии не только внешних форм различных моделей смесителей, но и в большом выборе цвета. Цветовые комбинации белого, черного, хромированного и с золотом, а также монохромные красные, бежевые и другие цвета сантехнической арматуры могут дополнять уже выбранный интерьер или подать свежие идеи в формировании нового. Форма изогнутого крана — самой экстравагантной модели в коллекции «ORAS» — повторяется в логотипе фирмы, напоминая, что изделия этой торговой марки не просто удобны, но и эстетически красивы.

Выбирая «ORAS», вы выбираете красоту, удобство и надежность.

Продукцию «ORAS» вы можете приобрести в фирменных магазинах «Товары для дома»

Пулихова, 21, тел: (017) 236 93 85, 236 93 85

Жуковского, 6, тел: (017) 222 91 78, 222 91 79

ИГОРНЫЙ БИЗНЕС

НАД РУЛЕТКОЙ СГУЩАЮТСЯ ТУЧИ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

По сведениям «БДГ», отечественному игорному бизнесу в ближайшее время предстоит пережить полосу испытаний, вызванных появлением нескольких директивных документов.

На прошлой неделе в некоторые государственные учреждения для согласования был разослан проект декрета президента «О некоторых мерах по упорядочению игорного бизнеса в РБ». В нем говорится, что исключительное право на осуществление деятельности в области игорного бизнеса принадлежит государству. Правда, ниже добавляется, что *«юридические и физические лица вправе осуществлять деятельность в области игорного бизнеса только на основании специального разрешения»*. Если исключить, что данный пункт был внесен с расчетом на конкретное физическое лицо, то такая формулировка свидетельствует о непрофессионализме разработчиков. А в целом действие декрета в данной редакции способно привести к полной ликвидации этой отрасли в Беларуси.

Масштабы игорного бизнеса не так уж скромны. Только в Минске выдано 12 лицензий на организацию казино и более 50 лицензий на открытие залов игровых автоматов. Всего же в игровом бизнесе создано более 4 тыс. рабочих мест. Полностью государственных компаний в отрасли в настоящее время не существует.

Еще одним ключевым моментом документа является установление налога на игорный бизнес. Так, в п.3 предлагается ввести новый налог (что идет вразрез с наработками Министерства финансов). Специалисты считают, что предприятие, которое (пусть даже теоретически) останется работать в Беларуси, при данном механизме налогообложения выжить не сможет. Дело в том, что налог вводится в дополнение к действующей системе налогов, и его размер ничем не ограничен. Установлен лишь минимальный размер ставок налогов, идущих в республиканский бюджет. А рамки отчислений в местные бюджеты не определены.

Любопытна и еще одна деталь. Проект предполагает передачу функций контроля и лицензирования игорного бизнеса Министерству спорта и туризма. В мировой же практике регулирование игорного бизнеса находится в компетенции министерства финансов либо местных органов власти. Это позволяет предположить, что идея документа исходила именно из спортивного ведомства.

Вице-президент Ассоциации спортивных игр и лотерей Александр Калинин по просьбе «БДГ» прогнозирует последствия принятия данного документа: *«Принятие декрета в такой редакции и с такой концепцией однозначно разрушит действующие отрасли игорной индустрии, приведет к значительному сокращению платежей в бюджет и к потере до 4 тысяч рабочих мест. Взамен ничего не предлагается»*.

Помимо декрета, имеется еще одна угроза существованию игорной отрасли в Беларуси. В Национальном собрании сейчас находится проект нового закона о подоходном налоге с граждан, предусматривающего обложение подоходным налогом по ставке 15% выигрышей в игорных заведениях.

В ближайших номерах «БДГ» представит вам комплексный анализ разработанных документов.

НОВОСТИ

КОНТРОЛЬ СТАНОВИТСЯ ТОТАЛЬНЫМ

Отдел информации «БДГ»

Новый президент концерна «Беллегпром» Андрей Кобяков, летом сменивший на этом посту Валерия Петрова, явно не отличается приверженностью к новаторским способам решения экономических проблем. Как уже сообщала «БДГ», на прошлой неделе президент дал разрешение бывшему заместителю председателя Комитета госконтроля на создание в структуре концерна отраслевой аудиторской службы или ревизионно-контрольного управления. В настоящее время, по информации «БДГ», продолжается процесс организационного оформления новой структуры.

Предполагается, что в ее состав войдут 10-15 человек. Главная задача подразделения — контроль за хозяйственной деятельностью предприятий отрасли (формирование цен, валютные и экспортно-импортные операции, закупки сырья и т.п.). Таким образом, в недрах концерна фактически создается собственный мини-комитет госконтроля.

Создание подобного органа обусловлено не только собственно белорусскими экономическими веяниями. В данном случае можно говорить о возрождении прежней структуры, некогда существовавшей в союзном министерстве легкой промышленности и сегодня уже основательно подзабытой директорами.

В БЕЛАРУСИ ПРЕКРАТИЛОСЬ ПРОИЗВОДСТВО ШОКОЛАДНЫХ КОНФЕТ

Отдел информации «БДГ»

В связи с падением курса белорусского рубля относительно доллара и отсутствием централизованных поставок сырья белорусские предприятия, выпускающие шоколадные конфеты, оказались в критической ситуации.

Приобретать сырье для производства этой продукции — какао-продукты — они сегодня не в состоянии. Создать же резервные запасы кондитерские фабрики не смогли из-за обязательной 30%-ной (а затем и 40%-ной) продажи валютной выручки.

Поэтому сегодня «Коммунарка» и «Спартак» производят лишь карамель, вафли и другую продукцию, почти не требующую использования какао-продуктов. Правда, с печеньем тоже есть проблемы в связи с недостатком муки.

Таким образом, до тех пор, пока у предприятий не появится возможность купить сырье, отечественных шоколадных конфет белорусы не увидят.

ПРОДОВОЛЬСТВИЕ

ДАЧА КАК СПОСОБ ВЫЖИВАНИЯ

Мария ЯРОВЕНКО

Сельское хозяйство Беларуси способно обеспечить лишь чуть более половины потребностей населения в овощах и фруктах. Частично эта проблема решается за счет импорта, однако главными кормильцами для большинства белорусов остаются все же личные подворья и дачи — на частных участках сегодня выращивается около 80% овощей, плодово-ягодной продукции и картофеля, а общая площадь земли, занимаемой садовыми товариществами, составляет 64 тыс. га. Это позволяет говорить о них как об отдельном секторе экономики (в нем занято около 20% населения). Одна из важных проблем этой сферы — отсутствие специального законодательства.

Особенно активно дачное хозяйство стало развиваться на постсоветском пространстве после 1985 года, с постепенным снятием ограничений на выделение земельных участков гражданам. Создавались садоводческие товарищества в условиях административного контроля, фактически являясь частью предприятий и учреждений, которым выделялась земля для «организации отдыха рабочих и служащих».

С принятием в 1994 г. закона о праве собственности на землю в Беларуси статус товариществ изменился. Теперь формально каждое из них имеет устав, составленный на основании общегосударственного типового устава, который был принят в 1989 г. Однако, как отметил за круглым столом по проблемам этого сектора председатель Минской городской ассоциации членов садоводческих товариществ «Сад» Альфред Чалей, устав уже не способен регулировать «дачную жизнь» во всех ее проявлениях. Кроме него, в этой сфере действуют трудовое, гражданское, земельное, лесное законодательство и другие акты.

Разрозненность и неконкретность этих правовых норм порождает среди белорусских дачников многочисленные нарушения и проблемы. Это и неуплата членских взносов (в постоянных должниках числятся 10-15% участников товариществ), и хищения электроэнергии, и несоблюдение техники безопасности, и проблемы с охраной, утилизацией отходов, налогообложением и т.п.

С другой стороны, некоторые законы, наоборот, связывают руки дачникам, заставляя их работать в русле ортодоксальной сельскохозяйственной науки и не позволяя экспериментировать на своих участках. (Интересно, что, например, европейцы потребляют лишь 20% белокочанной капусты, а в основном — цветную, брюссельскую и др. виды, более питательные и ценные по составу. В белорусском меню все наоборот: белокочанной 80%, а всевозможной «экзотики» — 20%). Закон о семенах, по мнению Николая Камяка, зампредседателя комиссии по аграрным вопросам Палаты представителей, неприемлем для садоводческих товариществ. Понятие районирования для частного и общественного секторов должно быть дифференцировано. Распространение семян нерайонированных сортов у нас запрещено, однако многие из них дают гораздо больший урожай. Да и в целом система распространения семян требует совершенствования. Пока белорусские овощеводы-любители в выборе семян вынуждены руководствоваться принципом «кто что достанет».

Одна из главных проблем товариществ — пустующие (порой по 8-10 лет) участки — тоже вытекает из неопределенного статуса этих хозяйств. У многих получивших землю граждан нет либо денег на ее обустройство, либо возможности добираться до участка при отсутствии маршрутов общественного транспорта. Адам Ганцевич, представитель Минсельхозпрода, привел в этой связи пример Московской области, где мэрия помогает дачникам в прокладке дорог, подведении коммуникаций и т.п.

В 1997 г. таких заброшенных участков в стране было 28 тыс. В нынешнем году их на 7 тыс. меньше — у многих нерадивых хозяев земля была конфискована.

Понятие дачи как места для отдыха в белорусских условиях существенно подкорректировано. *«Земля должна работать»*,— считает власть в лице Николая Камяка. Как именно будет проводиться экспертиза на предмет степени обработанности участка — осталось непонятным. Определено только одно конкретное требование: *«Чтобы не рос бурьян»*.

Сейчас в Беларуси 672 тыс. дачных участков. Видимо, вскоре их станет меньше, однако максимальная площадь одного, как предусмотрено в уже принятом парламентом в первом чтении кодексе о земле, увеличится до 0,15 га. Самим же товариществам будет придан статус юридических лиц.

В принятии действительно работающего закона властям должна помочь общереспубликанская Ассоциация садоводческих товариществ — конференцию, посвященную ее учреждению, планируется провести в ноябре. Участие в ассоциации будет платным (годовой членский взнос — 3% МЗП). Она должна представлять интересы дачников, а также выполнять функции органа самоуправления садоводческими товариществами.

ФАРМАЦЕВТИЧЕСКИЙ РЫНОК

«ЕСЛИ Я ЗАБОЛЕЮ, К ВРАЧАМ ОБРАЩАТЬСЯ НЕ СТАНУ...»

БЕЛОРУССКИМ ВРАЧАМ СКОРО НЕЧЕМ БУДЕТ ЛЕЧИТЬ СВОИХ ПАЦИЕНТОВ

Светлана САБИЛО

Последствия финансового кризиса не замедлили сказаться на состоянии фармацевтического рынка нашей страны. За последние две недели прилавки аптек заметно опустели даже в столице. Довольно сложно найти многие лекарственные препараты не только из стран дальнего зарубежья, но и России, Украины. Во многих аптеках приходится слышать одну и ту же фразу: *«Лекарство было, но недавно распродано»*. А новые поступления повергают в шок своими ценами, выросшими в несколько раз (на некоторые препараты — пятикратно). Итак, грозит ли Беларуси острый дефицит лекарств?



Переходим на режим военного положения

Вот что сообщила 23 сентября на пресс-конференции в Национальном пресс-центре генеральный директор республиканского объединения «Фармация» Мария Шалаева: *«Если говорить о состоянии обеспечения лекарствами, то простым его, пожалуй, не назовешь. Сложность в первую очередь заключается в том, что сегодня доля отечественных производителей на нашем фармацевтическом рынке и в аптеках страны составляет лишь 20%. Что крайне мало, даже по сравнению с другими странами СНГ»*.

Даже для закупки российских и украинских препаратов (не говоря уже об импорте из развитых стран) требуются российские рубли или твердая валюта, которых, как известно, в стране не хватает. Сегодня, учитывая нестабильный курс рубля и цены на лекарственные препараты, производители из РФ отказываются работать даже за российские рубли. А «Фармация» до сих пор не может рассчитаться за продукцию, которая уже получена по импорту и реализована. Объединение в больших долгах. *«Приобретение сегодня недостающих импортных лекарств через посредников также весьма проблематично*, — полагает Мария Шалаева.— *Учитывая ситуацию последних дней, резко возросли отпускные цены на медикаменты. Цены, которые нам предлагают посредники на рынке, совершенно неприемлемы для закупки «Фармацией» как госструктурой. Они не по карману нашему покупателю»*.

По словам директора «Фармации», сегодня запасы лекарственных средств в аптечной сети страны составляют 50 дней. Но обеспечить население всей гаммой лекарств государство не в состоянии. Поэтому действует принцип: в каждой фармакологической группе иметь препараты хотя бы одного или двух наименований. Но вряд ли это утешит больных, которым может помочь только один препарат, оказавшийся недоступным. А когда речь идет о здоровье ребенка, родители готовы заплатить самую высокую цену, лишь бы избавить его от страданий.

«Фармация» призывает к рациональному расходованию имеющихся запасов. Под этим понимается ужесточение отпуска лекарств из аптек: строго по рецепту врача, а для тех препаратов, что продаются без рецепта,— только в количестве, не превышающем одного курса лечения. *«Мы считаем, что следует запретить вообще всякий вывоз лекарств за пределы страны — как временную меру. Вторая немаловажная задача — своевременно обеспечивать и врачей, и население информацией о лекарственных препаратах — о наличии их в аптеках, имеющихся аналогах или заменителях, о перспективах поступлений отсутствующих лекарств и так далее»*,— сообщила Мария Шалаева.

По словам руководителя «Фармации», для пополнения отечественного фармацевтического рынка, расширения ассортимента недостающих препаратов постоянно проводятся консультации с белорусскими производителями об увеличении поставок отечественных лекарств в аптеки страны во втором полугодии. *«Мы также вышли в правительство с предложением о введении госзаказа на поставку отечественных препаратов на 1999 год»*,— отметила Мария Шалаева. — *В рамках правительственной программы импортозамещения подготовлен и направлен перечень препаратов для организации их первоочередного производства в Беларуси. Эти переговоры оказались сложными. Проблема в том, что наши предприятия тоже работают в условиях нехватки валюты, которая необходима для закупки сырья и комплектующих. Тем не менее мы настаиваем на том, что сегодня первоочередная задача — это развитие нашей промышленности и наращивание производства отечественных препаратов как по объему, так и по ассортименту»*.

В последнее время «Фармация» активно работает над организацией поставок по бартеру. Прорабатываются контракты с российской стороной — в частности, с Приморским краем, Новосибирской, Владимирской, Московской областями. Обсуждаются варианты кооперации зарубежных и отечественных производителей. Для экономии валютных средств осуществляется закупка за рубежом лекарств без упаковки, с последующей расфасовкой препаратов на производствах нашей страны. Это экономит валюту, уменьшает отпускную цену. По словам директора «Фармации», объединение плотно работает с инофирмами как дальнего зарубежья, так и стран Балтии, заводами России, Украины. *«Мы обратились в представительства с просьбой организовать поставки продукции за белорусские рубли. Сегодня и представители инофирм, и мы активно ищем пути, методы, варианты такой работы. Должна признаться, переговоры идут очень сложно. Но отдельные наработки по этому вопросу у нас уже имеются. Сегодня мы прилагаем все усилия, чтобы получить препараты по импорту и восполнить дефицит препаратов в стране»*,— уточнила руководитель объединения.

Было подчеркнуто, что при крайней необходимости, когда «Фармация» вынуждена приобретать жизненно важные препараты по завышенной отпускной цене, их реализация в аптеках осуществляется с минимальной торговой наценкой или вообще без нее. Как известно, в июне с.г. принято постановление, дифференцирующее применение торговых надбавок при образовании цены на лекарственные препараты в зависимости от размеров расчетно-отпускной цены. То есть действует принцип: чем выше расчетно-отпускная цена, тем меньше торговая наценка.

Руководитель «Фармации» заявила, что все закупки осуществляются сегодня только на тендерной основе. Кроме того, специалисты Минздрава и «Фармация» работают над составлением перечня остро необходимых лекарственных препаратов для закупки их по импорту в первую очередь, чтобы обеспечить бесперебойный лечебный процесс как стационарных, так и амбулаторных больных.

Мария Шалаева заверила журналистов, что ситуация с лекарственным обеспечением находится под контролем, в т.ч. правительства. Готовится постановление Совета Министров по вопросу насыщения рынка страны необходимыми лекарственными средствами.

СПРАВКА «БДГ».

На 1 сентября с.г. около 1600 хозсубъектов (50% из них — негосударственные) имели право осуществлять фармацевтические виды деятельности на территории Беларуси. В числе госаптек 733 являются производственными, т.е. осуществляют изготовление лекарств по индивидуальной прописи как для амбулаторных больных, так и для лечучреждений. Производственную функцию выполняют только гоударственные аптеки, поскольку эта работа убыточна. Деятельность сельских аптек (все они находятся в госсобственности) сегодня тоже приносит убытки, которые покрываются за счет дохода более крупных аптек, находящихся на территории городов и райцентров. Государственная аптечная сеть 38,1% лекарств отпускает населению за наличный расчет, 19,1% — по льготным и бесплатным рецептам, 42,8% — лечебно-профилактическим учреждениям для стационарных больных.

СУДЫ

НАЧАЛИСЬ ПРОЦЕССЫ ПО «РАСКУЛАЧИВАНИЮ» НОТАРИУСОВ

Ирина МАКОВЕЦКАЯ

Преследование частного нотариата, которое власти начали еще в мае прошлого года, вступило в новую фазу. В суды страны начали поступать первые иски о взыскании с частных нотариусов *«неосновательно приобретенной госпошлины»*. По информации «БДГ», такие иски направлены в суды Гродно, Лиды, Солигорска, Волковыска, Витебска, Гомеля и Минской области. Причем в двух последних случаях уже начались разбирательства.

Напомним, что частный нотариат был введен Совмином в Минске в порядке эксперимента в феврале 1993 года. Спустя год этот опыт, который сочли удачным, был распространен на территории всей республики. В первую очередь это произошло потому, что государственные нотариальные конторы не справлялись с наплывом клиентов, количество которых резко увеличилось в связи с расширением сферы гражданско-правовых отношений и развитием предпринимательства. За совершение нотариальных действий частные нотариусы взимали нотариальный сбор, равный размеру госпошлины, и плату за дополнительные правовые услуги — опять-таки по государственным тарифам. Эти средства составляли доход частных нотариусов, с которого они уплачивали налоги в порядке, предусмотренном для предпринимателей. Хотя сами нотариусы к таковым, естественно, не относились. При этом частный нотариус должен был вносить страховые взносы в Фонд социальной защиты населения.



Суды на стороне ответчиков

От частных нотариусов государство получало (причем исправно) в виде налогов и других обязательных платежей немалые средства, размер которых составлял более половины взимаемых нотариальных сборов. Причем работали частные нотариальные конторы гораздо лучше государственных: «частники», составлявшие лишь 10% от общего количества нотариусов в стране, совершали треть нотариальных действий. Примерно 30% от суммы дохода тратилось на содержание офисов и другие расходы, а чистый доход частных нотариусов составлял примерно 15%. При этом государство, получая от частного нотариата громадные средства, не тратило на него ни копейки.

Декрет президента N12 от 3 мая 1997 года полностью изменил правила игры. Было установлено, что в распоряжении частных нотариусов остается 18-23% средств от совершаемых нотариальных действий, а остальное является доходом государства. Спустя месяц Совмин уточнил цифры: частным нотариусам Минска выделили 18%, а региональным — 19%. Кроме того, президентский декрет определил, что частные нотариусы взимают (и взимали) госпошлину. В этой части он вступил в противоречие со статьей 2 Закона «О государственной пошлине», указывающей круг лиц, имеющих право взимать госпошлину,— частные нотариусы среди таковых не значатся. Проигнорировав эту коллизию, а также выяснив, что в процессе подготовки к эксперименту Верховный Совет, Совмин, Минюст и Минфин несколько запутались в своих полномочиях, нынешняя власть получила возможность говорить о незаконном перераспределении государственных средств (госпошлины) в пользу частных нотариусов. Распоряжение президента N135рп «О некоторых мерах по обеспечению законности при осуществлении нотариальной и адвокатской деятельности» обязало Совет безопасности и Комитет госконтроля найти способ вернуть в доход государства «неосновательно приобретенную госпошлину» за 1995-1997 годы.

В ход пошла «тяжелая артиллерия» — Генпрокуратура, которая поручила прокурорам обратиться в суды с исками о взыскании денег с частных нотариусов. Конституционный суд своим решением от 23 января 1998 года признал не соответствующим Основному закону действовавший порядок налогообложения частных нотариусов, утвержденный Совмином для эксперимента, чем еще больше воодушевил «сборщиков». Указ президента N289 от 27 мая 1998 года обязал частных нотариусов в добровольном или судебном порядке вернуть государству «неосновательно приобретенную госпошлину». Президент «простил» нотариусам 1993-1994 гг., на 90% — 1995-1996 гг. и на 70% — период до выхода декрета N12. Однако специальные межведомственные комиссии, уполномоченные определить размер неуплаты, применяли индексацию до 650%, и поэтому суммы, выставленные многим частным нотариусам (особенно работавшим в течение всего эксперимента), получились огромные.

Следует отметить, что 108 работающих в стране частных нотариусов намерены действовать единым фронтом и доказать государству его неправоту и незаконность притязаний, введенных задним числом. Не захотели участвовать в борьбе лишь единицы, в основном те, у кого размер госпошлины, подлежащей возврату, оказался в пределах нескольких десятков миллионов, или те, у кого была возможность устроиться в государственную контору. Теперь, когда прокуратуры подготовили иски, настало время судов. 21 сентября судебные заседания прошли в Центральном районе Гомеля и в Минском районе.

В Гомеле рассматривался иск районной прокуратуры в отношении частного нотариуса Людмилы Васильевой, занимавшейся частной нотариальной деятельностью с июня 1994 года. Васильевой насчитали BLR 1 млрд 115 млн 868 тыс. *«неосновательно приобретенной госпошлины»*. Судья Пухлякова вынесла определение прокуратуре района в связи с тем, что к иску не был приложен расчет требуемой с нотариуса суммы.

Суд Минского района, где рассматривалось дело частного нотариуса Светланы Козловской о взыскании с нее BLR 97 млн 592 тыс., также затребовал дополнительные материалы. Этот процесс знаменателен тем, что судья Леонид Мороз отклонил ходатайство представителя Белорусской нотариальной палаты Юрия Плахина, защищающего интересы Козловской, о привлечении в качестве соответчиков по этому делу Совмина, Минфина, Минюста и ГНК, которые не обеспечили правовое регулирование эксперимента.

Таким образом, государство умывает руки. Частные нотариусы оказались виновными в том, что государственные чиновники в свое время безответственно отнеслись к своей работе. Сама идея, не говоря уже об абсурдности требуемых сумм, превращает судебные разбирательства в фарс и надругательство над Конституцией, запрещающей придавать законам обратную силу. Кстати, второй пострадавшей стороной в этом процессе могут стать судьи, не вынесшие нужного власти решения. Служители Фемиды все же стараются помочь частным нотариусам, которые отнюдь не миллиардеры. Видимо, тактика и судей, и представших перед ними частных нотариусов будет одинаковой: затягивать разбирательства в надежде на то, что со временем «или ишак сдохнет, или падишах помрет».

ТЕНДЕНЦИИ

ВЕЗ ВОДКУ — РАСПЛАТИЛСЯ АВТОМОБИЛЕМ

Отдел расследований «БДГ»

24 сентября состоялось заседание пленума Верховного суда Беларуси, на котором была обсуждена практика применения судьями норм декрета президента Беларуси N15 «О неотложных мерах по защите потребительского рынка».

Как отметил глава Верховного суда Валентин Сукало, нередки случаи формального подхода судебных властей к «челнокам». Так, например, в Гомельской области у гражданина, который вез в Россию семь бутылок водки, был конфискован автомобиль. Такие методы, считает г-н Сукало, судьи использовать не должны. В каждом конкретном случае с нарушителями следует разбираться отдельно.


Валентин Сукало, как всегда, критичен в меру

Однако вряд ли это разъяснение остановит правовой беспредел в отношении «челноков». Для этого понадобилось бы объявить незаконным сам декрет N15. Уже хотя бы то, что документ вступил в силу 4 сентября, а был опубликован лишь 12 сентября, свидетельствует о нежелании властей соблюдать хотя бы минимальные принципы законности.

А между тем именно неведение о существовании декрета стало причиной, по которой некоторые «челноки» понесли суровое наказание за вывоз товаров за пределы Беларуси. В основном стихийные экспортеры обвиняются в спекуляции. Руководствуясь декретом президента, суды изъяли у «челноков» 22 автомобиля. Еще 233 транспортных средства находятся под арестом и в любой момент также могут быть обращены в доход государства. И ни одна из надзорных инстанций не сочла нужным вступиться за жертв. Наоборот, Валентин Сукало, которого после появления президентского декрета отправили в Брестскую область объяснять народу «полезность» этого документа, пытался убедить всех в том, что противоречие с действующим законодательством отсутствует и «органы» поступают вполне законно.

Непонятно, правда, каким образом судьям удается обвинить «челнока» в спекуляции, если он даже не успел довезти скупленный в магазинах товар до места продажи, а был задержан в лучшем случае на границе с Россией или Украиной. И даже если какой-либо экспортер по собственной глупости признается, что везет товар на продажу, стражи правопорядка и служители Фемиды зачастую довольно странно определяют его вину. Ведь нормы вывоза продуктов питания, не говоря уже о промышленных товарах, в декрете не определены. Поэтому иногда под действие этого документа попадают люди, вывозящие несколько бутылок водки или почтовые конверты, а то и просто строительные материалы. (Кстати, случаями задержания автомобилей, в которых вывозились стройматериалы, в последнее время изобилуют все милицейские сводки.)

Совершенно очевидно, что кампания по защите потребительского рынка есть лишь способ свалить на кого-нибудь вину за ухудшение экономической ситуации. Помимо политических дивидендов, власти получают и немалую экономическую выгоду от экспроприации имущества частных экспортеров. За время действия декрета при попытке вывоза за пределы Беларуси (в основном через формально не существующую таможенную границу с Россией) у «челноков» изъято товаров почти на BLR 200 млрд.

Зафиксированы случаи, когда под горячую милицейскую руку попадали и представители торговли, вина которых состояла лишь в том, что они продали свой товар оптом, а не согласно нормам в одни руки. И хотя никакого вреда своему предприятию эти люди не приносят (наоборот, они реализуют товар, в чем собственно и состоит их обязанность), таких торговцев сейчас нещадно штрафуют, а иногда даже привлекают к уголовной ответственности.

Конечно, при желании в принятом еще в 1961 году Уголовном кодексе Беларуси можно отыскать какую-нибудь статью (например, о нарушении правил торговли), которая поможет придать карательным акциям видимость законности. Но будь наша правовая система развитой, вряд ли хотя бы одно уголовное дело, возбужденное во исполнение президентского декрета, дошло бы до логического завершения в суде.

ПОДРОБНОСТИ

ПОДПОЛЬНЫЕ ФИНКОМПАНИИ: БОРЬБА С ТЕНЯМИ

Виктор ЯНИН

Всю минувшую неделю многие сотрудники правоохранительных и контролирующих органов Беларуси внимательно читали рекламные объявления в газетах. Дотошные борцы с экономической преступностью пытались таким образом выйти на след подпольных финансовых компаний. Именно эти структуры на последнем заседании правительства вызвали негодование Александра Лукашенко, поскольку, по мнению белорусского руководства, представляют сейчас едва ли не главную угрозу стабильности курса «зайчика».

Сегодня в нашей стране нет ни одной легально работающей финансовой компании. Желающих получить соответствующую лицензию у Национального банка среди белорусских бизнесменов не нашлось, поскольку открыто работать в этой сфере в Беларуси себе дороже. В то же время потребность в услугах финкомпаний не только не исчезла, но наоборот — возросла. К примеру, многие фирмы, особенно малые торговые предприятия, имеющие большие обороты наличных денег, нуждаются в услугах по безналичному расчету.

Спрос породил предложение, и этим весьма доходным бизнесом занялись подпольные финкомпании, или, как их называют, «фирмы-однодневки». Как правило, они регистрируются по фальшивым либо утерянным паспортам. В течение нескольких недель, а иногда и месяцев через счета этих фирм проходят огромные финансовые потоки. Естественно, в налоговые органы «фирмы-однодневки» представляют фальшивую отчетность либо вообще исчезают, не отчитавшись.

Так, налоговым органам удалось установить, что через ООО «Диосервис» за несколько месяцев его существования прошло около BLR 210 млрд, а налогов с этой суммы фирма не выплатила. Да и вряд ли выплатит, поскольку местонахождение ее настоящих хозяев неизвестно. Еще пример. Через фирмы «Белсанкторг», «Безника», «Темполь», «Альдегон», по сведениям налоговиков, прошло несколько сот миллиардов рублей. Но взыскать налоги и штрафы с этих предприятий также невозможно, поскольку все они зарегистрированы по утерянному паспорту.

Именно поэтому Александр Лукашенко распорядился приостановить регистрацию субъектов хозяйствования и поручил разработать более совершенную систему контроля за ними. Однако, как считают специалисты, взять под жесткий административный контроль все фирмы даже с нынешним огромным чиновничьим и милицейским аппаратом властям все равно не удастся.

Вообще, бороться с подпольными финкомпаниями только карательными мерами так же бесполезно, как пытаться при отсутствии СКВ в обменных пунктах победить «валютчиков». Но белорусские власти, как известно, предпочитают идти по пути наименьшего сопротивления. Сейчас огромная армия правоохранительных и контролирующих органов фильтрует рекламные объявления в поисках подпольных финкомпаний. Хотя многие борцы с экономической преступностью сами прекрасно понимают, что эта рутинная работа совершенно бесполезна. Практически все ныне действующие в Беларуси подпольные финкомпании уже не нуждаются в рекламе: каждая из них имеет своих постоянных клиентов, среди которых есть и весьма солидные предприятия. И даже если властям удалось бы «накрыть» пару подпольных финкомпаний, на их месте сразу же появились бы новые, поскольку руководство страны само создало и поддерживает идеальные экономические условия для развития теневого бизнеса.

АРХИТЕКТУРА

КРАСИВО ЖИТЬ ЗАПРЕЩЕНО



Вручение берлинского приза

Ирина КОЛОМЕНСКАЯ

Вероятно, еще рано говорить о возвращении тех времен, когда жилища проектировались сразу с гобеленами и скульптурой внутренних интерьеров. Хотя подобным образом рождались новые архитектурные идеи во все века. Так было и в СССР 30-х годов, когда еще приглашали заграничных архитекторов посоревноваться с лучшими отечественными профессионалами. Тогда Ле Корбюзье участвовал в урбанизации Москвы. И великий архитектор, автор системы «Модулор», надеялся на победу в конкурсе проектов Дворца Советов в столице СССР. В то самое время, когда по его чертежам уже возводили Дом Центросоюза. Затем пришли времена типовых застроек. Вопрос качества и эстетики жилых домов был снят. Сегодня он снова актуален. В каких жилищах будут жить те, кто в состоянии их себе заказать?



Так должен был выглядеть дом

В июне этого года в Берлине международный приз «За технологию и качество», который ежегодно получают компании, имеющие собственную технологию как средство для выхода на мировой рынок, получили две белорусские фирмы. Одна занимается разработкой и проектированием микросистем и полупроводников, другая — интерьерным оформлением музеев, выставочных залов, а также проектированием архитектурных сооружений. Ежегодно со всего мира на этот конкурс отбираются фирмы, которые заняты разработкой и использованием новых технологий. В прошлом году из Беларуси международной наградой был отмечен БелАЗ. Этим летом дипломы и призы нашим соотечественникам в Берлине вручали испанские представители организационного комитета конкурса, в то время как остальным победителям — послы их стран в Германии.

Награжденные составляют Всемирный клуб лидеров торговли. В 1998 году в него вошел член белорусских Союза художников, Союза архитекторов и Союза дизайнеров Владимир Сорока. Кроме «чистых» инженерно-архитектурных изобретений, белорусский архитектор занимается частной практикой — интерьерными работами и архитектурным проектированием. Его идеи воплощает проектное научно-производственное предприятие «Модулор», которое г-н Сорока возглавляет на протяжении семи лет. Секрет успеха за рубежом прост: «Модулор» — единственное в Беларуси архитектурное бюро, которое выполняет проекты зданий, архитектурных сооружений, разработанные в соответствии с теорией гармонии «золотого сечения» архитектора Ле Корбюзье.

Директор ПНПП «Модулор» Владимир СОРОКА рассказывает о своей деятельности корреспонденту «БДГ».

— Каким образом вы стали последователем «золотого сечения»?

— После встречи с духовным отцом отечественных последователей «золотого сечения» — философом, математиком, архитектором Игорем Шмелевым. В свои семьдесят он преподает теорию гармонии в Художественной академии имени Репина в Санкт-Петербурге. Ему удалось синтезировать различные философские знания, доказав, каким образом «золотое сечение» на практике можно применять при разработке архитектурной идеи. Рецепт настоящего произведения архитектурного искусства заложен в системе «золотого сечения», известной еще древним египтянам. Открытие ученого Шмелева, расшифровавшего изображение на резных панелях в захоронении древнеегипетского зодчего, заметно помогло расширить общеизвестную концепцию «золотого сечения» французского архитектора Ле Корбюзье. Последний придал человеческий облик найденной им геометрической форме, взяв за основу рост человека 1,83 метра. Человеческое тело также подчиняется «золотому сечению». Доказано, что здание, возведенное согласно канонам «золотого сечения», благотворно влияет на психику, непосредственно связано с циклом биоритмов человека. Это математическое выражение единого закона Вселенной, по которому создан человек, природа, и мы создаем произведения искусства. Музыка и архитектура одинаково подчинены размеру.

Меня в архитектуре интересуют формальные композиции. Пусть даже порой они сложны в исполнении, но архитектурную пластику необходимо насыщать. В каждом нашем объекте есть какие-то находки. Даже при том, что заказ выполняется согласно желанию заказчика: столько-то комнат, этажей и так далее. Мы участвовали в семи международных специализированных строительных выставках. Заказов у «Модулора» хватает. Одна из последних работ — проект реконструкции историко-краеведческого музея в Лиде. И хотя архитектурные решения всегда вызывают восторженные отзывы у заказчиков, действительно реализованных объектов мало.

Например, спецпроект: большой (1000 квадратных метров) дом. Мы его не достроили, только вывели фундамент. И тут заказчик обанкротился. О другом подобном проекте тоже сведений не имею. Проект купили, но дальше фундамента дело не пошло. Возможно, сегодня все это уже продано.

— Почему так происходит?

— Во-первых, мы не вели авторский надзор. Чтобы объект получился таким, каким мы его спроектировали, день и ночь нужно сидеть на месте строительства. Иначе наши «казачки»- строители, знающие все лучше тебя, самостоятельно решат, как это построить дешевле, лучше, да еще и «богаче будет выглядеть». С ними приходится очень жестко обходиться. В нашей практике еще не было объекта, который бы мы довели до конца. В этом заключается главная сложность. Обычно люди покупают только проект дома, а авторский надзор ведут самостоятельно.

Пример: коттедж, строительство которого в свое время было начато заместителем министра по внешнеэкономическим связям. В процессе строительства заказчик отказался от вертикального остекления, не сделал скошенные углы, многие элементы оказались не востребованными. В общем, только коробку дома оставил. Ничего хорошего из этого не получилось, хотя мы выполняли разработку согласно его требованиям. В результате увидел свет очередной обыкновенный сарай.

— В чем вы видите причину подобных ситуаций?

— Половина наших домов не завершены, проекты оплачиваются по очень низким расценкам. Мы все равно делаем красиво — подобного нигде нет. Но если работу не доводишь до конца, она удовлетворения не приносит. Причина общеизвестна — нехватка денег. В нашей ситуации люди боятся делать красиво. Не так давно одна комплексно-строительная ассоциация под Минском возводила коттеджи всему нашему директорату — руководству ведущих столичных заводов. Мы предложили фирме, курирующей заказ, свои проекты. В ответ они сказали, что наши предложения опередили время на 50 лет. «Сейчас нам так красиво не надо»,— заявляют все в один голос. А среди них большинство — бывшие цэковские солидные люди. «Наши дома первыми сгорят. Малейший бунт — все пойдет под снос». Потому что сейчас красивому завидуют, красивое бьют и уничтожают. Заказчикам проекты очень нравятся, но они отказываются от фонтанов, скульптуры, опасаясь, что, не дай Бог, районный прокурор все это заметит. Боятся, что к ним придут и раскулачат. Самое типичное пожелание к нам от заказчика — чтобы снаружи все выглядело очень скромно. А еще лучше — не убирать строительные леса. Пусть думают, что дом еще строится. На фоне общей нищеты строить хорошие дома опасно.

— Сколько стоит разработка дома?

— Мы в основном разрабатываем проектно-чертежную документацию. Со сметами прайс будет стоить еще дороже. В России и других странах за всю документацию берут 10% от общей стоимости строительства. Это очень большие деньги. А при наличии авторского надзора в цивилизованном мире платят от 10 до 15% всех затрат на строительство. Идея разработки оценивается в 3-10% стоимости всего проекта. Во всем мире проектирование считается очень доходным делом.

— Как обычно с вами рассчитываются?

— Катастрофически недоплачивают. Обычно мы получаем меньше половины действительной стоимости. Вот случай из практики. В распоряжении президента страны семь санаториев. По нашему проекту нам же поручили вести строительство в одном из них. Затем без всякой причины отстранили от дел, в итоге ни копейки не заплатив за сам проект.

— Сколько специалистов необходимо для успешной и быстрой разработки проекта?

— Для чертежных работ необходимо минимум шесть специалистов и смежников по два человека. Бригадой до 20 человек заказ возможно выполнить примерно за два месяца. Мы предпочитаем сотрудничать с проектными институтами. Специалистов в Беларуси хватает. Жаль, что творить здесь не для кого. Работы, достойной уровня отечественных специалистов, в Беларуси немного.

На благоустройство своего дома решился один гродненский заказчик: маленький дворик с каскадом водопадов, фонтаны и бассейн, где можно плавать. Растения привезут из Европы. В нашу задачу входило отделать несколько помещений, среди которых бильярдная, комнаты и дворик. Все — от паркета, камина до занавесок. Один мрамор, привезенный из Польши, обошелся в $15 тыс.

— Все-таки есть спрос на подобные услуги?

— Мало кто у нас вкладывает деньги в жилищные интерьеры. Многие проекты ждут заказчика. Но сегодня оказывается, что красиво не надо. С соблюдением заданных размеров в нашей стране никто не строит. А погрешности в работе с применением эталона «золотого сечения» недопустимы. Отклонение от размера возможно не более 5 мм. Один сантиметр влево или вправо — и уже никакое «золотое сечение» не работает. Еще одно неудобство заключается в том, что ни один типовой или сборный элемент не пригоден для индивидуального проекта. Поэтому большая часть наших проектов находится в начальной стадии строительства, после чего их продают. Отечественные заказчики практикуют авторский надзор нечасто. У нас учить, лечить и строить умеют все. Поэтому каждый хозяин хочет внести свои правки. Хотя никаких технологических затруднений проекты не вызывают.

— Из каких материалов строите?

— Кирпич, обычная штукатурка, бетон, стекло, черепица.

— Во сколько обходится строительство такого дома?

— Один квадратный метр такого дома обойдется от $500 до $1 тыс. Только коробка выливается в сумму $160 тыс. $350 — минимальная цена одного квадратного метра постройки дома без отделки.

ПРЕЗЕНТАЦИЯ

ПРИШЛИ, ПОКАЗАЛИ, ПОБЕДИЛИ

Юлия ЖУЧКО

Престижный международный конкурс парикмахеров «Londa-98», который традиционно проходит в Риге под патронажем одного из мировых лидеров в области производства косметических препаратов по уходу за волосами — немецкой фирмы «Londa», — завершился в этом году общекомандной победой белорусских мастеров. Нашу республику традиционно представляли парикмахеры минской парикмахерской-студии «Londa-центр» фирмы «Милонда», и в прошлом неоднократно получавшие призовые места на различных конкурсах парикмахерского мастерства.

Высокий уровень профессиональной подготовки своих мастеров в конкурсе «Londa-98» белорусская сборная доказала в нелёгком соперничестве с командами-участницами из 17 европейских стран. Парикмахеры минского «Londa-центра» одержали победу в пяти номинациях конкурса из одиннадцати возможных: Вера Бережная была названа победителем в конкурсе мужской классической стрижки-причёски, в конкурсе экстравагантной окраски впереди оказалась Люда Соснович, в новой номинации — причёски из длинных волос — II место было присуждено Людмиле Кладиенко, а в конкурсе декоративной косметики I место разделили сразу два белорусских визажиста, и один из них — Наталья Новикова — тоже мастер парикмахерской-студии «Londa-центр».

Отличительной особенностью конкурса в этом году стала демонстрация коллекций причёсок. Кстати, коллекция «Инцидент», подготовленная белорусскими парикмахерами Светланой Головач и Ольгой Киселёвой в постановке и хореографии Саши Варламова, завоевала II место. По словам Светланы Головач — художественного руководителя минского Londa-центра — именно коллекции причёсок, представленные командами-участницами на суд жюри и публики, стали истинным украшением «Londa-98». И если на протяжении конкурса своими изысканными творениями парикмахеры могли удивить всего лишь немногим более 500 зрителей ежедневно, то в последний конкурсный день «Londa-98» перерос в настоящее всеобщее празднество на улицах Риги. Блистательное шоу закончилось карнавальным шествием и грандиозным ночным фейерверком.

Впрочем, не только среди зрителей, но и среди профессионалов в мире парикмахерского искусства интерес к конкурсу «Londa» с каждым годом неуклонно растёт: чёткая организация, великолепные профессиональные призы, многочисленные параллельные конкурсу учебные семинары лучших немецких парикмахеров, а также изначально высокий уровень мастерства участников события привлекают внимание специалистов из разных стран. Тем приятнее отмечать, что представители белорусской команды — мастера минской фирмы «Милонда» — неизменно остаются в числе победителей конкурса.

Как считает директор фирмы «Милонда» Сергей Гайчук, участие в этом конкурсе приносит парикмахерам немалый опыт. Всё то новое, красивое, смелое, что рождается на подобных конкурсах, воплощается в жизнь колористами, косметологами, визажистами и парикмахерами-модельерами в парикмахерской-студии «Londa-центр» на **ул. Берестянская, 4**. Именно так сложился имидж белорусского «Londa-центра» — школы подготовки парикмахеров-профессионалов, элитного салона-парикмахерской и косметического салона с отличной репутацией. Как результат — попасть на обслуживание в этот центр сегодня не так просто: только позвонив по **тел. 285-27-90** и сделав предварительную запись, вы сможете получить желаемое.

Звоните, здесь вам всегда рады.

ТРАГЕДИИ

САЛО — СИЛА, СПОРТ — МОГИЛА?

Отдел спорта «БДГ»

Высказанная в шутливой форме народная мудрость в очередной раз обрела свое трагическое подтверждение после недавней смерти от сердечного приступа американки Флоренс Гриффит-Джойнер. Трехкратная олимпийская чемпионка, которой до сих пор нет равных, ушла из жизни в возрасте 38 лет, через восемь лет после ухода из большого спорта.

Проблема внезапных смертей вполне, казалось бы, здоровых спортсменов все больше волнует врачей. И неудивительно — вот хроника недавних наиболее шумных смертей:

Аксель Юптнер. Он выступал в футбольной команде второй лиги «Карл Цейс Йена». Юптнеру было 28 лет, и он никогда не жаловался на здоровье. В тот день, 25 апреля, Аксель не замечал никаких тревожных симптомов, тренировался как обычно, а после тренировки неожиданно упал без сознания. В больнице спортсмену поставили диагноз: миокардит — воспаление сердечной мышцы, вызванное неизвестной инфекцией. Следствием воспалительного процесса стали необратимые изменения в сердечной мышце. Спасти футболиста не удалось.

Хайко Фишер, пятикратный чемпион Германии по фигурному катанию, умер в возрасте 29 лет, через полтора года после окончания спортивной карьеры. Причина смерти — миокардит.

Сергей Гриньков, двукратный победитель Олимпийских игр в парном катании (выступал с Екатериной Гордеевой) почувствовал себя плохо на льду катка в Лэйк Плэйсиде. Через час, несмотря на героические усилия врачей, 28-летний российский фигурист умер. Причина та же: миокардит.

Михаэль Кляйн, 33-летний профессиональный футболист из Эрдингера также скоропостижно умер во время тренировки. Причина: сердечно-сосудистое заболевание.

Бруно Пещай, известный австрийский футболист, умер в 39 лет от миокардита.

Обратите внимание: трое из шести вышеназванных спортсменов были футболистами. Это — тревожный симптом. «*У меня сложилось впечатление, что в футболе здоровьем спортсменов занимаются главным образом ортопеды, как будто для футболистов нет ничего важнее ног. А вот терапевты обследуют спортсменов недостаточно внимательно*», — считает немецкий доктор Кабелка, ортопед и спортивный врач, который работает с теннисистами.

Почему же здоровые, сильные и тренированные спортсмены так подвержены воспалительным заболеваниям сердечной мышцы? Ответ, с точки зрения медиков, прост. С одной стороны, молодые атлеты чувствуют себя хорошо и имеют хорошую сопротивляемость инфекциям. С другой стороны, они считают себя неуязвимыми, преувеличивают свою силу и устойчивость против болезней. «Ничего мне не сделается», — думает спортсмен и продолжает тренироваться, даже если ощущает легкое недомогание (небольшой насморк, боль в горле). Он и не подозревает, что недолеченная инфекция может поразить сердце. Это и есть эндокардит, миокардит.

Не только профессиональные спортсмены недооценивают опасность обычных простудных заболеваний. Воспаление миндалин, тонзиллит, трахеит, ринит, грипп — все эти болезни могут нанести очень большой вред, если ими пренебрегать. У спортсменов, которые усердно тренируются, работают на пределе своих возможностей, иммунная защита организма сильно ослаблена. К примеру, теннисисты очень часто болеют респираторными заболеваниями — гораздо чаще, чем люди, которые вообще не занимаются спортом.

Научно-исследовательский институт кровообращения и спортивной медицины в Кельне изучал этот вопрос и дал весьма неутешительный прогноз. Специалисты предполагают, что только в одной Германии ежегодно будет умирать около тысячи спортсменов. Основной причиной преждевременных смертей будут невыявленные врачами болезни сердца.

Инфекция легко поражает сердце. Миокардит могут вызывать болезнетворные бактерии или вирусы, в том числе возбудители скарлатины, дифтерии, вирус гриппа и целая группа других респираторных вирусов. Микробы и вирусы попадают в сердце с кровотоком и внедряются в ткани. Больной поначалу этого совершенно не чувствует. Часто бывает, что организм сам побеждает болезнь и происходит полное выздоровление. Но при очень сильной нагрузке больное сердце может не выдержать — наступает летальный исход. Талантливый спортсмен в расцвете сил покидает этот мир...



Профессия риска

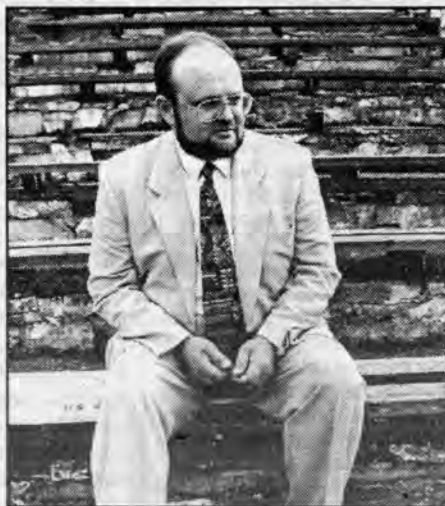
ДЕНЬГИ

«ДИНАМО-МИНСК» ЕЩЕ НЕ ПОДЕЛИЛИ

Отдел спорта «БДГ»

До сих пор продолжаются споры вокруг легитимности «национализации» футбольной команды «Динамо-Минск», еще недавно принадлежавшей белорусскому бизнесмену Евгению Хвастовичу. Если с точки зрения белорусских властей вопрос собственности и правопреемственности можно считать окончательно решенным, то в УЕФА так пока не считают. Теперь спор ведется не только о легитимности клуба, но и о том, кому будет выплачена немалая сумма, причитающаяся столичным клубам «Динамо» и «Динамо-93» за выступления в Лиге чемпионов в позапрошлом сезоне, и потому с ситуацией в Беларуси разбирается группа специальных юристов.

Вопрос о том, насколько легитимной является передача под крыло государства еще недавно частного футбольного клуба «Динамо-Минск», сегодня является одним из наиболее болезненных для белорусского футбола. Механизм и обстоятельства смены собственника вызывают массу вопросов со стороны Европейского футбольного союза. И далеко не всегда белорусская сторона способна дать вразумительные ответы на вопросы о том, как была оформлена передача клуба новым владельцам и где согласие прежнего владельца.



Евгений Хвастович в ожидании компенсации

Вопросы задавали европейские футбольные чиновники, посетившие, напомним, Минск в середине сентября. А конкретнее — вице-президент УЕФА Пер-Равн Омдал и руководитель бюро содействия и развития УЕФА Эрик Эппле. Они обсуждали проблему клуба «Динамо-Минск» с белорусским вице-премьером Владимиром Заметалиным и с новым руководителем БФФ Федоровым, а также с новым руководством столичного клуба. Белорусская сторона заверяла европейцев в полной легитимности совершившейся экспроприации клуба. Чиновники УЕФА не очень-то верили: буквально за день до этого они в очередной раз встречались с Хвастовичем и слышали от него совершенно другие аргументы. Евгений Хвастович сейчас находится в Германии, время от времени наносит визиты в штаб-квартиру УЕФА, претендуя на получение 225 тыс. швейцарских франков, которые эта организация должна выплатить клубам «Динамо» и «Динамо-93», еще недавно ему принадлежавшим. И пока новое «Динамо-Минск» не признано официальными лицами УЕФА полноценным преемником «Динамо» образца начала 1998 года, Хвастович, и только он, имеет полное право получить деньги от УЕФА.

Но вернуть то, что было, уже не получится. Евгений Хвастович в рамках своего ЗАО владел четырьмя командами — «Динамо», «Динамо-93», «Атакой» и «Молодечно». Теперь «Динамо» государство вернуло себе, «Молодечно» отошло «на баланс» руководства одноименного города и теперь сидит без денег, а «Динамо-93» и «Атака» просто прекратили свое существование. Таким образом, по воле высшего государственного руководства распалось целое созвездие команд, прежде находившихся под опекой одного предпринимателя.

Интересная деталь: по сообщениям некоторых СМИ, Евгений Хвастович из Германии ведет также негласные переговоры с белорусскими чиновниками, обещая им признать легитимность перехода в госсобственность «Динамо-Минск» в обмен на прекращение уголовного преследования на родине. Сомнительно, однако, что однажды попав под асфальтовый каток белорусской карательной системы, Хвастович рискнет продолжить здесь бизнес.

Так или иначе, но к 1 ноября юристы УЕФА вынесут окончательный вердикт насчет клуба «Динамо-Минск». Тогда руководство УЕФА и примет окончательное решение. Судя по всему, оно будет компромиссным. Правопреемственность и легитимность «Динамо-Минск» будут признаны. В противном случае УЕФА само себя поставит в затруднительное положение — ведь придется аннулировать результаты всех осенних матчей, в которых приняла участие команда клуба, — в том числе и матчей Кубка чемпионов.

Что же касается денег, то они, скорее всего, все же достанутся Евгению Хвастовичу: если следовать букве закона, его позиции, с точки зрения УЕФА, очень сильны.

ПРЕЗЕНТАЦИЯ

«INTELLECT» – ОКСФОРДСКИЕ РЕПЕТИТОРЫ В ВАШЕЙ ГОСТИНОЙ, или ПРОБУЖДЕНИЕ СВЕРХЗАПОМИНАНИЯ

Вадим ТЕЛЕШ, РИА «АПАШ»

Наше время не зря считается эрой знаний и сверхстремительных скоростей. Теперь уже не услышишь, как бывало раньше: «Нет способностей». Нынче идет речь исключительно о необходимости овладеть за минимальный временной промежуток максимальным количеством информации. И на одном из первых мест в ряду требующихся знаний стоят иностранные языки. В них нуждаются все: абитуриенты, бизнесмены, юристы, актеры и т.д. Причем, как отмечалось выше, овладеть таковыми желательно в кратчайшие сроки. Это требование времени.

Однако в любую эпоху наряду с новыми запросами перед человеком открывались и новые возможности. Сегодня такой возможностью можно считать новейшую методику изучения иностранных языков— «Intellect», с помощью которой вы за 60 часов занятий можете овладеть на выбор английским, ивритом, немецким, французским, итальянским и другими языками. Конечно, не в полном объеме, но словарный запас в 4 тыс. иностранных слов и выражений вам гарантирован. Согласитесь, такой объем знаний дорого стоит. Для сравнения отметим, что на освоение этого запаса обычным методом вам потребовалось бы около полутора лет интенсивных занятий с хорошим репетитором (а это, кроме времени, влетит в такую копеечку!).

Что касается представляемой методики, она является усовершенствованным вариантом широко известного метода «Intell», с помощью которого ранее обучались языкам сотрудники западных спецслужб. Основанный на эффекте «25-го кадра», пробуждающего скрытые в подсознании способности к сверхзапоминанию, видеокурс был усовершенствован учеными и педагогами Оксфордского университета и на сегодняшний день признан лучшими лингвистами всего мира.

Не воспринимаемый глазом, но фиксируемый на долгие годы подсознанием 25-й кадр делает освоение языка доступным для человека любых способностей и вплоть до того возраста, когда вообще любые занятия уже кажутся абсурдом. Безусловно, гарантом эффективного обучения всегда являлся индивидуальный подход. Применительно к методике «Intellect» это означает, что прежде, чем вы приступите непосредственно к самим занятиям, можете выбрать вариант обучения, отвечающий вашим способностям и предыдущей подготовке. Для этой цели специалистами разработаны особые тесты, позволяющие выбрать оптимальные для каждого человека стратегию и тактику занятий.

Далее следует 15 минут не слишком обременительного просмотра видеоматериала, который тотчас «переписывается» вашим подсознанием. Эффективно контролировать процесс обучения, а также правильно оценивать результаты вам помогут прилагаемые к курсу специально подобранные текстовые материалы.

Итак, за 60-70 часов занятий освоить 4 тыс. иностранных слов и выражений, существенно улучшить память, выявить свои скрытые способности, а также расширить границы самопознания вам поможет новейшая методика изучения иностранных языков «Intellect».

Дополнительную информацию можно получить по адресу:

г. Минск, проспект Ф.Скорины, 11, 2 этаж, офис 241 (гостиница «Минск»). Телефоны: (017) 220-34-95, 220-08-95. В Бресте (0162) 26-30-41, Гродно (01522) 5-20-62.

АВТОНОВОСТИ

ВОЗВРАЩАЯСЬ К НАПЕЧАТАННОМУ, или ДОВЕРЯЙТЕ ПРОФЕССИОНАЛАМ

Авторизованный дистрибьютор Hyundai Motor Company в Республике Беларусь СП «БелХундай»

Во все времена торговля подразумевала под собой борьбу за покупателя. Вопрос в том, какими средствами идет «завоевание» рынка сбыта. Все ли средства хороши? Один из видов рекламы товара — сравнительное сопоставление двух или более наименований, схожих по своему назначению и потребительским качествам. Пример такого сравнения — статьи «Clarus, кореец с японско-американскими корнями, и Sonata, чистокровный кореец: оба хороши, но последнее слово за покупателем», опубликованные РИА «АПАШ» в газетах «Вечерний Минск» (17/09/98) и «БДГ» (11/09/98). В полной ли мере компетентно данное сравнение?

В приведенной автором таблице, которая, по его мнению, является «достаточно красноречивой», допущен целый ряд неточностей. Во-первых, сравниваются два двигателя хоть и с одинаковым рабочим объемом (2 литра), но с разными типами клапанных механизмов — SOHC и DOHC. Естественно, что 16-клапанный двигатель (DOHC) обладает большей максимальной мощностью и крутящим моментом, нежели 8-клапанный (SOHC) при одинаковом рабочем объеме. Допустим, автор сравнивает два автомобиля в конкретной комплектации, тогда встает вопрос о соответствии приведенных данных параметрам производителя. В связи с допущенными неточностями, которые относятся: к мощности двигателя, снаряженной массе, объему багажного отделения, разгонной динамике, максимальной скорости, расходу топлива, на правах авторизованного дистрибьютора приводим данные завода — изготовителя (см. таблицу).

Параметры	Hyundai	Kia
Внешность	4,5	4,0
Clarus безлик, Sonata более индивидуальна		
Интерьер	4,0	4,0
В салонах удобно, но скучно		
Органы управления	3,5	4,0
Sonata проигрывает из-за нечеткого привода КПП		
Удобство пассажиров	4,0	4,5
Внутри Clarus больше, чем Sonata		
Разгон	4,5	4,0
По субъективным ощущениям Sonata веселее		
Тормоза	4,0	4,0
Информативность привода Hyundai хуже, а "Clarus клюет носом"		
Управляемость	4,5	3,5
Hyundai доставит радость активному водителю, чего не скажешь о Kia		
Плавность хода	4,5	3,0
Hyundai - как хороший "европеец", Kia - как плохой "американец"		
Шумы, вибрации	4,5	2,5
Clarus настолько шумен, насколько Sonata тиха		
* оценки приведены по 5-бальной шкале		

Автомобиль SONATA 2.0 GLS	
Рабочий объем, см3	1997
Тип клапанного механизма	SOHC
Количество клапанов на цилиндр	2
Максимальная мощность, л.с.	105
Снаряженная масса, кг	1264
Объем багажного отделения, л	373
Разгон от 0 до 100 км/ч	12,1
Максимальная скорость, км/ч	186
Расход топлива, л/100км:	
- городской режим	9,3
- при скорости 90 км/ч	7,6
- при скорости 120 км/ч	8,8

Таблицы параметров, на которые ссылается г-н Градский, были опубликованы в московском издании «Авто Мир». Что ж, оставим это на совести, скажем так, не совсем компетентных журналистов этого издания. А в качестве примера наиболее объективного сравнения двух автомобилей одного класса приведем экспертные оценки тест-драйва Hyundai Sonata и Kia Clarus с двигателями 2,0 DOHC, который был проведен экспертами всеми уважаемой газеты «Авто Ревю» и опубликован в № 21 за 1996 год.

И напоследок, уважаемые покупатели и рекламодатели, хотелось бы обратить ваше внимание на лозунг газеты «Авто Ревю» — «Доверяйте профессионалам!».

КОНКУРС

НА УЧЕБУ В ГЕРМАНИЮ

Посольство Федеративной Республики Германия в Республике Беларусь совместно с Министерством образования Республики Беларусь сообщают, что Немецкая служба академических обменов (ДААД) объявляет конкурс для белорусских ученых, выпускников и студентов высших учебных заведений на соискание стипендий для стажировки в университетах Германии в 1999-2000 году.

К участию в конкурсе приглашаются владеющие немецким языком:

— лица не старше 32 лет, имеющие высшее образование и занимающиеся научной и преподавательской деятельностью в высших учебных и научных учреждениях по всем научным дисциплинам, включая музыку и изобразительное искусство (стипендия на срок до 10 месяцев);

— лица не старше 32 лет, имеющие высшее образование и занимающиеся исследовательской работой по всем научным дисциплинам (стипендия на срок до 6 месяцев);

— студенты-германисты 3 курса (стипендия на срок до 1 семестра);

— студенты-экономисты 3 курса (стипендия на срок до 10 месяцев);

— выпускники и аспиранты-германисты (стипендия на срок до 1 семестра);

— научные работники, имеющие ученую степень и занимающиеся научной и преподавательской деятельностью в высших учебных и научных учреждениях по всем научным дисциплинам (стипендия на срок 1-3 месяца).

Кроме того, предлагаются 3-4-недельные летние курсы для студентов-германистов и молодых преподавателей германистики в вузах, а также дисциплин, которые имеют однозначное отношение к Германии. Документы представляются через международный отдел соответствующего учебного заведения.

Всем кандидатам на получение стипендий необходимо сдать экзамен по немецкому языку (за исключением кандидатов на 1-3 месячную стипендию).

Прием документов заканчивается 1 декабря 1998 года.

Бланки заявлений и дополнительную информацию желающие могут получить по адресу:

Министерство образования Республики Беларусь, Минск, ул.Свердлова, 7, комн.206, г-н Тихонов В.Ю., тел.: 226 44 84.

Для сдачи экзамена по немецкому языку необходимо обращаться к г-же Сабине Бронеске.

Консультации проводятся каждую пятницу с 17.00 до 18.20 в Минском государственном лингвистическом университете (ауд.В 512) по адресу:

Минск, ул.Захарова, 21, станция метро «Площадь Победы».

Представление программ ДААД состоится 15 октября 1998 г. в 14.00 в актовом зале Белорусского государственного университета информатики и радиоэлектроники, учебный корпус II, Минск, ул.П.Бровки, 4, станция метро «Академия наук».

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА № 17 28.09.98
Главный редактор Петр МАРЦЕВ
Первый заместитель гл. редактора Светлана КАЛИНКИНА
Заместитель гл. редактора Валентин ЖДАНКО

Газета зарегистрирована в Министерстве культуры и печати Республики Белорусь, регистрационное свидетельство №648, от 01.07.98г.

Учредитель: ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"
Издатель: ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"
Рекламная служба: Нина ШТРИК, Наталья ИМШЕНЕЦКАЯ, Виктория СТАШЕВСКАЯ
Отдел спецпроектов: Михаил ОРЛЕЦКИЙ
Компьютерный выпуск Надежда САБЛИНА
АДРЕС РЕДАКЦИИ: 220039, Минск, ул. Чкалова, 12, 4-й этаж
ТЕЛЕФОН: (017) 285-08-97, 224-95-70
ФАКС: (017) 216-25-85
E-mail: edit@workpr.minsk.by; edit@bdg.belpak.minsk.by
WWW:http://www.bdg.minsk.by
Размещение рекламы: тел./факс: (017) 216-25-87
Отдел распространения: тел./факс (017) 226-87-99
Отпечатано с диапозитивов в типографии ЧП «Маджик», г. Минск, ул. В. Хоружей, 13
1-й завод 11 700
Тираж 20 000
Цена договорная
Заказ 1153
Подписано в печать 26.9.98 в 16.00
Подписной индекс 63879
Выходит 2 раза в неделю